

Пролетарии всех стран, соединитесь!



КРАСНОЕ ЗНАМЯ

ОРГАН ТОМСКОГО ОБЛАСТНОГО КОМИТЕТА КПСС И ОБЛАСТНОГО СОВЕТА НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ

Газета основана 1 июня 1917 года

ЧЕТВЕРГ, 26 ЯНВАРЯ 1984 ГОДА

№ 22 (18942)

Цена 3 коп.

Ответы Ю. В. Андропова на вопросы газеты „Правда“

Вопрос: В руководящих кругах США и НАТО в последнее время приняты в оборот утверждения о том, будто ничего тревожного в международной обстановке не происходит и что вообще в нынешних условиях, дескать, «мир стал более безопасным». Так ли это?

Ответ: Оснований для такого вывода нет. Главные причины опасной напряженности в мире, о которых мне уже приходилось говорить, не устранены. Обрела ли Европа большую безопасность с началом размещения американских ракет? Конечно, нет. Ядерная угроза возросла. Это не только наша оценка. На это определенно указывает острая тревога миллионов людей в Европе. Американские ракеты на европейском континенте не укрепили безопасности и самих Соединенных Штатов. Задавшись целью склонить в свою сторону военное равновесие, США вынуждены нас принуждать к ответным мерам. Появление американских ракет в Европе усилило не только военную, но и политическую напряженность. Сорваны переговоры, целью которых было ограничить и существенно сократить ядерные вооружения. В поле опасной напряженности оказались межгосударственные отношения.

Всю ответственность за такой поворот событий несет руководство Соединенных Штатов, американская администрация. Несут ее и правительства стран НАТО, которые вопреки воле собственных народов, приняли на своей территории американские ракеты.

А разве стал мир безопаснее от того, что на Ближнем Востоке теперь против арабов вместе с израильскими агрессором воюют и американские солдаты, а военные корабли и авиация США превращают в руины ливанские города и поселки?

Какая-то обстановка в Центральной Америке, где администрация США покусается на независимость суверенных государств. Те, кто утверждает, что в мире будто бы «ничего опасного не происходит», видимо, хотят стереть из памяти людей и американскую агрессию в отношении Гренады. Ведь ясно, что Соединенные Штаты хотят сломить народную волю и силой оружия вернуть ненавистных диктаторов — ставленников США. Все это принято в Белом доме называть «борьбой за права человека». Большое дилемма представлять себе невозможно.

Империалистической разбой чинят и в других районах мира. Такова реальная ситуация. Она острая и опасная. Недопустимо проявлять ее недоценку.

Спрашивается, с какой же целью нынешняя обстановка в мире сознательно искажается в заявлениях американских руководителей? Прежде всего для того, чтобы попытаться расшатать растущую с каждым днем озабоченность народов милитаристской политикой Вашингтона, сблизить волю усиливающегося противостояния такой политике.

То, что люди повсюду лучше осознают опасность миру, то, что они понимают, откуда эта опасность исходит, — факт, несомненно, большого значения. Борьба миллионов людей за мир — это тоже объективная реальность сегодняшних дней.

Вопрос: Президент США высказался недавно в пользу советско-американского диалога. В его речи это звучало так: «сила и диалог идут рука об руку». Каково Ваше отношение к этому?

Ответ: Убеждать нас в полезности и целесообразности диалога необходимости нет. Это наша политика. Но диалог должен вестись на

равных, а не с позиций силы, как это предлагает Р. Рейган. Диалог не должен быть ради диалога. Он должен быть направлен на достижение конкретных договоренностей. Вести его нужно честно, а не пытаться использовать в конъюнктурных целях.

Американское руководство, как это по всему видно, не отказалось от своих намерений вести с нами переговоры с позиции силы, с позиции угрозы и нажима. Такой подход мы решительно отвергаем. Да и вообще попытки вести с нами «словесную дипломатию» — дело бесперспективное.

Точно так же мы относимся к идее ведения переговоров ради переговоров. С таким подходом внешней администрации США, к сожалению, мы уже сталкивались. Хочу напомнить о женевских переговорах по европейским ядерным средствам средней дальности. Сейчас уже ни для кого не секрет, что почти два года представители США в Женеве, как говорится, толкали воду в ступе. А тем временем в Вашингтоне готовились к практическому размещению в Западной Европе новых ядерных ракет первого удара.

Мы неоднократно предупреждали, чем все это обернется. Американская сторона своими руками сорвала переговоры в Женеве, нанесла большой ущерб диалогу между СССР и США. Теперь президент Соединенных Штатов заявляет, что США, дескать, готовы возобновить переговоры, вернуться в Женеву.

Возникает вопрос, может быть, американская сторона осознала, что она сделала, и, выступая за диалог, готова изменить свой легитимный подход? Нет, этого не произошло. Выступление президента не содержит ни одной новой идеи, никаких новых предложений ни в вопросе ограничения ядерных вооружений в Европе, ни по другим вопросам. Ничего этого в американской позиции не просматривается.

Я уже говорил и хочу подчеркнуть вновь, что мы готовы использовать любой реальный шанс для ведения переговоров в целях достижения практических договоренностей об ограничении и сокращении ядерных вооружений на основе принципа равенства и взаимной безопасности. Но на переговоры ради переговоров мы не пойдем, делать вид, будто нет в Западной Европе новых ракет, нацеленных на нас и на наших союзников, мы не станем. В этой игре мы не участвуем.

Вместе с тем хочу подчеркнуть, что Советский Союз готов только на конструктивной, взаимоприемлемой основе решать проблему ядерных вооружений в Европе. Для этого нужно одно — пока еще не поздно, США и НАТО должны проявить готовность вернуться к положению, существовавшему до начала размещения «Першингов» и крылатых ракет. Мы ставим этот вопрос перед США и их союзниками по НАТО, потому что хотим избежать еще одного витка гонки вооружений, на этот раз на новом, еще более опасном уровне, который ведет к росту напряженности и нестабильности в Европе.

О том, есть ли у Соединенных Штатов серьезные намерения вести диалог с нами, мы будем судить по практическим делам.

Вопрос: Какие другие проблемы могли бы быть предметом диалога?

Ответ: Советское руководство убеждено, что есть возможности для серьезного обсуждения ряда проблем, решение которых, несомненно, оздоровило бы обстановку в мире, улучшило бы советско-американские отношения. Нами выдвинут широкий комплекс

конкретных предложений и инициатив, направленных на укрепление мира и международной безопасности. Они остаются в силе.

Если бы, например, США взяли на себя обязательство, как это сделал Советский Союз, не применять первыми ядерное оружие, — это уже существенно повлияло бы на международный климат, на атмосферу в наших отношениях. Что это означало бы на практике? Два самые мощные ядерные державы отказываются применять ядерное оружие друг против друга. Это значит, что не будет ни первого, ни последующего ядерных ударов.

Если бы страны НАТО согласились с предложением государств-участников Варшавского Договора не применять военную силу друг против друга, — это тоже серьезно повысило бы степень доверия в Европе, да и во всем мире. На практике это означало бы, что противостоящие военные группировки отказываются применять силу для решения возникающих спорных вопросов. Открылся бы широкий путь для переговоров. Кстати, немало на этот счет могла бы сделать и только что начавшаяся конференция в Стокгольме, первый этап которой как раз и посвящен разработке мер укрепления доверия и безопасности.

Нельзя откладывать решение проблемы предотвращения гонки вооружений в космосе. В противном случае человечество столкнется с новой угрозой, масштабы которой сейчас даже трудно себе представить. Разрабатываемые в США системы зенитного оружия делают такую перспективу вполне реальной. Советский Союз выдвинул конкретные предложения, как отвести угрозу применения силы из космоса и в космосе, и призывает США начать безотлагательные переговоры по этому вопросу.

При готовности со стороны Запада можно приступить к практическому решению вопроса об ограничении вооруженных сил и вооружений в Центральной Европе. Свои конкретные предложения на этот счет мы давно положили на стол переговоров. Они дают быстрый выход на соглашение — при наличии, конечно, обоюдного стремления к достижению соглашения.

В комплексе мер, направленных на уменьшение военной опасности, мы предлагаем Соединенным Штатам для начала простой и вместе с тем достаточно эффективный шаг — заморозить ядерные вооружения, следовательно, прекратить усиления, направленные на скорейшее достижение соглашения об их существенных ограничениях и радикальных сокращениях. Народы вправе ждать от правительства США проявления в этих вопросах здравого смысла и реализма.

Для достижения договоренности по всем этим вопросам нужны прежде всего желание и политическая воля со стороны США, других стран НАТО. В свою очередь это создало бы благоприятную обстановку, чтобы заняться и иными вопросами, перешагнув от одного к другому. В этом мы видим залог успеха политики сохранения мира.

Только проявление по такому пути, а не упование на силу и не риторика может сделать мир, в котором мы живем, действительно более безопасным. Мы ожидаем от правительства Соединенных Штатов Америки практических дел и готовности сделать именно такой выбор. Это найдет у нас надлежащий отклик.

СЕГОДНЯ
В НОМЕРЕ:



♦ РЕШЕНИЯ ДЕКАБРЬСКОГО ПЛЕНУМА ЦК КПСС — В ЖИЗНЬ
♦ ДИАЛОГ О МИРЕ НАДО ВЕСТИ ЧЕСТНО
♦ ДНЕВНИК СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО СОРЕЗНОВАНИЯ

БОЛЬШАЯ РАБОТА ПО РАЗЪЯСНЕНИЮ ЗАКОНА О ВЫБОРАХ И КОНСТИТУЦИИ СССР ВЕДЕТСЯ СЕЙЧАС АГИТКОЛЛЕКТИВ А М И ГОРОДА КОЛПАШЕВА, ДЕЙСТВУЮЩИМИ В 20 АГИТПУНКТАХ. В ОДНОМ ИЗ НИХ, КОТОРЫЙ РАБОТАЕТ ПРИ ОБЪЕДИНЕНИИ И «ТОМСКРЫВПРОМ», И БЫЛА СДЕЛАНА ЭТА ФОТОГРАФИЯ.

НА СНИМКЕ: СЕКРЕТАРЬ ПАРТБЮРО ОБЪЕДИНЕНИЯ ЮРИЙ СТЕПАНОВИЧ ПАВЛОВ, ИЗБИРАТЕЛЬ ПАВЕЛ ПАВЛОВИЧ ВОЛКОВ И АГИТАТОР ТАМАРА ИЛЬМИЧНА ТИХОВАЕВА.

Фото Н. Потапова.



Навстречу выборам

Дойти до каждого

В агитационно-пропагандистской работе, проводимой в дни подготовки к выборам, участвуют в Колпашевском горкоме КПСС, должна быть четкая система, позволяющая дойти до каждого избирателя.

Выработан единый комплексный план, который определяет деятельность партийных комитетов, местных Советов, агитколлективов, комсомольских организаций, всех идеологических учреждений. Они сосредоточиваются на работе по месту жительства трудящихся, другие — в клубах избирателя, агитпунктах, третьи — в центрах общественной и политической работы. Свои мероприятия проводят учреждения культуры.

Особое внимание уделяется созданию специальных групп в горкоме КПСС. Они формируются на работе коллективов области, города и района по выполнению решений декабрьского (1983 г.) Пленума ЦК КПСС, рассказывают о внутренней и

внешней политике партии и государства. Конечно же, сообщают и о ходе реализации наказов избирателей, отвечают на вопросы трудящихся.

Предстоящие мероприятия широко афишируются. Специальные плакаты вывешены на улицах города, в агитпунктах, на животноводческих фермах, в ремонтных мастерских, клубах, кинотеатрах.

Н. РОЖКОВ.

«Дни профессора»

На этот раз они были в Томском районе необычны. Большинство ученых выслушало в клубе избирателей и агитпунктах С. В. Волфовский рассказал о современном международном положении трудящихся села Светлого. Н. Т. Дерюжников выступил в агитпункте совхоза «Черноземский», а С. В. Гулошников — в клубе избирателей совхоза имени 50-летия СССР. Трудящиеся совхоза «Томия» с интересом прослушали лекцию Г. С. Риппа, посвященную 40-летию Победы в Великой Отечественной войне.

После лекций профессора ознакомились с работой трудовых коллективов, состоялись обстоятельные беседы в партийных комитетах хозяйств.

Т. ФЕДОРОВА.

Инициатива одобрена

Бюро Советского райкома КПСС одобрило инициативу цехов, бригад и рабочих ряда промышленных предприятий района, которые решили выполнить план трех месяцев к 4 марта — дню выборов в Верховный Совет СССР. С такой инициативой в районе выступили известные трудовые коллективы — бригада знатного строителя Героя Социалистического Труда М. Б. Сироткиной с ДСК, П. Е. Вайбека из треста «Томскжилстрой», В. К. Гоцман из треста «Томскпромстрой», М. П. Рассолова из производственного объединения «Сибалектротом» и другие. А всего в районе завершить выполнение квартального задания к дню выборов в Верховный орган государственной власти уже обязались пять цехов, десять бригад и 345 трудящихся.

Оборудив эту инициативу, бюро райкома предложило партийным организациям и хозяйственным руководителям создать все условия для всесторонней поддержки решения передовиков производства.

В. ГАЛИНА.

Юбилей рабочего

В инструментальном цехе манометрового завода вышла «молодая», в которой коллектив поздравил лучшего резьбонщика Ф. А. Музофарова с трудовым юбилеем — 25-летием работы на предприятии. А после смены товарищи по труду собрались, чтобы поздравить юбиляра, вручить ему памятный подарок.

На завод Рамазан Абдырочев пришел в год, когда предприятие интенсивно осваивало выпуск новой продукции. Начав учеником токаря, Музофаров очень скоро проявил себя добрым специалистом, и ему было предложено освоить более сложную профессию — резьбонщика.

В. БРЕСТОВИЦКАЯ.

За образцовую зимовку

ЛИДЕР ВЕРЕН СЕБЕ

В совхозе «Кривошеинский» получают в течение нескольких лет стабильные трехтысячегектограммы о в о в е нады. И в новом году не ослабевают трудовое напряжение на совхозных фермах. Тон в районном соревновании, как всегда, задает коллектив Малиновской фермы, где от каждой коровы получают по 7,5 килограмма молока. Прибавку в 800 граммов обеспечили и животноводы Новокрыловской фермы.

Полны желания ликвидировать прошлогоднее отставание животноводы совхоза имени Свердлова. День ото дня они улучшают результаты. На 2,7 килограмма превышают сейчас прошлогодний уровень среднесуточные надои. А всего здесь надвигают от каждой коровы по 6 килограммов в день.

А. ДУТОВ.
Кривошеинский район.

Экономический обзор

Управление бытового обслуживания населения — в числе тех, кто не выполнил годовой план. Жители области недавно услужили более чем на 900 тысяч рублей. Всего четыре предприятия — Стрежевский, Александровский комбинаты бытового обслуживания, Верхнекетский и Зырянский РПУ — справились с программой года.

Меньше, чем предполагалось, оказано услуг по ремонту и пошиву трикотажной одежды, ремонту квартир, бытовой техники, а также услуг по прокату. По темпам роста объемов реализации бытовых услуг в расчете на одного жителя Томская область значительно отстает от средних показателей Российской Федерации.

В службе сервиса было немало трудностей: медленно строились бытовые объекты на селе, не раз подбодило снижение, резко обострилась проблема кадров. Но все ли сделано областным ведомством, чтобы летнему распорядиться тем, что есть?

В нашей области действуют 48 Домов быта, 199 комплексных приемных пунктов, 123 парикмахерские, 45 прокатных пунк-

тов и других служб. В прошлом году на замену морально и физически устаревшей бытового инвентаря было израсходовано свыше 700 тысяч рублей. 80 процентов услуг сейчас оказываются специализированными предприятиями. Это достаточно солидная материально-техническая база. А как она используется? В объединении «Томскоблтрикотажбыт» — всего на 68 процентов, в «Томскоблжесттек» — на 89 процентов. В прошлом году объединение «Облрембыттехника» получило хорошее производственное помещение, но особые перемены в обслуживании не наступило.

Производственные мощности в коллективах используются не очень эффективно. Не на высоком уровне и организация труда. Поэтому сфера быта в сходящих по условиям районов развивается неравномерно. В Зырянском районе, например, в расчете на одного жителя оказано услуг почти на 30 рублей, а в соседнем Первомайском — почти в два раза меньше. Низкими остаются эти показатели в Асиновском, Александровском, Кожевниковском, Томском районах.

ПРЕОДОЛЕТЬ ОТСТАВАНИЕ

Медленно развивается сеть комплексных приемных пунктов, особенно в Кожевниковском, Каргасокском, Томском районах. В Томске нет КПП на многих промышленных предприятиях.

Но открыть такой пункт — только полдела, надо четко организовать его работу. А вот о такой четкости думают не везде. Если в Молчановском районе каждый пункт оказывает услуг более чем на 15 тысяч рублей, то в Кривошеинском — всего на 4,7 тысячи рублей. Особенно плохо организован труд предприятий в заводских КПП Томска.

По услугам ремонта и строительства жилья для населения томские бытовики занимают одно из последних мест в РСФСР. Быть может, у строителей управления нет возможностей развивать такие услуги? Они есть, но направились не на выполнение заказов населения, а на реализацию сомнительных соглашений с организациями.

Управление бытового обслуживания не заметило упущений в работе объединений «Томскоблшевыбыт»,

которые снизили объемы по пошиву и ремонту одежды из-за неравномерности швейников, их нежелания повышать производительность мастерства работников. Обувщики и трикотажники не отказались от порочной практики выпускать изделия большими партиями без заказов населения. Вот финал их «предприимчивости»: только на складах управления скопилось неходовой продукции более чем на 300 тысяч рублей.

Слабо внедряются прочные исполнение заказов, абонентское обслуживание, ремонт «сегодня на сегодня». Нигде нет образцово налаженной диспетчерской службы, медленно внедряются бригадные формы организации труда. Именно поэтому, например, поступает немало жалоб в адрес объединения «Томсктермоблдиформремонт» на нарушение сроков ремонта.

Недостаточно используются возможности социалистического соревнования. В коллективах нет настоятельной борьбы за укрепление трудовой дисциплины. В Кривошеинском РПУ эта работа в таком запущенном состоянии, что

областная прокуратура вынуждена была вмешаться и спросить с его директора В. М. Колыбаевой. К сожалению, и аппарат управления (Бытового обслуживания) не всегда подает пример четкой организации труда.

План нынешнего года еще более напряженный. Поэтому требуются такие организационно-технические мероприятия, которые бы обеспечили выполнение его с первых дней года. Надлежит на последующие коррективы не приходится. Об этом со всей определенностью было сказано на состоявшемся в конце года собрании партийно-хозяйственного актива.

На работников службы быта сейчас возлагается важная задача. В постановлении ЦК КПСС о задачах партийных организаций в связи с подготовкой и проведением выборов в Верховный Совет СССР отмечается, что необходимо уделять подготовку к выборам с улучшением работы бытовых предприятий, с удовлетворением культурных и социально-бытовых запросов людей. Этого нельзя забывать тем, кто занят обслуживанием населения.

Н. ГУЕСКАЯ.

ДНЕВНИК СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО СОРЕВНОВАНИЯ

ТОРГОВЛЯ И БЫТОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Январь — декабрь 1983 года

ТОРГОВЛЯ

Торговые организации области выполнили план 1983 года по общему объему товарооборота лишь на 96 процентов. Населению области недопущено товаров на 45,2 миллиона, в том числе по потребкооперации — на 7,6 миллиона рублей.

ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ

Государственный план товарооборота общественного питания за минувший год составил около 89 миллионов рублей. Выполнен он на 97 процентов, в том числе по государственной торговле — на 98, по потребительской кооперации — на 105 процентов. Населению области

КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Подразделения управления коммунального хозяйства стабильно работали на протяжении года, и в целом план по общим доходам был выполнен на 104 про-

Из квартала в квартал здесь перерывали задания, трудился организованно и ритмично. Работники этих торгов активно применяли прогрессивные методы, рациональные использовали специализированный транспорт, настойчивее работали с поставщиками.

Однако областное управление торговли и торговлей не сумели расширить этот опыт на все местные торги. Большинство коллективов по итогам минувшего года отстает. Это

сти недопоставлено продукции на 2,8 миллиона рублей. Выполнили план товарооборота общепитом объединения «Томскхлопкоцех», совхозы управления сельского хозяйства, орс объединения «Томскнефтегазгеология» и мостоюзезда № 833.

В должниках — тресты столовых управления общественного питания, столовые «Томсклесурса». Не удалось выполнить задание и по производству собственной продукции. Итого — 99 процентов. Однако

центра. Это составляет 123 миллиона рублей. Рост объемов — 18 процентов по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Выполнено задание по установке газовых и электрических плит, сверх плана реализован природный и сжиженный газ. Коллективы бань, гостиниц и прачечных хорошо справились с планом обслуживания населения. Больше, чем предполагалось, перевезено пассажиров трамваями и троллейбусами.

коллективы Кировского и Советского райпунктов, горпромторга, Колпашевского райкома, коопторга, центрального универмага, «Томсклесурса» и облпотребсоюза, орс объединения «Томскнефть», Западно-Сибирского речного пароходства и др.

На старте четвертого года пятилетки важно учесть и устранить допущенные просчеты, активизировать работу, шире внедрять бригадный подряд и другие прогрессивные формы организации труда.

здесь больше отличившихся коллективов. Выполнили годовой план товарооборота по собственной продукции объединения «Томскнефть», «Томсклесурса», орс объединения «Союзотомскмелиорация» и мостоюзезда № 833, совхозы управления сельского хозяйства.

Работникам предприятий общественного питания предстоит значительно улучшить работу, преодолеть отставание. Чтобы задания четвертого года пятилетки были безусловно выполнены.

Почти 14 миллионов рублей освоено на строительстве коммунальных объектов, более 11 миллионов — на благоустройстве. В минувшем году значительно окрепла материально-техническая база управления, освоены дополнительные мощности. Большая работа проведена по укреплению технологической дисциплины, сокращены производственные потери от прогулов и других нарушений трудовой дисциплины.

ИДУТ ВПЕРЕДИ:

Октябрьский райпункторг
Ленинский райпункторг
«Томскоблгспрадиобывремонт»
«Томскоблхимчистка»

Парабское производственное управление жилищно-коммунального хозяйства
Чайковское производственное управление жилищно-коммунального хозяйства

ОТСТАЮТ:

«Томсклесурса»
орс объединения «Томскнефть»

Томский горпромторг
Кировский райпункторг
«Томскоблшвейбыт»
«Томскоблгтехника»

Томское сельское производственное управление жилищно-коммунального хозяйства
Парбигский комбинат коммунальных предприятий

Рабочее слово

Четвертый год хозяйничая в комплексном приемном пункте поселка Новоторное Колпашевского района, где расположена центральная усадьба совхоза «Петропавловский», покорошил поселок, зароссы. И требования к службе быта у механизаторов и животноводов стали выше. Нелегко трудиться в бытовом обслуживании, они нуждаются в образцовом.

Не новичок я в своем деле. Училась в профтехучилище, работала на пошиве верхней одежды. Но если быть откровенной, то, став приемницей комплексного приемного пункта, поначалу растерялась. Предстояло не просто оформлять заказы, но и находить контакты с теми, кто их выполняет. Простить, а то и требовать, чтобы делали все быстро, добиваясь, чтобы работники службы быта удовлетворяли запросы труженников села.

Первоначально решила: пусть к нам чаще приезжают мастера. Но для этого нужны условия. А в нашем помещении КПП не разгуляешься. Пришлось потесниться. Надо было по-

ЖИТЬ ЗАБОТАМИ ОДНОСЕЛЬЧАН

Мария Евгеньевна Тукмачева, приемщица Новоторнского комплексного приемного пункта, ежедневно берет на себя социальные обязательства и всегда выполняет их. Вот и в нынешнем году М. Е. Тукмачева намерена поработать напряженно, чтобы еще больше успела получить сельские жители.

думать и об отдыхе тех, кто приезжал бы с ночевой. Обуровить «бокосушку» помог муж. Перешили полы, вместе побелили, покрасили, в общем, оборудовали уютный уголок. Теперь мастера охотно служат нам.

Вот, например, парикмахер Вера Георгиевна Мухина. Раз в месяц обязательно приезжает. Внимательно обслужит каждого, кто обратится в комплексный приемный пункт, а затем идет в совхозную мастерскую, на скотный двор, в школу.

Раньше было много нареканий на сроки ремонта телевизоров и другой радиоаппаратуры. Сдавали ее в КПП в день приезда мастера. Но вот уже больше года заявки на ремонт стали браться заблаговременно. И специалист приезжает к нам, имея нужные детали. Такой же порядок к заявкам на ремонт бытовой техники.

В любую пору года у сельчан работы много. Поэтому не огорчался, если в мои двери никто не стучится. В таких случаях иду к людям сама. И, как правило, возвращаюсь с множеством заказов.

Трудно стоять уговорить женщин не выбрасывать старые, вышедшие из моды вещи. Вель бед ущерб для семейного бюджета можно избежать обновой, отдав их в перелетку. Убедила. Отдам старые вещи в Химическую, в реставрацию, и глядишь — выйдут из них модные куртки с капюшонами, комбин и рованные платья, юбки, сарафаны.

Иногда, что атлет «Северянка» осенью и зимой пережурю, заказы на пошив теплой одежды выполняются долго. Поэтому настраиваю людей, чтобы заблаговременно обращались за услугами. Каждый вторник мой путь лежит на ферму. С 11 утра я уже там. Пред-

лагаю вещи, которые изготовлены по заказам жителей. Довольны бываю женщины, если изделие ладное и к сезону. Постоянно бываю у механизаторов в ремонтной мастерской. Не обожю и тех, кто работает в совхозной конторе.

Постоянно чувствую внимание со стороны директора совхоза А. Ф. Гавова. Совхоз помогает в заготовке и вывозке дров для КПП, предоставляет транспорт для выезда на луга и фермы. Председатель сельского Совета В. С. Воробьев также постоянно интересуется нашими делами. В феврале снова буду держать отчет на заседании исполкома сельского Совета народных депутатов. Там же будет решаться вопрос о строительстве нового помещения под КПП. В ответ на заботу и работу хочется лучше. Намеена в этом году оказать услугу сельчанам на 18 тысяч рублей.

М. ТУКМАЧЕВА, приемщица Новоторнского комплексного приемного пункта Колпашевского района.



НА СНИМКЕ: коллектив собрался на очередную информативную. За столом слева — М. В. Переврасова. Фото Г. Ткаченко.

И работают красиво

Третий год возглавляет «Салон красоты» Мария Владимировна Переврасова. Ей и было поручено внедрить в салон бригадную форму организации труда. Сначала не все было гладко, но со временем в бригаде появилась полная взаимозаменяемость мастеров, повысилась дисциплина, улучшилось качество обслуживания. За день обслуживают здесь более тысячи посетителей, которые уходят отсюда с хорошим настроением, модными прическами.

Создан совет бригады, в составе которого член КПСС, депутат областного Совета народных депутатов Елена Васильевна Казакова, Маргарита Павловна Кулова, Александр Григорьевич Алесеев, кавалер ордена «Знак Почета» Геннадий Николаевич Чечулин и Нина Карповна Юрчук.

План 1983 года коллектив салона выполнил за десять месяцев и ныне взял повышенные социалистические обязательства.

НА СНИМКЕ: коллектив собрался на очередную информативную. За столом слева — М. В. Переврасова. Фото Г. Ткаченко.

ЧТО НУЖНО СЕВЕРНОМУ МАГАЗИНУ

Развитию торговли на севере нашей области уделяется большое внимание. Только за последние три года в Стржевском выведены магазины общей площадью 700 квадратных метров. По сравнению с 1980 годом, например, товарооборот возрос на 65 процентов, а на душу населения он увеличился на 123 рубля.

Однако, если оценивать сделанное самокритично, надо признать, что мы не в полной мере удовлетворилим потребности населения. В прошедшем году не выполнены план товарооборота, не достигли даже уровня 1982 года. В коллективах и на отчетно-выборном партийном собрании мы проанализировали деятельность предприятий. Слабо еще изучаем покупательский спрос, работаем почас непереставая, робко внедряем персонал. В результате складские помещения заподнены неходовыми товарами, которые нелегко реализовать в молодежном городе. Немало терпят из-за плохой выкладки товаров, отсутствия рекламы.

Решающее звено в торговле — кадры. От их мастерства, ответственности зависит качество и культура обслуживания населения. В последнее время в работе с кадрами заметен сдвиг. Активное в этом направлении работают партийная, профсоюзная, комсомольская организации. Действенное стада работа комиссий по контролю за хозяйственной деятельностью администрации, по эффективному использованию автотранспор-

важно забивать склады. Это не только затрудняет хранение товаров, но и сдерживает их доставку к потребителю.

Есть и другие проблемы. Своевременно поставщики доставляют нам только винно-водочные и табачные изделия. А вот фонды на некоторые продовольственные товары выделяют по I и IV кварталам, и мы вынуждены заводить их с помощью авиаторов. Части товаров вообще не получаем из-за несвоевременной отправки. Например, в декабре прошлого года потеряли 100 тонн свежемороженой рыбы. С этим мириться нельзя.

Для более устойчивой работы орс необходимо полностью использовать возможности железной дороги в Нижневартовске, развить там строительство, филиала базы орс и значительно улучшить работу торгово-закупочной базы в Томске.

Словом, работа предстоит огромная. В центре внимания сегодня — мобилизация всех коллективов на выполнение плана, воспитание ответственности у каждого работника прилавка или склада. Ряд магазинов переходит на новую форму оплаты труда. Совершенствуется организаторская и исполнительская работа. Все это должно способствовать успешному выполнению плана 1984 года.

Н. ГАЙДУКОВА, старший продавец магазина № 11 орс объединения «Томскнефть», парторгрупп.

Коллектив орс нефтяников в Стржевском может и должен работать лучше

Мала партийная прослойка среди руководителей среднего звена в торговле. А ведь нам, для создания партийные группы, и дела идут значительно лучше. К примеру, в магазине промышленные товары, где я работаю, партийная группа помогла устранить многие негативные явления, и сейчас мы успешно выполняем планы.

Коллектив орс может работать лучше, условия для этого есть. Но если все-таки думать о перспективе, то необходимо сегодня лучше заботиться о строительстве складского хозяйства, расширении холодильных емкостей. Головой фонд промышленно-продовольственных товаров мы завоюем в короткий срок наведения и вынуждены быть

г. Стржежов.

УДАРНЫЙ ФИНИШ — УДАРНЫЙ СТАРТ

Успешно начал четвертый год пятилетки коллектив производственного объединения «Томскоблхимчистка». И не случайно. На предприятиях объединения создали хороший задел в конце минувшего года, завершив его план еще 10 декабря. Особенно высокие результаты достигнуты в бригадах, работающих на единый наряд. А. И. Сидоровой из Дома быта № 2 и А. Р. Сулеймановой из Дома быта № 4 г. Томска.

В объединении обновляют оборудование, идет освоение новых технологий. По мнению главного инженера М. Ю. Иванова, сейчас здесь используется все самое передовое, что накоплено в отрасли.

На фабрике «Новость» в Томске, например, внедрена автоматизированная линия «Жигалки», позволяющая новым способом стирать мужские сорочки. Здесь же освоены другие современные машины. В объединении отработан также арзольный способ обработки полушубков, что позволяет производить химически дубленки и полубелье с последующим подраствливанием. Для чистки настенных ковров приобретено более мощное оборудование. Освоена и такая услуга, как полировка шуб из натурального и искусственного меха.

Все шире вводится в объединении абонементное обслуживание, внедряются прогрессивные формы организации труда. На нынешний год коллектив взял повышенные обязательства и намерен завершить их тактично, досрочно.

О. РУДКОВСКАЯ, г. Томск.

ПЕРВЫЕ ШАГИ НА БРИГАДНОМ

Еще совсем недавно считали при выделении этого метода. Ждали лучшей организации торгового процесса, повышения активности каждого члена бригады, укрепления трудовой дисциплины, повышения культуры обслуживания.

Каковы первые шаги, первые итоги? С этим вопросом мы обратились к директору магазина З. Я. СИВКОВОЙ.

Начну с того, чего мы ждали, на что рассчитывали при выделении этого метода. Ждали лучшей организации торгового процесса, повышения активности каждого члена бригады, укрепления трудовой дисциплины, повышения культуры обслуживания.

Для примера можно взять секцию «Трионтаж», которую возглавляет Н. В. Лазарева. Сегодня девушки работают с энтузиазмом. Ежедневно

ведут учет работы, следят за выполнением плана товарооборота. Сами контролируют наличие товаров достаточного ассортимента. Изменились отношения внутри коллектива. Определены их сейчас общая ответственность за результаты работы бригады. Работают, например, в этой секции продавцы, фамилии которых я называть пока не буду. Специалист не плохой. Но не привыкла, мало говоря, сдерживать эмоции. Если раньше к ее грубости относились снисходительно, то теперь собрались вся бригада и ей сказали: «Нам стыдно работать рядом с тобой». А это, знаете, действует сильнее, чем административное взыскание.

Четкое распределение обязанностей внутри бригады помогает быстрее обслуживать посетителей. Культура обслуживания повысилась. Этот показатель — один из главных при определении коэффициента трудового участия. Да и кому хочется подвергаться критике товарищей при оглашении результатов?

Если секция «Трионтаж» за половину января прошлого года выполнила план товарооборота на 19,2 тысячи рублей, то ныне — на 25,2 тысячи рублей. Рост составил 31 процент! И это при торговле товарами достаточного ассортимента, без всякого дефицита.

А если говорить о перспективах развития этого метода работы, то здесь есть одна интересная, на мой взгляд, проблема. Пока коллектив разбит на бригады, остаются всетаки разрозненность коллектива магазина. Внутри своей бригады-секции девушки работают активно, дружно, а если необходимо помочь другой секции, появляется что-то вроде ревности. То есть для них главное сегодня — свой план. Был неважно такой случай: в «Галантерея» сломался кассовый аппарат. Самый приемлемый вариант — подключить к обслуживанию покупателей двух секций кассу «Тканей». Те заартачились: своей, мол, работы хавают. Та-

кая узковедомственная «война» — не редкость. А ведь этот серьезный тормоз в хорошем деле.

Есть еще одно «но». Работает в той же секции «Трионтаж» товарищ Вед. Зависит от нее многое. А в состав бригады ее включать нельзя, ибо не имеем права доплачивать ей из этого же фонда, что и остальным членам бригады.

В будущем хотелось бы перейти на работу по единому плану. Тогда весь магазин станет одной бригадой. План товарооборота при таком методе доводится до магазина в целом, без разбивки по секциям. А как выполнить его — это уже наша внутренняя, инквизиция. Может быть, сегодня мы усматриваем секцию, автра — другую, в зависимости от того, какой товар «идет».

Вот тогда все будет заинтересованы в конечном результате работы магазина в целом. Взаимовыручка, взаимоконтроль, простор для инициативы станут еще больше.

зада В. М. Бугаева, старший продавец Л. Ф. Исеева, кассир-контролер Л. А. Логинова. Напряженные обязательства взял коллектив на 1984 год. Есть все условия с ними справиться.

Н. АРТЕМОВА, экономист магазина № 171 Ленинского райпункторга.

И РЕЗЕРВЫ НАХОДЯТСЯ...

Город еще спит, а в нашей центральной столовой уже работают люди. Они готовят завтрак рабочим Томского нефтехимического комбината. Нас к этому никто не обязывал, можно было торговать только обедом, но посовещавшись и решив: дело это доброе, да и к плану прибавка.

Коллектив у нас большой — 170 человек. Обслуживаем девять школ, два техникума, ПТУ № 13, ряд других организаций, магазинов «Кулинария». Все разбиты на 16 бригад. В основном это выпускники техникума общественного питания и школы кулинарного ученичества при управлении общественного питания. Бригады соревнуются между собой.

Минувший год мы завершили успешно. К 10 ноября

выполнили план трех лет пятилетки. Досрочно перерывали и годовое задание. Было очень напряженным. Рост плана — большой, а условия труда остаются прежними. Почти все делаем вручную, полуфабрикатов получаем мало. Но даже в этих условиях нам удается отыскать резервы. Каваалось бы, что такое соком к вторым блюдам?

Но раньше его приготовление отнимало много времени. В прошлом году наши умельцы освоили процесс производства полуфабриката соусной пасты. Сейчас пользуемся ею не только сами, но и снабжаем другие предприятия треста. Это позволило высвободить время. Мы централизовали выпечку кулинарных изделий. Раньше этим занимались в каждом филиале, сейчас получают готовое, что также высвободило рабочие руки, удешевило продукцию.

Соревновался мы со школьно-базовой столовой № 44 нашего треста столовых. По всем показателям в 1983 году победили мы.

Лидеры соревнования среди бригад — коллективы филиала школы № 38 (бригадир Т. П. Литвинова) и центральной столовой (бригадир Т. В. Таенкова). В основу соревнования положено безусловное выполнение плана по производству собственной продукции, бездефектная система труда. Итого позволяют ежедневно определять баллы. Это позволяет объективно оценивать работу каждого.

Как и другие предприятия общественного питания, мы пока ограничены в фондах мясных изделий, сливочного масла. Замена их другими продуктами требует изобретательности, высокого профессионализма. И здесь на помощь приходит взаимовыручка, обмен опытом. Многие дают коллективу сырье в школе кулинарного мастерства. Два раза в месяц нам читают лекции и проводят занятия директор столовой Н. В. Лешнина и заведующая производством Н. М. Мухомелаянова.

Закон коллектива — напряженный труд

Трудиться напряженно — закон коллектива, ведь большинство работников — ударники коммунистического труда. Хороший стимул в работе — социалистическое соревнование. При подведении его итогов учитываются прежде всего экономические

показатели: выполнение плана товарооборота, прибыль, реализация товара. Но, чтобы выйти победителем, важно, чтобы не было на рабочем месте никаких жалоб. Поэтому побуждают, как правило, лучше из лучших. По итогам прошлого года — это старший кассир-контролер О. К. Сямова, контролер торгового

Закон коллектива — напряженный труд

Трудиться напряженно — закон коллектива, ведь большинство работников — ударники коммунистического труда. Хороший стимул в работе — социалистическое соревнование. При подведении его итогов учитываются прежде всего экономические

показатели: выполнение плана товарооборота, прибыль, реализация товара. Но, чтобы выйти победителем, важно, чтобы не было на рабочем месте никаких жалоб. Поэтому побуждают, как правило, лучше из лучших. По итогам прошлого года — это старший кассир-контролер О. К. Сямова, контролер торгового

Закон коллектива — напряженный труд

Трудиться напряженно — закон коллектива, ведь большинство работников — ударники коммунистического труда. Хороший стимул в работе — социалистическое соревнование. При подведении его итогов учитываются прежде всего экономические

показатели: выполнение плана товарооборота, прибыль, реализация товара. Но, чтобы выйти победителем, важно, чтобы не было на рабочем месте никаких жалоб. Поэтому побуждают, как правило, лучше из лучших. По итогам прошлого года — это старший кассир-контролер О. К. Сямова, контролер торгового

Закон коллектива — напряженный труд

Трудиться напряженно — закон коллектива, ведь большинство работников — ударники коммунистического труда. Хороший стимул в работе — социалистическое соревнование. При подведении его итогов учитываются прежде всего экономические

показатели: выполнение плана товарооборота, прибыль, реализация товара. Но, чтобы выйти победителем, важно, чтобы не было на рабочем месте никаких жалоб. Поэтому побуждают, как правило, лучше из лучших. По итогам прошлого года — это старший кассир-контролер О. К. Сямова, контролер торгового

Закон коллектива — напряженный труд

Трудиться напряженно — закон коллектива, ведь большинство работников — ударники коммунистического труда. Хороший стимул в работе — социалистическое соревнование. При подведении его итогов учитываются прежде всего экономические

показатели: выполнение плана товарооборота, прибыль, реализация товара. Но, чтобы выйти победителем, важно, чтобы не было на рабочем месте никаких жалоб. Поэтому побуждают, как правило, лучше из лучших. По итогам прошлого года — это старший кассир-контролер О. К. Сямова, контролер торгового



Томский областной совет по туризму и экскурсиям Томское бюро путешествий и экскурсий ПРИГЛАШАЕМ В ПУТЕШЕСТВИЕ

Всесоюзные туристские маршруты

№ маршрута	Наименование маршрута	Продолжительность (в днях)	Начальное время отправления	Цена путевок (в руб.)
1	Москва (Центральный дом туриста)	12	18 апреля	142
1	Москва (Туристский комплекс «Измайлово»)	12	16, 26 апреля, 27 октября, 15, 25 ноября, 26 декабря	142
1	Москва (Туристский комплекс «Измайлово»)	6	21, 22, 23 февраля	72
1	Москва (Туристский комплекс «Салют»)	6	17, 27 апреля, 3, 14 мая, 3, 11 ноября, 4, 17, 24 ноября, 2, 14, 23 декабря	72
60	По Армении и Грузии	20	26 ноября	120
63	По Грузии и Армении	20	7 апреля	130
81	По берегу Черного моря	20	21 ноября	100
85	По предгорьям Кавказа	20	15 июня, 5 июля	100
112	По Латвии	15	15 марта, 7 октября, 17 ноября	94
131	От Черного моря к Еревану	20	26 марта, 8 октября	130
135	По столицам закавказских республик	18	16 марта, 26 ноября	150
177	К золотым пляжам Дагестана	20	25 августа	112
171	Львов — Закарпатье	20	11 февраля	108
183	По пещерным городам Крыма	20	7 августа	86
197	От Москвы до Новгорода	18	11 апреля, 5 мая	159
239	Из Ферганской долины в Ташкент	20	5, 10, 15, 25 марта, 29 апреля, 5 ноября	163
242	По солнечному Узбекистану	20	2 марта, 13 ноября	168
242	По солнечному Узбекистану	20	7 апреля, 21 мая	183
271	Северокавказский	20	22 мая, 5 июля	129
310	По курортам Северного Кавказа	18	2 июня, 12 октября	127
330	Черноморское побережье — Северный Кавказ	20	17 февраля, 14 марта, 27 ноября	147
340	Приэльбурье	15	30 апреля	106
342	Приэльбурье	15	23 апреля	98
354	По озерам Карелии	20	7 июля	108
365	По западу Украины	16	3 марта	90
374	По Украине	20	16 февраля, 24 марта	123
406	По Туркмении и Узбекистану	20	24 апреля, 31 октября	174
409	По Западным Карпатам	12	17 февраля, 6 марта	63
438	Из Средней Азии в Казахстан	20	12 мая, 9 июня, 15 июля	155
450	От Каспийского моря в Армению	21	7 июля, 15 сентября	138
452	По Крыму	18	7 марта, 7 ноября	105
543	По Восточному Крыму	20	7 марта, 8 апреля, 17 октября, 6 ноября	92
548	Из Армении к Черному морю	20	17 марта, 17 апреля, 16 ноября	128
600	По Гуцульщине, лыжный	15	26 февраля	74
683	Снежные Карпаты	16	24 февраля, 11 марта, 22 декабря	91
687	По Прикарпатья	20	13 марта	112
687	По Прикарпатья	20	14 июля, 23 августа	131
744	По Западному Крыму	18	7 марта, 8 апреля, 15 ноября	88
825	По Адыгее к Черному морю	20	26 июня, 8 июля, 27 августа	99

В сумму путевки входит оплата проживания на туристских базах и в комфортабельных гостиницах, а также трехразовое питание, туристско-экскурсионное обслуживание. С 15 ноября по 15 апреля предоставляется 30-процентная скидка на полет рейсовыми газотурбинными самолетами (кроме Як-40) к началу и от конца туристского маршрута. Справки по телефону 3-14-21.

ПРИЯТНОГО ПУТИ!

На туристско-экскурсионном поезде

ПО ПРИБАЛТИКЕ
МОСКВА (7 дн.) — МИНСК (1 дн.) — Вильнюс (1 дн.) — РИГА (1 дн.) — ТАЛЛИН (1 дн.) — ЛЕНИНГРАД (2 дн.) — МОСКВА.
Сроки заезда: с 13 по 26 апреля.
Стоимость путевки — 284 руб.

ПО ДРЕВНЕРУССКИМ ГОРОДАМ
МОСКВА (6 дн.) — СМОЛЕНСК (1 дн.) — ПСКОВ (1 дн.) — НОВГОРОД (1 дн.) — ЛЕНИНГРАД (2 дн.) — МОСКВА.
Сроки заезда: с 10 по 21 февраля, с 15 по 26 ноября.
Стоимость путевки — 292 руб.

ПО ГОРОДАМ-ГЕРОЯМ
МОСКВА (7 дн.) — КИЕВ (1 дн.) — ОДЕССА (2 дн.) — ХЕРСОН (1 дн.) — СЕВАСТОПОЛЬ (1 дн.) — МОСКВА.
Сроки заезда: с 10 по 22 октября.
Стоимость путевки — 304 руб.

ПО СРЕДНЕЙ АЗИИ
АЛМА-АТА (3 дн.) — ФРУНЗЕ — ФЕРГАНА — САМАРКАНД — ДУШАНБЕ — АШХАБАД — БУХАРА — ТАШКЕНТ — АЛМА-АТА.
Сроки заезда: с 1 по 18 апреля (стоимость путевки — 230 руб.), с 14 по 31 октября (стоимость путевки — 241 руб.).

На теплоходе по Оби

ТОМСК — НОВОСИБИРСК — КОЛПАШЕВО — АЛЕКСАНДРОВСКОЕ — СУРГУТ — САЛЕХАРД — ХАНТЫ-МАНСИЙСК — КАРГАСОК — НАРЫН — ТОМСК.
Сроки заезда: со 2 по 20 июля, с 23 июля по 10 августа, с 13 по 31 августа, со 2 по 19 сентября.
Стоимость путевки (в зависимости от категории): категория Ia — 264 руб., Ib — 253 руб., Ila — 214 руб., IIb — 206 руб.
Справки по телефону 3-14-21.

ХОРОШО, ЧТО ЕСТЬ Каникулы!

Иваново—Палех—Суздаль
с 22 по 31 марта, с 16 по 20 июля
Цена путевки — 115 руб.

Гагра
с 23 по 27 марта
Цена путевки — 141 руб.

Ташкент
с 20 марта по 1 апреля
Цена путевки — 125 руб.

Лиана — Цесис
с 26 по 31 марта
Цена путевки — 135 руб.

Фрунзе
с 22 по 28 марта, с 4 по 8 ноября
Цена путевки — 113 руб.

Фергана
с 21 по 31 марта
Цена путевки — 109 руб.

Ульяновск
с 27 июня по 9 июля, с 10 по 14 августа, с 7 по 9 ноября
Цена путевки — 113 руб.

Шушенское
с 3 по 11 июня, с 8 по 16 июня, с 13 по 21 июня, с 5 по 13 июля, с 10 по 18 июля, с 20 по 28 июля, с 11 по 15 августа
Цена путевки — 81 руб.; с 4 по 8 ноября
Цена путевки — 69 руб.

Орел
(по тургеневским местам)
с 29 июня по 3 июля, с 14 по 18 июля
Цена путевки — 115 руб.

Иваново
с 20 по 24 августа, с 5 по 9 ноября
Цена путевки — 116 руб.



Бобруйск
со 2 по 6 июля, с 6 по 10 августа, с 20 по 24 августа, с 1 по 5 ноября
Цена путевки — 120 руб.

Москва
с 5 по 9 ноября
Цена путевки — 119 руб.

Страна Синегорья (Алтай)
с 25 июня по 1 июля, с 13 по 19 июля, с 8 по 14 августа
Цена путевки — 80 руб.

К сведению туристов

Получить необходимые справки и приобрести путевки, заказать экскурсию можно в Томском бюро путешествий и экскурсий: 634029, г. Томск, ул. Герцена, 10, тел. 3-14-21, 3-27-15; в Колпашевском бюро путешествий и экскурсий: 636420, г. Колпашево, ул. Коммунистическая, 13, тел. 46-54; в Асиновском бюро путешествий и экскурсий: 636800, г. Асино, ул. Ленина, 40а, тел. 2-18-17.

Внимание!

профессиональных комитетов, штабов выходного дня и организаторов внеклассной работы

Заказать экскурсию, туристскую путевку, отпусков период и по маршруту выходного дня можно через районного организатора экскурсий и путешествий по тел. 3-27-15.

У ВАС — ВЫХОДНОЙ

ТУРИСТСКО-ЭКСПУРСИОННЫЙ ПОЕЗД
ТОМСК — ГОРНАЯ ШОРИЯ (ЧУГУНАШ) — ТОМСК
с 3 по 6 февраля, с 30 марта по 2 апрель, с 23 по 26 ноября, с 7 по 10 декабря

ТОМСК — КРАСНОЯРСК — ТОМСК
с 10 по 13 февраля, с 6 по 9 апреля, с 5 по 8 октября, с 19 по 22 октября, с 16 по 19 ноября

ТОМСК — БАЙРАУЛ — НОВОСИБИРСК — ТОМСК
с 24 по 27 февраля, с 28 сентября по 1 октября, с 7 по 10 декабря

ТОМСК — ОМСК — НОВОСИБИРСК — ТОМСК
с 16 по 19 марта, с 20 по 23 апрель, с 26 по 29 октября, с 9 по 12 ноября

ТОМСК — КРАСНОЯРСК — АБАКАН (ШУШЕНСКОЕ) — ТОМСК
с 7 по 10 марта

ТОМСК — КЕМЕРОВО — НОВОКУЗНЕЦК — ТОМСК
с 14 по 17 декабря

ТОМСК — КЕМЕРОВО — НОВОСИБИРСК — ТОМСК
с 13 по 16 апреля, с 12 по 15 октября

ТЕПЛОХОД «УРАЛ»
ТОМСК — НИЖЕВСК — ТОМСК
с 23 по 27 мая, с 15 по 17 июня по 1 июля, с 20 по 22 июля, с 10 по 12 августа.
Стоимость путевки — от 31 руб. до 25 руб. (в зависимости от категории каюты).

ТЕПЛОХОД «МОСКВА»
Еженедельно со 2 июня по 1 сентября по выходным дням организуются одиночные прогулочные рейсы в живописные места реки Тоим.

АВТОБУСОМ
В г. АСИНО — на родину лауреата Ленинской премии, советского писателя-сибиряка Г. М. Маркова.
Сроки заезда: еженедельно, по выходным дням.
ЛЫЖНЫЙ МАРШРУТ «СНЕЖИНКА»
Еженедельно, по выходным дням.

САМОЛЕТОМ
в г. ФРУНЗЕ
Еженедельные рейсы в течение года (по субботам и воскресеньям).
Цена путевок — 98 руб. (в период скидок) и 122 руб.



В ОТПУСК — НА САМОЛЕТЕ

МАРШРУТЫ НА АРЕНДОВАННЫЕ ТУРБАЗЫ

МАРШРУТ	СРОКИ	ЦЕНА
СОЧИ	26 марта — 15 апреля, 16 апреля — 6 мая, 7 — 27 мая, 28 мая — 17 июня, 20 августа — 9 сентября, 10 — 30 сентября, 1 — 21 октября, 22 октября — 11 ноября	322 руб., 350 руб.
ГАГРА (10 дней) — СУХУМИ (10 дней)	11 ноября — 1 декабря, 1 — 20 марта, 21 марта — 10 апреля, 10 — 23 апреля, 30 апреля, 19 мая, 20 мая — 8 июня, 9 — 28 июня	322 руб., 295 руб., 340 руб.
ОДЕССА	13 — 17 февраля, 12 — 16 марта, 16 — 20 апреля, 17 — 21 декабря, 15 — 29 марта	174 руб., 248 руб.
ЯЛТА	16 — 30 апреля, 18 мая — 1 июня, 19 июня — 3 июля, 21 июля — 4 августа, 22 августа — 5 сентября, 23 сентября — 7 октября, 25 октября — 9 декабря	298 руб.
АРХИПО-ОСНПОВКА	30 апреля — 19 мая, 20 мая — 8 июня, 9 — 28 июня, 29 июня — 18 июля, 8 — 27 августа, 28 августа — 16 сентября, 17 сентября — 6 октября, 7 — 26 октября	328 руб.
ГАГРА	1 — 20 апреля, 11 — 30 мая, 12 — 31 мая, 1 — 20 июня, 19 июня — 8 июля, 21 июня — 10 июля, 9 — 28 июля, 11 — 30 июля, 29 июля — 17 августа, 30 июля — 19 августа, 20 августа — 8 сентября, 29 сентября — 7 октября, 21 сентября — 10 октября, 28 сентября — 17 октября, 18 октября — 6 ноября, 6 — 25 ноября	317 руб., 301 руб.
СУХУМИ	4 — 23 апреля, 14 апреля — 3 мая, 5 — 24 мая, 26 мая — 14 июня, 16 июня — 5 июля, 6 — 25 июля, 26 июля — 16 августа, 18 августа — 6 сентября, 8 — 27 сентября, 29 сентября — 19 октября, 20 октября — 8 ноября, 4 — 23 ноября	328 руб., 301 руб.
КУТАЙСИ — ЧАКВА	5 — 24 мая, 25 мая — 13 июня, 14 июня — 3 июля, 4 — 23 июля, 24 июля — 12 августа, 13 августа — 21 сентября, 2 августа — 21 сентября, 10 — 29 мая, 30 мая — 18 июня, 19 июня — 8 июля, 21 июня — 10 июля, 9 — 28 июля, 11 — 30 июля, 29 июля — 17 августа, 30 июля — 19 августа, 20 августа — 8 сентября, 9 — 28 сентября, 29 сентября — 18 октября, 19 октября — 7 ноября	314 руб., 339 руб.
БАТУМИ	12 — 31 мая, 31 мая — 21 июня, 21 июня — 10 июля, 11 — 30 июля, 31 июля — 19 августа, 20 августа — 8 сентября, 9 — 28 сентября, 29 сентября — 18 октября, 19 октября — 7 ноября	342 руб.
ГОРН (5 дней) — НОВЫЙ АФОН (15 дней)	16 мая — 4 июня, 5 — 24 июня, 25 июня — 14 июля, 15 июля — 3 августа, 4 — 23 августа, 24 августа — 12 сентября, 13 сентября — 2 октября, 3 — 22 октября	347 руб.

г. ПРОХЛАДНЫЙ (5 дней) — ДОЛИНА НАР-ЗАНОВ (10 дней) (для любителей горных прогулок)	24 июня — 8 июля, 9 — 23 июля, 19 июля — 2 августа, 24 июля — 7 августа, 8 — 22 августа	317 руб.
КАВАРИНКА	15 мая — 3 июня, 4 — 23 июня, 24 июня — 13 июля, 14 — 4 августа, 2 августа, 3 — 22 августа, 23 августа — 11 сентября, 12 сентября — 1 октября, 1 — 21 октября	341 руб.
ПИЦУНДА (р-н Лидзавы, 3 км от Пизунды)	9 — 28 мая, 30 мая — 18 июня, 20 июня — 9 июля, 11 — 30 июля, 29 июля — 14 августа, 1 — 20 сентября, 22 августа — 10 сентября, 12 сентября — 1 октября, 3 — 22 октября	320 руб.
КРЫМ	6 — 26 мая, 3 — 23 сентября	373 руб.
ЯЛТА	2 — 22 ноября	340 руб.
ЕВАТОРИЯ	22 — 31 марта, 1 — 10 апреля, 9 — 18 августа, 7 — 16 ноября	207 руб., 262 руб., 233 руб.
ЕВАТОРИЯ	11 — 30 апреля, 1 — 20 мая, 10 — 29 июня, 8 — 27 сентября, 28 сентября — 17 октября	320 руб.
СЕВАСТОПОЛЬ	10 — 15 февраля, 25 февраля — 1 марта, 11 — 16 марта, 25 июля, 30 апреля, 17 — 29 мая, 28 июля — 9 августа, 2 — 14 сентября, 7 — 12 октября, 6 — 11 ноября, 6 — 11 декабря	176 руб., 228 руб.
АЗОВСКОЕ МОРЕ	31 мая — 15 июня, 2 — 17 июля, 18 июля — 2 августа, 3 — 18 августа, 19 августа — 3 сентября, 4 — 19 сентября	275 руб.
ЖДАНОВ	31 мая — 15 июня, 16 июня — 1 июля, 2 — 17 июля, 18 июля — 2 августа, 3 — 18 августа, 19 августа — 3 сентября, 4 — 19 сентября	310 руб.
БЕРДЯНСК (15 дней) — ЗАПОРОЖЬЕ (1 день)	31 мая — 15 июня, 16 июня — 1 июля, 2 — 17 июля, 18 июля — 2 августа, 3 — 18 августа, 19 августа — 3 сентября, 4 — 19 сентября	310 руб.
ПО РОССИИ		
ИВАНОВО — ПАЛЕХ — СУЗДАЛЬ	2 — 11 июля	280 руб.
ЛУГА (5 дней) — ПУШКИНСКИЕ ГОРЫ (5 дней)	17 — 26 октября	250 руб.
РОСТОВ-НА-ДОНУ	24 августа — 12 сентября	280 руб.
БАЙКАЛ	9 — 31 июля, 17 августа — 1 сентября	200 руб., 204 руб.
ПО ДАЛЬНЕМУ ВОСТОКУ		
ВЛАДИВОСТОК	27 февраля — 2 марта, 23 — 27 апреля, 28 мая — 1 июня, 22 — 26 октября, 29 октября — 2 ноября, 24 — 28 декабря	198 руб.
ПО ПРИБАЛТИКЕ		
ЛЕНИНГРАД (8 дней) — ЗАРАСЯЯ (6 дней)	27 февраля — 13 марта, 21 октября — 5 ноября, 22 ноября — 7 декабря	259 руб., 302 руб., 259 руб.
КАЛЛИНИНГРАД (7 дней)	11 — 24 февраля	270 руб.
МОЛОДЕЧНО (7 дней)	31 марта — 13 апреля, 19 мая — 1 июня, 7 — 20 июля, 25 августа — 7 сентября, 13 — 26 октября, 1 — 14 декабря	316 руб., 270 руб.

Самолет — самый удобный вид транспорта. Всего несколько часов полета, и вы уже за тысячи километров

ПРИОЗЕРСК (5 дней) — ЭСТОНИЯ (5 дней)	9 — 18 февраля, 22 — 31 июля, 22 октября — 31 ноября, 3 декабря	220 руб., 263 руб., 220 руб.
ПРИОЗЕРСК (4 дня) — ЭСТОНИЯ (1 день)	7 — 11 марта, 29 апреля — 3 мая, 30 сентября — 4 октября, 30 октября — 3 ноября, 24 — 30 декабря	168 руб., 209 руб., 168 руб.
ЛИЕПАЯ (3 дня) — ЦЕСИС (3 дня)	8 — 14 февраля, 14 — 20 сентября	199 руб., 230 руб.
ТАЛЛИН (3 дня) — ПЯРНУ (7 дней)	7 — 17 февраля, 28 февраля — 9 марта, 30 октября — 9 ноября, 18 — 28 декабря	236 руб., 284 руб., 236 руб.
КЛАЙПЕДА	17 — 26 июня, 6 — 15 августа, 12 — 18 марта, 9 — 15 апреля, 30 апреля — 6 мая, 21 мая — 27 мая, 22 — 27 июля, 3 — 8 августа, 13 — 20 августа, 15 — 21 сентября, 29 сентября — 5 октября, 20 — 26 октября, 8 — 14 декабря	184 руб., 263 руб., 200 руб., 184 руб.
КАПСУКАС	10 — 14 февраля, 2 — 6 марта, 20 — 24 апреля, 25 — 29 мая, 13 — 19 июня, 6 — 10 июля, 14 мая — 28 августа, 21 — 25 сентября, 19 — 23 октября, 16 — 20 ноября, 21 — 25 декабря	207 руб., 269 руб., 269 руб., 162 руб., 162 руб.
ИГНАЛИНА (7 дней) — ПАНЕВЕЖИС (7 дней)	29 марта — 12 апреля, 31 мая — 14 июня, 1 — 15 ноября, 31 декабря — 12 января	269 руб., 315 руб., 269 руб.
КАЛИНИНГРАД (7 дней) — ПАНЕВЕЖИС (6 дней)	21 мая — 2 июня	298 руб.
КАПСУКАС (6 дней) — ВИРШОНАС (6 дней) — Вильнюс (3 дня)	15 — 29 октября, 12 — 26 ноября	310 руб., 287 руб.

ПО СТОЛИЦАМ И ГОРОДАМ СОЮЗНЫХ РЕСПУБЛИК

МОСКВА	7 — 11 февраля, 2 — 6 марта, 30 мая — 2 июня, 3 июня, 28 июня — 2 июля, 27 августа — 31 августа, 3 — 7 сентября, 28 октября, 1 ноября, 26 — 30 ноября, 17 — 21 декабря	221 руб., 221 руб., 184 руб.
МИНСК	6 — 10 февраля, 2 — 6 мая, 10 — 14 декабря	212 руб., 168 руб.
КИЕВ	1 — 10 февраля, 11 — 20 мая, 1 — 10 июня, 22 — 31 июля, 16 — 25 августа, 1 — 10 сентября	257 руб., 257 руб., 232 руб.
КИЕВ	16 — 20 апреля, 5 — 10 октября, 21 — 25 декабря	205 руб., 160 руб.
ТАШКЕНТ	19 — 23 февраля, 17 — 21 марта, 29 апреля — 3 мая, 17 — 21 июня, 16 — 20 сентября, 14 — 18 октября, 9 — 13 декабря	127 руб., 156 руб., 127 руб.
УЛЬЯНОВСК	21 — 25 февраля, 14 — 18 марта, 16 — 20 апреля, 23 — 27 мая, 18 — 22 июня	159 руб.
ЕРЕВАН	20 — 24 февраля, 19 — 23 марта, 3 — 7 декабря, 24 — 28 декабря	196 руб.
ФЕРГАНА	5 — 9 марта, 10 — 14 апреля, 1 — 5 октября, 17 — 24 декабря	180 руб.

В стоимость путевок на арендованные турбазы входят: проезд самолетом в оба конца, питание на маршруте, проживание и экскурсионное обслуживание.

4—5 февраля в Доме ученых

ЯРМАРКА

Будут продаваться туристские путевки на 1984 год. Если вы хотите провести свой отпуск в путешествии по нашей стране — приходите на ярмарку.

ПРИОБРЕТИТЕ ПУТЕВКУ!

Ждем вас с 9 до 16 часов (ул. Советская, 45). Проезд трамваями №№ 1, 2 до остановки «Дом ученых».

НАШ АДРЕС И ТЕЛЕФОНЫ

Адрес редакции: 634050, Томск, ГСП, пр. Фрунзе, 103. Телефоны: приемной редактора — 3-44-35, заместителей редактора — 3-06-52, 3-31-25, отв. секретаря — 3-32-34, секретариата — 3-40-20, отдела партийной жизни — 3-40-51, отдела пропаганды — 3-40-24, 3-31-22, отдела промышленности — 3-46-76, 3-40-58, отдела нефтегеологической и строительной — 3-43-75, 3-43-60, отдела науки и учебных заведений — 3-43-63, отдела информации — 3-43-32, 3-06-31, отдела советского строительства и быта — 3-31-61, отдела писем — 3-41-65, 3-06-87, 3-06-31, собственных корреспондентов в Стрелевом — 9-23-33, в Колпашевске — 36-55, общественной приемной — 3-42-07, отдела объявлений — 3-06-62, дежурного — 3-41-59, областной журналистской организации — 3-40-91, приемной издательства — 3-15-25, бухгалтерии — 3-10-17.