



# КРАСНОЕ ЗНАМЯ

ТОМСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ЕЖЕДНЕВНАЯ ГАЗЕТА

ЧЕТВЕРГ, 30 ДЕКАБРЯ 1993 ГОДА № 300 (21914) ЦЕНА 20 РУБ. (в розницу)

ОСНОВАНА  
1 ИЮНЯ  
1917 ГОДА

Подписчики,  
внимание!

## КАК ПОЛУЧИТЬ НАШУ ГАЗЕТУ

В ПОСЛЕДНИЕ ДНИ В РЕДАКЦИЮ ОБРАЩАЮТСЯ ЧИТАТЕЛИ С ОДНИМ И ТЕМ ЖЕ ВОПРОСОМ: КАК БУДЕТ ОРГАНИЗОВАНА ВЫДАЧА ГАЗЕТ ТЕМ ПОДПИСЧИКАМ, КОТОРЫЕ С 1994 ГОДА ПОЛУЧАЮТ "КРАСНОЕ ЗНАМЯ" САМОСТОЯТЕЛЬНО, В РЕДАКЦИИ?

Сообщаем, что для получения номеров газеты, а первый из них выйдет 4 января 1994 года, во вторник) вам предстоит прийти в редакцию с подписной квитанцией. На этом основании вам будет выдана специальная карточка. Как ею пользоваться - вам сообщат дополнительно.

Итак, 4 января и в последующие дни выхода газеты вам следует обращаться в редакцию

(пр. Фрунзе, 103/1)

в любой из следующих кабинетов:

№104 (первый этаж)

с 14 до 18 часов,

№106 (первый этаж)

с 10 до 18 часов,

перерыв

с 13 до 14 часов,

№ 501 (пятый этаж)

с 14 до 18 часов.

Обо всех изменениях в графике выдачи газет мы заблаговременно известим наших читателей.

## «ЗОЛОТЫЕ ДНИ» В ТОМСКЕ

ПРОВЕЛИ ГОСТИ ИЗ ЯПОНИИ. ЗОЛОТЫМИ ДНЯМИ ОТДЫХА НАЗЫВАЮТ ЖИТЕЛИ СТРАНЫ ВОСХОДЯЩЕГО СОЛНЦА ПРЕДНОВОГОДНИЕ И НОВОГОДНИЕ ДЕЙСТВА.

И в то время, как их соотечественники готовились поздравить друг друга, ученые Сахо Масакю, Мажва Сусуму, Микуру Хасуки по приглашению Центра международных исследований при ТГУ знакомы с системой образования в Томске. "Это не первый их визит, - сказал А. И. Савкин, научный сотрудник Центра. - Но цель осталась та же: наладить сотрудничество в области образования, обмен специалистами, поближе узнать Сибирь и сибиряков".

## КУРИНЫЕ ОКОРОЧКА ЛЕТЯТ

ТОМСКОЕ АНТИМОНОПОЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДУПРЕЖДАЕТ: на территории области возможно поступление запрещенных птиц в реализации партий мяса птицы производства Венгрии, Югославии выпуска 1986-1987 годов.

В случае обнаружения этих партий мяса обращайтесь в госорганы по телефону 22-23-14 или в областной центр санитарного надзора - 26-69-11.

Томский банк Сбербанка России установил следующие курсы обмена иностранных валют: ДОЛЛАР США покупка - 1305 рублей, продажа - 1340 рублей; НЕМЕЦКАЯ МАРКА покупка - 790 рублей, продажа - 820 рублей. Наш адрес: Томск, ул. Мокрушина, 1. Тел. 44-13-49.

# РЕПОЗИТОРИЙ

НАШЕЛ. УВИДЕЛ. СООБЩИЛ.

## Новогоднее поздравление

В КАЖДОМ ГОДУ ВМЕСТЕ С ТРУДНОСТЯМИ ЕСТЬ ВСЕГДА И РАДОСТИ, ЕСТЬ ОБНАДЕЖИВАЮЩИЕ ВЕХИ БУДУЩЕГО.

В предновогодние дни не хочется говорить о тяжелом, этим мы занимались почти весь год. Оглядываясь на пройденный год, думаю: что же было хорошего в жизни нашей области? А такое было, давайте немного вспомним. Продолжено строительство второго моста через Томь, в будущем он позволит значительно улучшить экологическую обстановку в городе. Ускорилось строительство ТЭЦ-3, значит, будем с теплом.

Развернули индивидуальное строительство, почти всем желающим горожанам дали землю под огороды и мичуринские участки. Несмотря на немалые финансовые трудности, не сократили ввоз больниц и школ, построили новые дома милосердия для одиноких пожилых людей. Впервые на томской земле появилось растительное масло собственного производства, ввели цех по переработке и консервированию овощей в совхозе "Степановский", построили целую сеть малых хлебопекарен, ввели цех по переработке мяса на Томской птицефабрике. Поддержали малый бизнес, томскую науку и вузы, реконструировали памятники старины, восстанавливали церкви.

Словом, надежда еще не умерла. Да и в российском масштабе вместе с тяжелыми, даже трагическими, страницами сохранились и светлые. Мы окончательно поняли, что необходимы коррективы в реформах, мы находим пути сохранения целостности России, мы наконец приняли Конституцию.

Поздравляю всех моих земляков с наступающим Новым 1994 годом! Пусть вера в лучшее не покинет каждого из вас, пусть уверенность и спокойствие придут в ваши дома!

Здоровья, благополучия всем вашим родным и близким! Успехов во всех ваших начинаниях!  
В. КРЕСС,  
глава областной администрации.

## Выпускнику Томского государственного университета

МНОГОВАЖАЕМЫЙ КОЛЛЕГА, КЕМ БЫ ВЫ НИ БЫЛИ СЕГОДНЯ, НО В ВАШЕМ СЕРДЦЕ ВСЕГДА ХРАНИТСЯ ПАМЯТЬ О ВРЕМЕНИ, ПРОВЕДЕННОМ В СТЕНАХ АЛЬМА-МАТЕР - ТОМСКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ УНИВЕРСИТЕТЕ, - И СВОИ СТУДЕНЧЕСКИЕ ГОДЫ ВЫ СЧИТАЕТЕ ЛУЧШИМИ В ЖИЗНИ.

Сегодня университет, в котором вы стали специалистом в избранном деле, нуждается в финансовой и моральной поддержке. Иначе ему не сохраниться и тем более не развиваться дальше. Сегодня Российское государство не в состоянии и вряд ли сможет в ближайшее время финансировать высшее образование на минимально достаточном уровне.

Угроза утраты старейшего университета Сибири реальна, и при нынешней усугубляющейся нищете он не сумеет сохранить уникальный научный, образовательный, культурный потенциал, созданный поколениями сибирских ученых и меценатов, и без вашей поддержки.

Вы можете воспринять это по-своему. Но мы надеемся, что чувство истинного патриотизма к своей альма-матер сохранится в вашей душе. Если вы в состоянии, помогите материальными средствами, содействуйте в их получении, сотрудничеством - в научно-производственной, образовательной, кадровой, коммерческой сферах, добрым советом и словом.

Ваша покупка памятного благотворительного



календаря "Томский университет" - вклад в благотворительный фонд в Томскпромстройбанке 1700201, корреспондентский счет 700161959 в РКЦ г. Томск МФО 266004.

С надеждой на помощь и сотрудничество

АССОЦИАЦИЯ ВЫПУСКНИКОВ  
ТОМСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО  
УНИВЕРСИТЕТА.

## ЛЮБОВЬ, КОТОРАЯ НЕ ПРОХОДИТ

В ДЕКАБРЕ ЗЕМЛЯКИ ТОРЖЕСТВЕННО ОТМЕТИЛИ 30-ЛЕТИЮ ЮБИЛЕИ КОЛПАШЕВСКОГО НАРОДНОГО АКАДЕМИЧЕСКОГО ХОРА.

Бесспорно: надо не просто быть увлеченным человеком, но по-настоящему влюбиться в музыку, в хоровое пение, чтобы в небольшом городке, имея диплом консерватории, но не имея мало-мальски культурной среды, живя среди той же рутинной и будничной заботы, в которой тонут наши благие помыслы - организовать настоящий хор, заслужить с ним звания народного, академического коллектива и тридцать лет удерживаться на взятой однажды высоте исполнительской требовательности. Такому вот человеку, руководителю хора Юрию Николаевичу Родникову, которого колпашевцы знают также как заведующего городским отделом культуры, в канун юбилея Указом президента России Б. Н. Ельцина присвоено звание "Заслуженный работник культуры Российской Федерации". На торжественном вечере, который прошел в субботу, руководитель и хористы (среди них есть люди, поющие в хоре все тридцать лет, с первой репетиции) не только принимали поздравления. Все пришедшие на вечер вновь имели возможность убедиться, сколь слаженно, мастерски, красиво можно петь и народные песни, и классические произведения для хора, даже не будучи профессионалами. А впрочем... Ни для кого не секрет: для многих из этих "любителей" - каким бы ни значилось их основное место работы - пение в хоре давно уже стало главным в их жизни делом.

Одно омаривает юбилейное настроение: у Колпашевского народного академического хора до сих пор нет надежного спонсора... Нет денег на то, чтобы обновить костюмы, нет средств на гастрольные поездки. Есть только надежда, что кто-то поддержит настоящее искусство. И есть непреходящая к нему любовь.

## «ЕСЛИ У ВАС НЕТУ...»

МАЙОНЕЗА ПЕРЕД ПРАЗДНИКОМ, то сделайте его сами по рецепту мастера-повара Ивана Федоровича БОЖКО, о котором мы рассказывали в статье "Мужчина на кухне".

Для приготовления майонеза нужно 200 граммов растительного масла, три желтка, 4 ложки муки и 700 граммов крепкого мясного бульона, который надо поставить варить с вечера, а утром снять с него жир. Сначала муку жарят в 100 граммах подсолнечного масла до тех пор пока состав не станет светло-желтым и появится запах жареных семечек. Состав будет напоминать по густоте сметану. Его надо развести частью подсолнечного бульона. В другой тарелке надо развести в бульоне и взбить желтки, соль, ложку сахара, ложку горчицы, оставшиеся 100 граммов масла и немного (по вкусу) разведенного уксуса. Когда состав побелеет, смешать с тем, что получилось после жарения. В итоге получится около литра майонеза.

Выпуск подготовили: О. ВОРОБЬЕВ, Е. ЗАЛОГИНА, Ю. МАЛКОВ, Е. ПОТАПОВ, Е. УТКИНА, Е. ФРОЛОВ, О. ЧАЙКОВСКАЯ Н. ШЕРЕМЕТ.

COMMERCIAL  
BANK  
CREDOBANK



Коллектив "Кредо банка" поздравляет своих коллег-сотрудников банков города, своих пайщиков и клиентов с Новым годом и Рождеством. Желаем всем благополучия и здоровья.

Анонс!

## Завтра - пятница

Но мы не только о дне недели. Любимое детище краснознаменцев - ПЯТНИЦА

завтра не совсем обычная. Мы ПРЕДСТАВЛЯЕМ ведущим основным рубрикам рекламно-информационного выпуска. ЖУРНАЛИСТЫ ПОДЕЛЯТСЯ впечатлениями о взаимоотношениях с читателями, раскроют некоторые секреты работы.

В НОМЕРЕ:  
• необычная реклама,  
• многочисленные новогодние поздравления,  
• гороскоп на 1994 год.

Анонс!

## Лирический обзор предновогодней почты

# Я желанную страну видел как-то раз во сне...

Круг светлых дней бывает и в почте редакции. И прежде всего - в конце декабря, у самой вершины года. Наверное, так уж устроены люди, что любят на очередном перевале оглянуться назад, а потом с еще большим интересом всматриваться в таежащее во мгле грядущее. Вспоминать и предугадывать его, желать себе и близким, друзьям и знакомым, хотя бы короткого, мимолетного счастья пусть даже в стране мечты и предновогодних грех.

В светлые дни и почта светлеет. Читатели хотят говорить о добром, сокровенном, вечном. И, кажется, вполне преуспевают в этом. Впрочем, судите сами.

"Родные мои! Простите за столь фамильярное обращение, но, думаю, могу, имею право на это, выписывая газету "Красное знамя" 35 лет подряд. Я посетил наш читатель и друг Н. В. Воронина. Мне не надо даже смотреть, кто из вас подписывается в конце статьи: и так знаю по содержанию и стилю. Год назад я писала вам и мои слова были использованы в обзоре писем под заголовком "Даст Бог, выживем". Так вот: я выжила. Выжила! И помогли мне в этом наша газета, близкие мне люди и любовь к природе, благо я живу на Иркутском тракте и лес рядом..."

И далее Надежда Васильевна рассказывает, как ходит среди берез и сосен, порой прижимаясь щекой к корявым, но ласковым и добрым стволам деревьев... И еще она пишет стихи. Даже отцу на fronte, когда был еще совсем ребенком, отправляла письма в стихах.

"... Простите, что не пишу о политике, но то, о чем думаю, очень созвучно с настроением моего поколения. Ему и адресу свои строки:

Наступает Новый год, год собачий.  
Пусть нам всем повезет, будет всем удача.  
Пока вертится земля и рождаются дети,  
Надо все преодолеть, надо жить на свете!"

Вот уже более десяти лет, как сообщает еще один наш давний и добрый автор, фронтовой медик В. И. Малахова, директор школы № 50 г. Томска А. В. Калинин и учитель математики Н. П. Кулишова заботятся о ветеранах. В частности, обязательно дарят новогоднюю елку. Так случается и нынче. А ведь без елки, полагает Вера Ивановна, уже не будет праздника. Она привыкла ставить елку каждый Новый год, не делая перерывов даже в годы войны.

Много ли было елок в окопах Сталинграда в канун победного для его защитников 1943 года? Думается, не очень. А вот у Веры Ивановны была. Да какая! Была она тогда командиром приемно-сортировочного взвода. Водитель Виктор Овчинников увез раненых, а на обратном пути привез по просьбе Малаховой дубок с сохранившимися осинными листочками.

"... Наказали мы листочки зеленкой. Вместо игрушек навешали скальпелей, икелированных зажимов... На носилках санитары расстелили простыни, в кашах, как в вазах, конфеты и мандарины. И закуски - хлебушек сталинградский с торчащими осинками, черный, грубый. Чем не Новый год?"

А новый 1944 год В. И. Малахова встретила уже на Украине. В обороне как раз стояли. В хате сосеночку поставили, пузырьков с водочкой повесили, а вместо серпантина - желтые ленты, которыми химики обозначают зараженный отравляющими веществами район...

Зато победный 1945 встречали под Варшавой в офицерском клубе, и Вера Ивановна не надо было заботиться о елке. Более того, настоящий трубочист отломил ей "на счастье" кусочек от своей метлы, а она дала ему злотых, "позолотив ручку..."

Сколько людских судеб, столько и памятных встреч Нового года. Но у каждого есть самый, самый... И хоть страшно трудно выделить из лучших еще лучший, но наши читатели пытаются сделать это, вновь переживая ушедшее, вспоминая и свою молодость, и нашу страну в расцвете силы и славы.

О том, как встречали Новый год геологи, можно написать поэму. Из всех памятных жена геолога томичка А. П. Гладских выделяет наступающий 1960 год. Жили они тогда в Минусинске на берегу протоки Енисея возле красивого осинового бора и знаменитой тополиной аллеи, посаженной еще декабристами.

Собрались в квартире ее мужа И. Г. Гладских, где имелась большая зал. Стол был украшен огромным, более метра длиной, пирогом, на котором из кружочков теста красовалась надпись: "С Новым 1960 годом!" Кругом все помпозно от

яств. Не было числа холодным и горячим закуски, фирменным сибирским блюдам. Рекой лились прекрасные модавские вина и шампанское. Стояли букеты живых цветов и богато украшенная елка.

"... Но самое главное было не в этом естественном много десятилетия изобилии. Мы от души веселились всю ночь, встречая Новый год "по-владивостокски", по красноярскому времени, по Москве. Звучали тосты, шутки, песни, стихи, частушки. Шли в сосновый бор, пускали фейерверки из ракет, катались на санках и кто на чем может, и снова возвращались за стол. Пели русские народные песни, плясали, танцевали вальсы, танго, фокстроты, водили хоровод вокруг елки. Было сказочно весело, дружно... И почти сорок гостей чувствовали себя словно родные... А что теперь? Нет той нежности и душевности в отношениях между людьми, глубоких чувств: все нетвердо, неустойчиво, недолговечно..."

Я думаю, дело тут не в извечных противоречиях "отцов" и "детей". Качественно изменились сами устои нашей жизни.

Тем не менее люди, наши читатели надеются и ждут перемен к лучшему. Ждут и желают их, и просят сказать добрые слова новогодних приветствий. Самые неожиданные и оттого еще более приятные, задушевные, сердечные.

В селе Первомайском на Чулыме живет Елизавета Константиновна Ефименко. Более 50 лет назад она, как сообщают бывшие выпускники 9-го детского дома, заменяла всем мать, и звали ее тогда "тетя Лиза". Девчата и парни, направленные в ремесленное училище подшипников завода в 11, 12 и 16 группы, еще тепло вспоминают мастеров Эдельмана и Веремченко.

"Пусть они живут долго, пусть не болеют и все у них будет хорошо". Это новогоднее поздравление, думается, согреет сердца тех ветеранов, что когда-то сами не жалели жары души.

Простит "не затерять в потоке предновогодних поздравлений ее маленькое письмо" ниналид первой группы, томичка Е. К. Бурова, восхищенная вниманием и оперативностью работников "Советер" во главе с генеральным директором А. В. Качуром. Фрукты Ефросинье Калистратовне доставили прямо на квартиру и буквально через день после оформления заказа.

Не оставлены без внимания и журналисты редакции. И хотя мы обычно принимаем подобные письма к сведению, на этот раз делаем исключение по просьбе фронтовика Н. Е. Рябчевского из Томска, сообщившего, что газета никак не могла "взять его за живое" и вот наконец 16 декабря были напечатаны обзор писем "Дорогие мои старики" и колонка дежурного обозревателя "То первый на выборах? Просто Мария" Соломона Выгона, которые, по мнению автора, "могут что-то изменить в лучшую, вызвать ургезания совести..." Читатель благодарит за человеческое отношение к людям, поздравляет с наступающим Новым 1994 годом весь коллектив редакции. А мы в свою очередь благодарим ветерана 79-й Гвардейской дивизии и всех его однопольцев и желаем им "еще повоювать" и доброго-доброго здоровья.

Новогодних пожеланий много. И еще больше их, знаю по опыту, запоздает до первых недель января. Ничего, не огорчайтесь. Мы заранее душевно благодарим всех, кто только пишет или собирается написать нам. Чтобы не возникало вопросов, расшрифтованную вынесенную в заголовок строку, давшую толчок к теме обзора. Популярнейшая в 50-е годы грузинская песня о Чирмаз породила во мне чудесные ассоциации, связанные с Новым годом на пороге юности.

"Я желанную страну..." - выводит нежный девичий голос, а другой подхватывает, продолжая: "... В этой сказочной стране, Чирмаз, ты одна являлась мне. Нежной розой ты была, краше зорь всех расцвела..."

Думаю, что запомнились, конечно, не столько эти простенькие слова бесхитроутого перевода, а пробужденное ими чувство, дающее пропуск в ту "желанную страну".

Любовь земная сегодня, как верно заметила жена геолога Анна Петровна, унижена, обогана, оплевана, в том числе с тысяч и тысяч голубых и прочих экранов. Есть и предбудет с нами вечно вера в лучшее будущее, надежда на перемены, любовь к родному пепелищу. И с ними мы обретаем все.

Владимир ФЕДОРОВ,  
заведующий отделом писем.

# Событие \* Факт \* Комментарий \* Прогноз

## Власть и мы

### ВETERАНСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ - БЕЗ НАЛОГОВ

Рассмотрена просьба областного совета ветеранов об освобождении ветеранских организаций от местных налогов. Учитывая, что в области они работают на общественных началах с минимальной доплатой к пенсии небольшой группе членов президиума за счет благотворительных источников, област-

ная администрация постановила освободить районные, городские, областные ветеранские организации войны, труда, Вооруженных Сил и правоохранительных органов от всех местных налогов с момента их регистрации в органах юстиции (на транспорт, уборку территории, другие налоги).

### В АРМИЮ - СО СТИПЕНДИЕЙ

По указу президента руководителям учреждений начального, среднего, профессионального образования Томской области дано поручение вне зависимости от их ведомственной принадлежности и форм собственности обеспечить прием квалификационных экзаменов и выдачу

соответствующих документов учащимся последних курсов, завершающим учебу в феврале-марте 1994 года и призываемым на военную службу в 1993 году. Им должны выплатить выходные пособия в размере месячной стипендии.

### ЛИЦЕЮ ОДАРЕННЫХ ДЕТЕЙ - БЫТЬ!

Материальная база муниципального образовательного учреждения для одаренных детей "Академлицей" требует укрепления. В связи с этим комитету экономики, администрации г. Томска поручено предусмотреть в соответствующих бюджетах на 1994 год для завершения строительства пристройки к шко-

ле № 9 капитальные вложения в объеме по 430 млн. рублей (в ценах четвертого квартала 1993 года).  
Принять к сведению заявление администрации ТНЦ СО РАН о финансировании третьих затрат для завершения строительства указанного объекта за счет федерального бюджета.

## ПРАВО НА СОБСТВЕННОСТЬ - ЭТО ПРАВО НА УПРАВЛЕНИЕ

В облпотребсоюзе продолжается поиск тех форм и методов работы, которые должны органично соответствовать Закону о кооперации и право позволяют выжить. Для этого председатели райпо почти ежемесячно съезжаются на совет. На девятом, проходившем в Томске, они сошлись примерно на такой формуле: "Главное - обслужить пайщиков, остальных - по договорам". (См. "Красное знамя" за 2 ноября, № 247). Десятый по счету совет состоялся в Бакчаре. Там прозвучало уточнение формулы: "Собственность пайщика - это не только доля в имуществе, это прежде всего право управлять кооперативным хозяйством".

Сегодня благоустроенная дорога почти пуста. Затухает жизнь в деревнях - они скудеют.

Председатели райпо перед своим советом побывали в нескольких деревнях. Картина по сути везде такая же, как в Поротинском, например, где из трех магазинов осталось два, или в Плотинском, где из четырех уцелел один. Еще тревожнее положение в селах Парбинского куста, особенно там, где кончается асфальт и где связь идет по проселочному бездорожью. Там, бывает, просто нечем торговать. Причины ясны: магазины убыточ-

деляются в особую категорию (это, как правило, ветераны), которым тоже предоставляются льготы.  
Все это делается для того, чтобы пайщик понял: он не одинок, не забыт. Но суть не только в благотворительности. "Пока мы не двинемся к пайщику, он не двинется к нам и не будет вкладывать в потребительскую кооперацию достояние финансовых средств". То есть необходимо встречное движение.  
Но, кроме пайщиков, как таковых, есть еще пайщики-работники райпо и сельпо. К ним отношение несколько иное. Они должны вносить взносы (более крупные, чем все остальные) на пополнение оборотных средств. Это их своеобразная плата за рабочее место, что в условиях надвигающейся безработицы имеет свой резон.

### Потребкооперация:

#### поиск себя

ны, так как цены растут, а люди нищают. Конечно, не по вине кооператоров...

Откуда же черпать собственные силы? В Бакчарском райпотребсоюзе десять предприятий: хлебозавод, пивзавод, столовые общественного питания, автобаз, заготпром и т.д. Все они на самостоятельном балансе. Председатель райпо В. Каширо эту "свободу" расценивает двояко. С одной стороны - приятная независимость, а с другой - распыление средств приводит к лишним издержкам. Но все-таки спасение - в нем, собственном производстве.

В потребкооперации, переживающей перерождение, появились попытки деформировать ее в акционерное общество. По мнению Г. Михайлова, этого делать нельзя. Кооперация - это такой сектор экономики, без которого она многоукладной быть не может. Акционирование же, ни больше ни меньше, есть замаскированный способ ликвидации кооперации вообще. Идти на это - безрассудство, тем более сейчас, когда кооперативное движение готовится (под эгидой ООН) отметить в 1995 году свое 100-летие. К тому же кооперативная собственность, как любая, попадает под защиту новой Конституции России.

Но и это уже не вызывает сомнения: в том виде, как она сохранилась до времени реформ, потребкооперация существовать не может. Ее истинное спасение - в пайщике, с которым, как говорилось в Бакчаре, "мы практически не работали; навстречу ему не двинулись". Хотя - да, пайщик уже провозглашен главной фигурой, собственником и хозяином кооперативного имущества. Однако одного провозглашения явно мало.

Первые шаги навстречу ему даются непросто. Но они всетаки предпринимались в ряде районов: Кожениновском, Чарикском, Александровском, Каргаском... Формы подхода к пайщику разнообразны: товары ему продаются по цене на 10 процентов ниже, ему оказываются разовая помощь (например, на свадьбу, ремонт дома, похороны...), малоимущие вы-

ступают москвичам, когда то же нефтяное объединение, как известно, дает в областной бюджет свыше трети поступлений. А ведь на аукцион, который фонд имущества назначал на середину декабря, предполагалось выставить 18 процентов от общего числа обыкновенных нефтяных акций. Что составляет ни много ни мало миллион 200 тысяч штук.

Вряд ли нужно убеждать, что нефтяники и областные приватизационные органы мало заинтересованы в широком участии москвичей, петербуржцев и кого-то еще. Отправили в Москву "депутату", завязалась переписка, которая пока обнадеживающих результатов не дала. Хотя надежда, что "Томскнефть" в виде исключения будет позволено нарушить запрет Госкомимущества, остается. Ведь известно: чем настойчивее стучишься в чиновничьи двери, тем скорее добьешься своего.

Возможно, "работает" компромиссный вариант, предложенный томичами: провести двухуровневый аукцион - в Томске и Москве, разбив миллионный пакет "рыночных" акций на две равные доли.

В. ЮШКОВСКИЙ.

"А что делают в России? В России воруют". Эта знаменитая фраза классика прошлого века стала нынче популярной. Будучи в Томске, Егор Тимурович Гайдар на вопрос одного из корреспондентов, знает ли он о масштабах коррупции в стране, ответил, что в правительстве это ни для кого не является секретом. Порой даже создается впечатление: с этой напастью в России вовсе и не борются. Между тем государственный контроль за финансами в нашей стране существует не одно столетие. Как отдельная независимая часть в составе государственного управления он создан манифестом от 28 января 1811 года.

После революции государственное контрольно-ревизионное управление было восстановлено в 1923 году. Значит, в нынешнем отмечено его семидесятилетие. В одном из приказов, по Министерству финансов, направленных на защиту кадров КРУ от расставания их по другим структурам, написано:

*Наталья Александровна, ревизоры вашего управления наверняка не могли бы брать на себя объекты для проверки. Что является основным для ревизии?*

Таких оснований может быть несколько. Есть чисто плановые проверки, порядок которых определен заранее. О них заранее знают и те, кого мы проверяем. Бывают специальные задания от Министерства финансов. Так в нынешнем году мы проверяли деятельность медицинского университета и его клиник, комитет по приватизации, пенсионный фонд.

Нередко случается и так, что к нам обращаются главы районных или областной администрации. Ничего мы так проверяли управление водного хозяйства, ЦНТИ, Молодежный центр имени Эрнста Че Гевары.

А чем обычно заканчиваются ваши проверки? Вот, например, вы выявили злоупотребления или хищения. Есть ли гарантии, что виновные будут наказаны и вернут то, чем незаконно воспользовались?

Никаких таких гарантий, конечно, нет. Нынешняя администрация, правда, реагирует на результаты всех наших проверок. По большому счету акты принимаются распоряжения, хотя, как нам порой кажется, можно было бы подойти к виновным и поостроже. Но два прежних руководителя областной ад-

министратии вообще никак не реагировали на результаты наших проверок. Просто складывали папки в шкаф, и мы не получали никакого ответа. Такая безнаказанность не проходит бесследно. Сами ревизоры ведь никого наказывать полномочий не имеют. А практика показывает, что если сразу не принять решительных мер, злоупотребления и конфликты на их почве продолжают. Так было, например, после первой ревизии в областном управлении культуры. Снова пошли жалобы и пришлось делать еще несколько проверок. Мы считаем, что слишком мягким было решение по итогам проверки областного управления народного образования. Но это уже не наша компетенция.

Усиление борьбы со всякого рода нарушениями, злоупотреблениями и преступлениями в сфере экономики и финансов, защите имущества государства, а также предприятий, организаций и учреждений от посягательства преступных элементов, наимного возрастает роль и значение, усложняются задачи и функции контрольно-ревизионного аппарата".

Одним словом, чтобы можно было наказывать вора, необходимы доказательства его вины. Если он не занимается грабежом и разбоем, а расхищает принадлежащее обществу и государству, доказательства может представить только контролер-ревизор.

С главным контролером-ревизором контрольно-ревизионного управления области Натальей Александровной ИВАНОВОЙ сегодня беседует наш корреспондент Зинаида КУНИЦИНА.

## К НАМ ЕДЕТ РЕВИЗОР

Это только в детективе следователь без ревизора обнаружит хищение...

очень высокой квалификации, экономистом и бухгалтером, чтобы распутать любые хитросплетения тех, кто злоупотребляет своим положением или расхищает государственную собственность. Порой это бывает очень нелегко. Требуется много времени, терпения и настойчивости. Эти качества приобретаются годами. Поэтому в нашей системе остаются только очень преданные ей люди, для которых понятия чести и справедливости не пустые слова. Люди с иными чертами характера не приживаются, уходят.

Но тем не менее, ни для кого не секрет, что материальное стимулирование тоже немало значит.

У нас обычная, средняя зарплата. Специальности такой квалификации могли бы ценить и лучше. Но сегодня дело даже не в этом. Вы прошли по нашим кабинетам и убедились, что мы вынуж-

дене размещать ревизоров по трое за одним столом. Нам здесь очень тесно, а дополнительные помещения никак не выделяют. Хотя, казалось бы, наш коллектив это заработал. Только за прошлый год одним партийным денег в нашей области было возвращено государству 6 миллионов 674 тысячи рублей. Возбуждено десять уголовных дел. На основании именно наших ревизий начались знаменитые на всю страну дела по кооперативам "Универсал" и "Байт". Ведь это только в детективной литературе следователь при помощи своей фантастической интуиции распутывает сложнейшие хищения. А на самом деле без опытного ревизора ему не обойтись.

Наталья Александровна, наверняка не только мне, но и многим нашим читателям хотелось бы задать вам, ревизору с пятнадцатилетним стажем, далеко не оригинальным вопросом. Что можно и необходимо сделать сейчас, чтобы расхищение Российской государственной собственности прекратилось или хотя бы уменьшилось?

Для этого, во-первых, нужны четкая современная нормативная база, отлаженный механизм обнаружения хищений и неотвратимого наказания. А во-вторых, в стране теперь, кроме нас, нет контролеров, ведь ведомственный контроль практически уничтожен. Значит, система государственного контроля должна быть усилена. Думаю, в правительстве это уже поняли.

Ну что ж, остаюсь лишь сказать вам спасибо, за то что вы есть и продолжаете выполнять свои нелегкие обязанности, и предложить тесное сотрудничество. Ведь worry не только наказывать бояться, но и гласности.

Еще в прежние времена ваша газета нам в этом помогла. И теперь мы с удовольствием готовы предоставить вам любую информацию.

Ф. ОЗЕРОВ.

## Будьте здоровы

## ЧТОБ ПУТЬ БЫЛ ДОЛГИМ И СЧАСТЛИВЫМ

Взгляните на этот снимок. Мальшу нет и пяти месяцев - он в начале того главного периода человеческой жизни, когда каждый день, даже час полон событий, великие открытия, впечатления с которыми мы потом не расстаемся, быть может, до самого последнего вдоха. По словам Л. Н. Толстого, от рождения до пяти лет человек вечность, а от пяти лет до старости - один шаг.

Но сколько разных, в том числе и губительных ветров может дуть в паруса младенческой жизни. Сколько опасных болезней подстерегает в самые первые годы этого пути. И чтобы он был долгим и счастливым, третьим путеводителем после отца и матери становится добрый, знающий, умный врач-терапевт.

Видите, с каким доверием повернулся малыш на ласковый и мягкий голос лечащего врача детской поликлиники № 1 г. Томска Натальи Викторовны Дербеневой. Она - ученица и последовательница известного в Томске и области бывшего главного детского невропатолога Эмлии Юрьевны Альтинкович. В сложных ситуациях молодой врач всегда советуется с учителем. Так было и в этот раз, когда у Натальи Викторовны появились некоторые сомнения по ходу лечения и эффективности применения лекарств.

В тысячах и тысячах детских глаз всматривалась Эмлия Юрьевна, сравнивала данные анализы, проверяла и перепроверяла, прежде чем принять решение. "Самое главное, - полагает Н. В. Дербенева, - что Эмлия Юрьевна чрезвычайно редко ошибается. Ее диагнозы точны. А следовательно, уже



НА СНИМКЕ Николая ПОТАПОВА: Э. Ю. Альтинкович и Н. В. Дербенева с маленьким пациентом во время консультации.

подобные оценки звучат признание их бывших и будущих профессиональных заслуг.

Ф. ОЗЕРОВ.

## ИСКУШЕНИЕ ДИВИДЕНДАМИ

На стржевском рынке цена приватизационных чеков уже превысила 30 тысяч. Что и говорить, спрос на них здесь устойчиво растет. Ведь нефтяные облигации поповную стоимости акций, распространяемых в коллективе по закрытой подписке, вносить вучеру. Не будучи поддержкой областного фонда имущества, пришлось бы выкупать чеками львиную долю причитающихся акций. А в маленьком городе, к тому же оторванном от "большой земли", сделать это очень непросто.

Но как бы там ни было, первый этап акционирования "Томскнефти" завершается. Некоторые опасения у специалистов вызывала подписка среди коренных жителей Севера. Для них, а также для коллектива трубопроводчиков, было отведено более 200 тысяч так называемых привилегированных нефтяных акций. Но особым проблем тут, в общем-то, не возникло, хотя были слу-

чан, когда некоторые затерявшиеся в тайге поселки хантов и селькупов приходилось облетать на вертолете.

Трудности "свалиться", откуда не очень-то, наверное, ожидали. Интерес к акциям крупнейших сибирских предприятий с самого начала проявляли "европейские" коммерческие и иные структуры, ничего тут удивительного нет. Однако при аукционной распродаже акций приоритет все же отдавался местным держателям вучеров. Теперь, похоже, так и будет. По августовскому распоряжению Госкомимущества, предприятия с уставным капиталом более 250 миллионов должны выставлять свои акции на всероссийском чековом аукционе.

Томским энергетикам удалось "проискомить" миноритарные нефтяные торги. Но ведь остались еще два очень мощных и "дорогих" предприятия - нефтехимический комбинат и "Томскнефть". Как быть с ними? Почему вдруг

уступать москвичам, когда то же нефтяное объединение, как известно, дает в областной бюджет свыше трети поступлений. А ведь на аукцион, который фонд имущества назначал на середину декабря, предполагалось выставить 18 процентов от общего числа обыкновенных нефтяных акций. Что составляет ни много ни мало миллион 200 тысяч штук.

Вряд ли нужно убеждать, что нефтяники и областные приватизационные органы мало заинтересованы в широком участии москвичей, петербуржцев и кого-то еще. Отправили в Москву "депутату", завязалась переписка, которая пока обнадеживающих результатов не дала. Хотя надежда, что "Томскнефть" в виде исключения будет позволено нарушить запрет Госкомимущества, остается. Ведь известно: чем настойчивее стучишься в чиновничьи двери, тем скорее добьешься своего.

Возможно, "работает" компромиссный вариант, предложенный томичами: провести двухуровневый аукцион - в Томске и Москве, разбив миллионный пакет "рыночных" акций на две равные доли.

В. ЮШКОВСКИЙ.

## Уроки выборов

### ДО И ПОСЛЕ 12 ДЕКАБРЯ

О слагаемых успеха Виктора Кресса на выборах в Федеральное Собрание России рассказывает советник главы областной администрации

Нелли Степановна КРЕЧЕТОВА.

Нелли Степановна, что, на ваш взгляд, послужило основой для безоговорочной победы Виктора Мельнировича Кресса на выборах в Совет Федерации?

По сравнению с другими кандидатами Виктор Мельнирович имел важное и неоспоримое преимущество - он известен всем. Три года работы сначала председателем областного Совета, потом главой областной администрации принесли ему эту известность. Наша задача накануне выборов заключалась в том, чтобы убедить избирателей - главу администрации области должен быть в Совете Федерации, потому что он... глава администрации. Кроме того, в избирательной кампании Кресса сознательно делался акцент на "очеловечивание" его имиджа политика и руководителя. Личные качества Виктора Мельнировича - его честность, порядочность, уравновешенность - резко контрастировали со сложившимся в народе негативным образом депутатов прежнего Верховного Совета. Мы сделали упор на этом. И добились успеха. По итогам голосования Кресс набрал больше половины голосов избирателей, принявших участие в выборах. Он один получил голосов больше, чем шесть его соперников-неудачников вместе взятых, и на тридцать тысяч больше Л. И. Филимонова, его ближайшего конкурента и теперь уже коллеги по Совету Федерации.

Так, может быть, Крессу вообще не надо было организовывать какой-либо рекламной кампании? Все равно победил бы...

Нет, не думаю. Феномен успеха Филимонова подтверждает это. Ведь на начало избирательной кампании он имел минимальный рейтинг. Когда опубликовали списки кандидатов, меня все время спрашивали: "Кто такой Филимонов?" И, посмотрев, за три недели он со своими помощниками совершил невероятное - приобрел всеобщую известность и даже популярность. В Томске, пожалуй, нет забора, на котором бы не висели плакаты с Леонидом Ивановичем... Поэтому пускать кампанию Кресса на самотек было бы непростительной ошибкой. По результатам опросов общественного мнения, проводившихся в конце ноября, Кресс лидировал, но - с небольшим отрывом. Что называется, в спину дышал Добжинский. Кроме того, нас очень беспокоил достаточно большой процент неопределившихся в своих предпочтениях избирателей - около 30 процентов. Если бы их привлек на свою сторону другой кандидат, Кресс, может быть, и не проиграл бы, но мог остаться вторым, а это для губернатора области нехорошо. Он обязан был быть первым. Ведь фактически выборы в Совет Федерации для Виктора Мельнировича означали: получить от восточной власти области или нет. Поэтому то, что он пересек финишную черту выборов первым, - это очень важный успех. И я считаю - умело организованная избирательная кампания Кресса в значительной степени способствовала его безусловной победе.

Фирма "Янсон и СВ" была организатором рекламной кампании В. М. Кресса. Какова ваша оценка проделанной ею работе?

Нам приятно было работать с фирмой "Янсон и СВ", там профессионалы хорошего класса. Главное, у нее отработаны все необходимые каналы распространения информации - газеты, телевидение, типография. С ней сотрудничают лучшие журналисты, художники, дизайнеры. У работников фирмы есть вкус и опыт организации рекламных кампаний. Ее вклад в успех В. М. Кресса достаточно весом.

С. ИВАНОВ.

Сергей ЗАХАРКОВ:

# «МОЯ РАБОТА - ДЕЛАТЬ ИМЯ»



«Мечта у меня скромная - организовать предвыборную кампанию будущего президента России», - обронил в разговоре президент рекламной фирмы «Янсон и СВ» Сергей Владимирович Захарков.

К созданию собственной рекламной фирмы С. Захарков шел весьма непростым путем. Только за последний год этот человек попробовал себя в различных сферах деятельности - от работы редактором молодежной газеты до «Торгового дома», затем - на Сибирском хими-

У меня складывается впечатление, что в новой роли - президента рекламной компании - вы, Сергей Владимирович, ощущаете себя наиболее уютно. Удалось реализовать себя в этом?

Если откровенно, то в моей жизни всегда была одна цель - быть на виду у людей. Хорошо это или плохо для меня и других, я не знаю. Раньше считалось, что это вроде и нескромно, но это был какой-то зуд! Вообще каждый человек по-разному старается быть на виду: кому-то надо принарядиться, в приличном костюме ходить, и я понимаю таких людей. Кому-то нужны для самовыражения шикарные машины, дом - к этому я тоже нормально отношусь. Мне самому это нравится, но важнее другое. Просто я старался быть на виду несколько по-иному. И потому я ищусь, на первый взгляд, в абсолютно разные сферы. Но по большому счету все было одно и то же, просто я пробовал себя в разных ролях.

Кстати, в «Торговом доме» первое, что я сделал, - это организовал рекламную кампанию. Это была внутренняя потребность. Где бы я ни работал, я всю жизнь делал

одно дело - создавал имидж своей фирме. Пускал пыль в глаза, как некоторые считают.

Вы можете сказать, что вам крупно повезло, наконец-то занялись рекламой деятельности по-настоящему?

Я могу сказать, что мне крупно повезло на людей, которые влияли на мою судьбу. Вспоминаю Аркадия Моисеевича Ратнера, художественного руководителя «ТГУ-62» - это мощнейший организатор! Общались с ним, очень трудно было до него «дотягиваться»... Профессор медуниверситета Вячеслав Викторович Новицкий - для меня это целая эпоха: студенчество, СЭЗМ... Мне очень интересен директор Сибхимкомбината Геннадий Петрович Хандорин - как чуток он относится к прессе! Меня восхищает его отношение к музыкальному театру на «почтвом» - первым откликается на помощь всегда Хандорин.

А в презентации меня «аврала» (я говорю это с благодарной улыбкой) заведующая рекламным отделом «Красного знамени» Татьяна Кондрацкая. Мне даже в голову не приходило, что я могу этим заниматься. Потом появились и политическая реклама.

Я всю жизнь работал с общественным мнением, мне

всегда интересно было подчинить людей какой-то идее. Да, мне нравится убеждать людей, но с одним условием: чтобы они принимали это с радостью. Я всегда хотел быть настоящим лидером: мне всегда хотелось, чтобы меня любили все. Но не так просто властвовать - удовлетворяя от того, что приходишь в чем-то ломать людей, я не получал, это точно.

Скажите, пожалуйста, а какое удовольствие вы получаете, когда разрабатываете, продвигаете, фирменный стиль? Ведь у нас еще не до конца осознали его необходимость и пользу. И конкретную выгоду?

Я должен раствориться в интересах клиента - это прежде всего. И мне очень хочется, чтобы заказчик было комфортно работать с моей фирмой. Да, я продаю то, что пока многие не ощущают, - я продаю имидж. Красивое имя, престиж фирмы - вот, что сейчас этим не занимается, через 20 лет не может рассчитывать стать «Фольксвагеном» или «Пепси-колой». Не завтра, а уже сегодня вечером может быть поздно.

Мне страшно нравится фирма «Трекром». Говорю это со спокойной совестью: «Трекром»

у меня ни одного заказа не сделал. Но имидж свой они вылепили шикарный. И действуют на рынке так, как я хотел бы, чтобы действовали мои клиенты.

Под названием вашей фирмы вы пишете: «Элитарные рекламные кампании». Что это означает, если не секрет?

Это скорее цель, чем то, что есть на сегодня. Но могу похвастаться: то, что делаем мы, в Томске еще не делает никто. Мы даем комплекс рекламных услуг: начиная с визитных карточек и кончая пышными презентациями. Это и шитовая реклама - вспомните яркие штрихи, которые украшают улицы нашего города. Или почтовая реклама: каждый человек, выписывающий какую-то газету, заодно получает и рекламную листовку. Наша цель - сделать красивое имя из ничего, но надолго.

А слово «элитарные» вовсе не означает сотрудничество только с узким кругом клиентов. Единственное желание - хочется работать с умными, красивыми и интересными мне заказчиками.

Ну а если (вдруг!) клиент попадет некачественный и неинтересный?

Есть два сорта таких клиентов. Первый - подлец и подонки. И я всегда помню, что если я сегодня сделаю с его помощью деньги, потом это мне аукнется. Цель никогда не оправдывает лужу себя. И в таких случаях я отказываю, так оно бывало.

И другой сорт: когда клиенту требуется выпилить новый образ, потому что старый не устраивает не только его самого, но и его партнеров. И тогда мы начинаем с самого начала...

И как оно - получается?

Да, и есть конкретные примеры, это подтверждающие. Могу точно сказать, что наша фирма обладает высокопрофессиональными специалистами - им может позавидовать любая рекламная фирма. Спросите, журналисты бывшей молодежной газеты «ТМ-пресс» - это кое о чем говорят. Других специалистов мы тоже подбираем по крупицам.

Вам нравится руководить своей фирмой? Можете по секрету сказать о своих недостатках как руководителя?

Мне вообще нравится наша фирма и нравится быть в ней лидером. Я не считаю себя профессионалом во всех областях, но иногда я понимаю, что сделал бы какое-то дело лучше. Порой прощаю себе сделать

самому - а ведь это прокол для руководителя.

Грэм Грин в одной своей романе утверждает, что это очень важно: на какой глубине человек тонет в нескольких метрах от берега или на середине океана. Скажите, вы смогли бы спасти фирму, которая тонет на середине океана?

Я стараюсь просчитать каждый вариант. Редко иду на рискованные поступки. Но стремление сыграть ва-банк во мне живет неистребимо.

Не могу не задать этого вопроса человеку, «по-кружкому» занимающемуся политической рекламой. На сводных митингах в центральных органах власти людей, которых избрал народ. И ни у кого в этом нет сомнений. Но ведь до 12 декабря народу усердно намекали, кого надо выбирать. Но ведь и вы к этому «приложили руку», причём весьма удачно?

Признаюсь: нравственность в рекламе - жуткая вещь. В любом случае, реклама - это обман, говоря простым языком.

Разрешите, поясню это не политическими примерами, а бытовыми. Одна фирма, предположим, продает водку «Распутин», а другая - «Майкоролин». Одинаковая расфасовка, такое же качество. Но одна фирма вложила в рекламу средства и ее водку узнали, про нее заговорили, стало престижно ее покупать. А другая - на рекламу раскошелилась отказавшись. Результат - соответствующий.

Задача рекламиста всегда - продать с максимальной выгодой для заказчика. Но сомнительный товар в рекламировать не буду ни при каких условиях.

Спасибо за такую позицию и отношение к рекламе политическую. И напоследок: что же это все-таки так многого или мало?

Приведу самый простой пример. Недавно теща подарила мне две рубашки «от Валентино». Я сравнил с другой своей рубашкой - очень похожи, даже пуговицы почти одинаковые. Но рубашка «от Валентино» стоит в шесть раз дороже. Почему? Потому что человек платит за престиж - показатель его статуса в обществе. Человек платит за имя, которое кто-то когда-то сделал.

Елена СИДОРОВИЧ.

## Социальная важности

# МИР СТАНОВИТСЯ ТРЕЗВЕЕ: ПОЧЕМУ ПЬЮТ В РОССИИ?

В Киеве состоялась международная конференция «Проблемы алкоголя и других наркотиков в период социально-экономических преобразований». В ее работе принял участие и выступил с докладом главный врач Томского областного центра медицинской профилактики Ю. И. ПРЯДУХИН.

Юрий Иванович, что представляла собой конференция по составу участников?

По сути дела, было два мероприятия: конференция Интернациональной организации гуманизма и трезвости (ИОТГ), кстати, со дня ее учреждения в США в 1852 году она называлась Орденом добрых храмовников и насчитывает сейчас 7 миллионов человек из 61 страны мира) и семинар «Восток - Запад», где обменялись опытом представители трезвеннических организаций Западной и Восточной Европы. В этом году Российское отделение Международной независимой ассоциации трезвости, членом правления которой я являюсь, стало действительным членом ИОТГ.

В работе конференции и семинара активно участвовали европейские эксперты Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ). Всего присутствовало около 250 человек из 26 стран мира.

Кроме передачи конкретного опыта, литературы, контактной, чем состояли конференция была полезна лично для вас и для области?

Подчеркнул бы три момента. На конференции я понял, что многие годы мы были оторваны от мирового сообщества. Искусственно оторваны. Мы были лишены непредвзятых информации о происходящих процессах. Ведь во многих странах мира активно развивается культура трезвого образа жизни, успешно действуют самые разнообразные трезвеннические организации.

Какое значение? Это крупнейшая в мире Интернациональная организация гуманизма и трезвости (ИОТГ). Мне иллюстрирует платформа этой организации: каждый человек уникален, представляет собой огромную ценность. Каждый имеет право на личную свободу и выраже-

ние своего мнения. ИОТГ признает, что алкоголь и другие наркотики представляют собой серьезную угрозу достоинству и свободе многих людей, обществу. Это очень авторитетная организация.

Что главное в ее деятельности?

ИОТГ считает интоксикацию и зависимость от алкоголя и химических веществ таким же насилием над человеческой личностью, как угнетение и война. Поэтому ее работа направлена прежде всего на укрепление мира, демократии, свобод человека, на противодействие алкоголю и наркотикам, на образование детей, молодежи, взрослых, на исследовательскую деятельность, реабилитацию людей, попавших в зависимость от алкоголя и других наркотиков.

Проводятся семинары, встречи, организуются курсы, открываются информационные центры, лечебные заведения, издаются книги, журналы и пропагандистская литература.

Юрий Иванович, сегодня редко кто из политиков, а тем более журналистов, не критикует подобную инициативу. Убеждают: глобальная ошибка, экономически вредна, топталитарный диктат, уменьшение свободы человека... А по-моему, это были последние годы за последние десятилетия, когда свободные образовались дети, матери и жены, на глазах стало оздоравливаться общество, сокращались смертность...

Несколько лет назад СССР подписала под Стратегию по достижению здоровья для всех к 2000 году (ЗДВ) в рамках ВОЗ. В 17-й задаче этой Стратегии, в частности, сказано: «Уменьшить потребление алкоголя до 2000 года на 25 процентов». Существует Европейский план действий по

борьбе с потреблением алкоголя, одобренный в 1992 году ВОЗ. То есть, мы были на несколько лет впереди, действовали правильно стратегически [но с тактическими просчетами, позволившими сорвать важную кампанию], а сегодня только узнаем о существовании европейского плана. Какой-то нонсенс! Мы что, совсем уже перестали ценить здоровье своих сограждан! Россия не нужна больше здоровые дети!

Все коммерческие компании завалили заморскими бутылочными батареями. Торзуют и круглоустому. В кого наделили их зерла?

Не устаю говорить со всех трибун, что к алкоголю категорически нельзя относиться так же, как к другим товарам рынка. Алкоголь - особое вещество, вызывающее тяжкую зависимость у потребляющего его человека. Алкоголь - оружие страшной разрушительной силы, направленное и на грядущее поколение, чрезвычайно опасное для всего общества. Поэтому и обращаться с ним надо как с оружием. Ведь не зря же в США есть «национальный комитет по контролю за оружием, алкоголем и наркотиками».

Что же представлял собой Европейский план борьбы с алкоголем?

В нем определены четыре приоритетные области. Первая - построение здоровой государственной политики. То есть эффективное законодательство включает ценовые и налоговые меры, контроль доступности и контроль за рекламой.

Осуществляемая либерализация алкогольной политики в странах Восточной Европы, в том числе и России, привела к резкому увеличению потребления алкоголя, росту болезней и смертности. Потреблением алкоголя обусловлены около 10 процентов всех смертей в возрасте от 16 до 74 лет. А дорожно-транспортные происшествия, несчастные случаи в быту, на отдыхе, на работе! Кажется, давно уже прописные истины, что пьянство - одна из главных причин насилия, распада семей, жестокого обращения с детьми, самоубийств. Оно тяжким бременем ложится на систему социального обеспечения. Тогда как сниже-

ние потребления алкоголя приносит весьма положительные перемены.

Возьмем, например, Францию. Сложился вредный стереотип, что французы якобы пьют больше всех, и ничего, мол, здоровенькие, процветают. Правдивые цифры таковы: за последние 18 лет потребление алкоголя у взрослого населения Франции уменьшилось на 24 (1) процента. Соответствующее количество смертей от цирроза печени сократилось на 42 процента, а от пьянства и других сопутствующих причин - на 27 процентов. Вот вам пример здоровомыслящей политики.

Какова следующая приоритетная область европейского плана? Отпадет неправомерная государственная политика в отношении алкоголя. Тем странам, где контроль за производством и распространением алкоголя ликвидирован, нужна помощь всего Европейского сообщества. Разрабатываются международные своды правил в целях регулирования и сбыта алкоголя, ограничения его рекламы.

Чрезвычайно важна местная политика, что и демонстрировала Томская область, правда, на уровне областного правительства.

Третья приоритетная область - разработка действий на местном уровне. В общепвропейской структуре ВОЗ эффективны такие проекты: «Города здоровья», «Школы укрепления здоровья», «Больницы укрепления здоровья»... Звучит как наш вчерашний день. Но мы-то пока палец о палец не хотим ударить, чтобы вновь взяться за оздоровление своих соотечественников...

А что еще предус-

мотрено в плане?

Четвертое направление - усиление деятельности сектора здравоохранения и социального обеспечения. Учреждения медико-санитарной помощи и стационары играют большую роль в снижении потребления алкоголя, выявлении лиц, нуждающихся в помощи, в поддержке семей, в защите общественного здоровья...

Выходит, что можно переложить всю ответственность на медицинские службы, что, собственно, и делают наши власти? Но это гибельный путь.

Безусловно. Ведь даже короткое перечисление приоритетных направлений подтверждает разносторонность, многогранность проблемы, ее сложность. Суть ее социальна, и общественные организации могут сыграть роль катализатора для разработки региональной программы, цели и задачи которой совпадают бы с основными направлениями европейского плана. Хотелось бы укрепления Томского отделения Международной независимой ассоциации трезвости, офис которой находится в областном Центре медицинской профилактики на ул. Профсоюзной, 1, телефон 780-413.

Нам нужна мощная организация. Мы в состоянии открыть у себя в Томске информационный центр по проблемам алкоголя и наркотиков, ведь совместно со средствами массовой информации пропагандистскую работу. Наши школы, больницы могут стать центрами по укреплению здоровья. Бездействие будет больше, чем жизнь: на карту поставлено само будущее России, ее народов.

Владимир ФЕДОРОВ.

## ПРИНОСИМ ИЗВИНЕНИЯ

16 декабря в № 288 была опубликована статья председателя ЖСК «Торговый работник». И Дорошенко «Не лишайте нас солнца». Речь шла о судьбе проекта многоэтажного гаража, который планировалось построить рядом с домом № 30 по ул. Киевской. В статье допущены некорректные высказывания в отношении директора городского фонда имущества С. А. Нестерова, оскорбляющие его честь и достоинство. Редакция приносит Сергею Андреевичу свои извинения. После изучения документов, в том числе поступивших от правления ГСК «Киевский» и жильцов дома, редакция планирует вернуться к этой теме.

**Предприятие реализует тушенку свиную и говяжью.**  
Тел. 23-20-33, 23-27-41.

**Строительно-ремонтное предприятие выполняет отделочные и плотницкие работы организациям и частным лицам.**  
Цены умеренные. Тел. 26-65-68.

Томскому ипподрому требуются: водители, трактористы, электрики, сторожа, ипподром реализует лошадей рысистых и тяжелозлозных пород.  
Адрес: г.Томск, пер.Нижний, 29.  
Тел. 21-42-15, 21-44-26.

**Технический центр АО «Томск-Азия-Карт» предлагает свои услуги:**  
- поставка кассовых аппаратов ОКА-400, ЭКР-3101;  
- поставка расходных материалов;  
- ремонт, сервисное и гарантийное обслуживание электронных кассовых аппаратов и купюро-счетных машин;  
- расширение разрядности кассовых аппаратов ОКА-400.  
Наш адрес: ул. Лазо, 15, телеателье "Импульс". Тел. 23-20-29, 23-20-97.

**ПРОДАЮТСЯ:**  
1. Квартира двухкомнатная 75-й серии, 1-й этаж, Советский р-н.  
2. Автомобиль "Митчубиси" (Голландия), 1986 г. выпуска, европейский вариант.  
3. Автомобиль ВАЗ-2106, 1978 г. выпуска, в отличном состоянии.  
4. Гараж кооперативный в карьере (Иркутский тракт).  
Тел. посредника: 26-15-63, 22-15-12.

**ИЧПБ «Б и К» реализует:**  
- кафельную плитку (8 расцветок);  
- линолеум;  
- лак ПФ-283/4С/;  
- краску эмаль /белую, половую/.  
Тел. в Новосибирске: 8(383-2) 24-05-77, 91-05-46.

**ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ электрические печатные машинки:**  
«Ромашка» - 125 тыс.руб.;  
«Ивица-М» - 94 тыс.руб.  
Тел. 78-19-54.

**ПРОДАЕМ АВТОМАГИТОЛЫ.**  
Наш адрес: г.Томск, ул.Елизаровых, 50.  
Телефон 21-58-91, с 14 до 17 час.

**КИНО В КИНОТЕАТРАХ «ОКТЯБРЬ»**  
30 декабря. «Хочу в Америку!» (Россия, комедия) - 9:30 (детский), 11:20, 13:10, 15:16, 18:40, 20:30. «Унесенные ветром» (США, три серии) - 11 (пятый), 15, 19. «Голый империализм» (США, комедия) - 12, 14, 16, 18.

**КИНО В КИНОТЕАТРАХ «ОКТЯБРЬ»**  
30 декабря. «Двенадцать месяцев» - 10, 11:20. По заказам «Дружбы» (две серии) - 12:40, 15:10. «Помни мои смерти» - 17:40, 19:40.

**ЧАСТНОЕ**  
Меняю четырехкомнатную квартиру (1-й этаж, р-н ДК «Авангард») на две однокомнатные. Возможны варианты. Тел. по договоренности 21-04-29, с 20 до 22 час.  
Меняю двухкомнатную квартиру (Жуковская, 33 км, 5-й этаж, по ул.Мичуринка) и/или «Москвич-2140» 1986 г. выпуска в хорошем состоянии на трехкомнатную. Возможна депозит

**АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО ОТКРЫТОГО ТИПА «ТОМСКОБЛНАБСБЫТ» реализует со своего склада**  
за наличный и безналичный расчет:  
- легковые автомобили: ЗАЗ-968М - 4 млн.руб., ЗАЗ-1102 «Таврия» - 5,2 млн.руб.;  
- промышленные швейные машины КЛ 1022 М - 550 тыс.руб.;  
- промышленные стиральные машины КЛ 122 (5 кг) - 850 тыс.руб.;  
- электрическая печатная машинка «Ятрань» - 260 тыс.руб.;  
- катки гладильные бытовые «Калинка» - 850 тыс.руб.;  
- трубы канатные d 40 мм x 4,5 - 605 тыс.руб.;  
- машина сверлильная электрическая ручная ИЭ-10353-1 У2; - 35 тыс.руб.;  
- электромотор бытовая - 11 тыс.руб.;  
- микровыключатель МК-44 - 11 тыс.руб.

Контактный телефон 76-15-30  
- кузовной гарантор (8 предметов) - 350 тыс.руб.;  
- стенка 3-секционная «Олимп-4» - 430 тыс.руб.;  
- гарантор руководящих; - 12 тыс.руб.;  
- электромиксер - 16 375 руб.;  
- обои бум. различной расцветки (дл. 10,5 м) - 150 руб.  
Контактные телефоны 76-15-21, 77-86-66  
- холодильник «Смоленск» - 240 тыс.руб.;  
- куртка рабочая на ватине - 13 тыс.руб.;  
- плешь крапчатый - 2600 руб.;  
- ткань костюмная полушерстяная - 2200 руб.;  
- ткань портьерная - 3000-4000 руб.;  
- постельное белье в ассортименте; - 650 р/м;  
- ситец - 11 500 руб.;  
- покрывало 220x150 - 550 руб.;  
- аудиокассета МК-60 - 26 тыс.руб.;  
- шапка-шлем мех. цитейка - 150 руб.;  
- шампунь «Ятрань» - 150 руб.

Контактный телефон 77-46-86  
- цветные телевизоры «Кварц» диагональ 61 см, ду; - 325 тыс.руб.;  
- двухцветные холодильники «Бинар» - 13 500 руб.;  
- эл.кипятильник - 71 500 руб.;  
- аккумулятор 6 СТ-75 - 13 500 руб.;  
- светильник Люцета; - 23 500 руб.;  
- постеры 5-ромжковые - 16 тыс.руб.;  
- торшеры с сенсорным управлением - 2800 руб.;  
- электрические лампы 60, 75, 100 Вт - 2600 руб.;  
- электрические лампы ДРЛ-400; - 156 руб.;  
- однофазовые счетчики; - 2800 руб.;  
- настольные лампы - 2800 руб.

Контактные телефоны 76-15-28, 76-15-23  
САХАР-ПЕСОК (сварочный, российский) в мешках по 50 кг  
Контактный телефон 76-15-51  
Оказем транспортные услуги по городу Томску и странам СНГ автомобилями грузоподъемностью от 5 до 14 тонн.  
Контактный телефон 76-15-19

Наш адрес: ул.Героев-чубаровцев, 6 (р-н Черемошников). Проезд трамваем № 1 до ост. «Героев-чубаровцев».  
Адреса магазинов розничной торговли:  
Магазин № 2: Иркутский тракт, 78. Тел. 76-91-91 (ост. «Иркутский тракт», трол. № 1).  
Магазин № 3: ул.Героев-чубаровцев, 6. Тел. 76-15-49 (ост. «Героев чубаровцев», трамв. № 1).  
Магазин № 4: пер.Кольцевой, 12. Тел. 76-45-71 (ост. «АРЗ», авт. № 1, 11, 40).  
Магазин № 5 (июск): пер.Карповский (ост. «Центральный рынок», авт. № 2, 19; трол. № 2, 4).

**Castrol**  
«Супер» "Royal" (Германия)  
«Вогка» "Petroff" (1 л, Франция)  
ОПТОМ И МЕЛКИМ ОПТОМ  
23-48-17  
23-45-33  
ФИРМА «ТЕХНОКАР» реализует оптом гамму трансмиссионных и моторных масел фирмы КАСТРОЛ  
СДЕЛАЙТЕ ПОДАРОК ВАШЕМУ АВТОМОБИЛЮ

**ООО «Сиб ЭКМА ЛТД»**  
реализует со склада в Новосибирске  
**о консервы**  
сайра натуральная, сайра копченая, лосось натуральный, лосось в томате, минтай натуральный  
**о горбуза холодного копчения**  
Телефоны (383-2) 35-74-93  
в Новосибирске 32-31-36

кооперативным потребом и земельным гаражом во дворе. Тел. по договоренности 98-21-48.  
Меняю трехкомнатную благоустроенную квартиру (иркутский район, 4-й этаж, телефон) на пяти, четырехкомнатную квартиру (иркутский район, 2-й этаж, в р-не Черемошников) или на пяти, трехкомнатную благоустроенную квартиру. Тел. 76-30-06.  
ПРОДАЮ видеоаппарат «Джиги-СИ» женское пальто с мехом норки, разл. 62-64-й. Тел. 76-30-06.  
Меняю трехкомнатную новую благоустроенную квартиру (ул. Мухоморова, 2-й этаж, ул. 5-й Армии) на новую трехкомнатную благоустроенную квартиру (ул. Пушкина, 1-й этаж, ул. Мухоморова) и четырехкомнатную благоустроенную, обе улучшенной планировки на благоустроенный коттедж в городе. Тел. 75-50-61, в любое время.

УТЕРЯН «дипломат» с документами частного предприятия «Юля». Наше общество просба вернуть за вознаграждение. Контактный тел. 77-78-85.

Администрация коллектива «Кибаретического центра» и кафедры прикладной математики Томского политехнического университета приглашают к сотрудничеству специалистов в области прикладной математики СТАВЦЕГО Владислава Васильевича.

Администрация профком и коллектив производств № 39 АО ТЭРО ищущих о скоростной смурти главного инженера ОНСа МИНАЕВА Владимира Ильича и выражают глубокое сожаление родным и близким.

# СОДЕЙСТВИЕ ТОМСКИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ



# ТОМСБИЗНЕСБАНК ТОМСКИЙ ФИЛИАЛ

76-85-75

## В НОВОМ ГОДУ - НА НОВОЙ МАШИНЕ

Если Вы решили приобрести автомобиль отечественного или импортного производства, звоните нам по тел. **78-43-13, 25-91-11.**

Мы рады Вам помочь в осуществлении бартера на интересующий Вас автомобиль. Звоните по тел. **78-43-13.**

Оформим документы и поставим Ваш автомобиль на сервисное обслуживание.



**Звоните, приходите!  
Мы решим Ваши проблемы.**

### БАНОЧНОЕ ПИВО по низким ценам, ИМПОРТНАЯ КОЛБАСА. Тел. 22-40-48, в рабочее время.

Туристическое агентство "КРУИЗ" приглашает совершить поездки:  
- КИТАЙ (г.Хэй-Хэ), с 12 января;  
- ПОЛЬША, с 15 января.  
За машиной в январе  
- в Голландию, Германию.  
Открываем визы в Германию.  
Принимаем заявки на доставку машин из-за рубежа.  
Наш адрес: г.Томск, ул.Елизаровых, 50.  
Телефон 21-58-91.  
Время работы: с 14 до 17 часов.

Туристическое агентство "САТУРН" предлагает санаторное лечение в Болгарии - курорт ХИСАР: урология, гинекология, нервная система, заболевания печени и желчного пузыря, ожирение и др.  
Тел. 22-64-31, с 10 до 18 час.

"ПОЦЕЛУЙ НЕГРА" - чудесные финские конфеты фирмы "Brungberg" реализует организация со склада в Томске. Нежнейшее клубничное, банановое, ванильное, кофейное суфле в шоколаде, оригинальная подарочная упаковка и изысканный вкус не оставят Вас равнодушным.  
Тел. 21-08-27.

ПРОДАЕМ  
- женские элегантные костюмы и платья (США);  
- изысканный импортный трикотаж;  
- зимнюю обувь (Австрия).  
Пр.Кирова, 23, ком.10.  
Тел. 44-71-81.

А ВЫ ПРОБОВАЛИ ЧАЙ ИЗ АРГЕНТИНЫ? ЕЩЕ НЕТ? МОЖНО С САХАРОМ ИЗ ФРАНЦИИ. СПЕШИТЕ!  
Тел. 90-01-17, 44-21-10.

ПРОДАЮТСЯ тены ребристые калориферные, мощностью 2,5 кВт, краскопульты-распыскиватели.  
Тел. 44-81-21.

Самый дешевый! Самый сладкий! Самый выгодный по условиям поставки САХАР  
оптом (545-590 руб.).  
Тел. 26-66-96, 26-04-62.

КРАСИВЫЕ НОВОГОДНИЕ КОВРЫ (2,6x1,5 м) из Турции, недорого (85 тыс.руб.) и богато!  
Тел. 77-19-39.

### КОНЦЕРН «СОВТЕРО» К ВАШЕМУ НОВОГОДНЕМУ СТОЛУ! ПОСТАВКА ТОВАРОВ ПЕРВОЙ НЕОБХОДИМОСТИ

**БАНАНЫ**  
НОВОГО УРОЖАЯ  
Цена 1600 р/кг.  
Цена 1 коробки - 32 480 руб.

**АПЕЛЬСИНЫ**  
Цена 1250 р/кг.  
Цена 1 кор. - 20 250 р. (16,2 кг по акту госэкспертизы).

**ЛИМОНЫ**  
Цена 1350 р/кг.  
Цена 1 коробки - 21 870 р. (16,2 кг по акту госэкспертизы).

**МАЙОНЕЗ**  
Цена 700 руб. за банку. Планируемая дата начала выдачи - 24 декабря.

**САХАР**  
Цена 680 р/кг. Доставка НЕМЕДЛЕННО ежедневно с 9 до 18 ч. с машиной по адресу: п.Нахановича, 10-б.

**СИГАРЕТЫ С ФИЛЬТРОМ И БЕЗ ФИЛЬТРА**  
- болгарские с фильтром самых популярных марок ОПАЛ, ТУ-134 от Булгартабака. Цена 280 руб. за 1 пачку. Планируемая дата выдачи - 5 января 1994 г. В нашем регионе практически отсутствуют.  
- без фильтра самых известных марок ПОЛЕТ, ВАТРА, АСТРА, СЕВЕРНЫЕ. Цена 118 руб. за 1 пачку. Дата выдачи НЕМЕДЛЕННО со склада в Томске.

**ПЕЧЕНЬЕ И ДЖЕМЫ**  
Джемы: абрикосовый, апельсиновый, клубничный. Прямая поставка от многоуважаемого в Египте производителя «Каха», отменного качества по самым дешевым ценам в России - 800 руб. за 1 банку (500 гр). Печенье - Бисквит с кремом, с наполнителем: банановым, апельсиновым, клубничным. Прямая поставка от Египетской фирмы «Бискито», великолепного качества, двухслойное, ароматное, бисквитное, тающее во рту, 710 руб. за пачку.

**МЯСОПРОДУКТЫ**  
Куры калиброванные высшего сорта (Франция) по цене 2300 руб/кг. Планируемая дата начала выдачи - 26 декабря. «Ножки Миттеран» - изумительного качества куриные окорочка из Франции высшего сорта, что лучше, чем американские «Ножки Буша». Отпуск коробками по 10 кг. Цена 2600 руб. за 1 кг нетто. Впервые в Сибири деликатесный продукт из Франции - куриные диетические сосиски из отборного белого мяса, расфасованные по 400 гр. В 1 кор. 9,6 кг. Цена 3800 руб. за 1 кг. Планируемая дата начала выдачи 12 января 1993 г.

СМОТРИТЕ, СРАВНИВАЙТЕ, РЕШАЙТЕ.

Администрация концерна приносит извинения за неудобства, которые пришлось испытать некоторым нашим клиентам при получении апельсинов. Приняты меры к улучшению организации выдачи товаров. В 4 раза увеличено количество транспортных единиц. Решен вопрос по доставке цитрусовых для школ и дошкольных учреждений по их адресам. Инвалидам, престарелым, участникам ВОВ, Чернобыльской аварии выдача будет производиться отдельно. Выдача товара будет производиться в первую очередь покупателям, оплатившим товар авансом. Желающие могут произвести оплату товара со сберкнижки, а так же наличными через любое отделение Сбербанка на наш расчетный счет 606823 в КБ Томскоцбанк, кор.счет 700161900. МФО 266004, получатель «СОВТЕРО-ТОМСК». Концерн «СОВТЕРО», г.ТОМСК, пер.Нахановича, 10-б. ТЕЛ.: (3822) 22-25-32, 22-25-26. Факс: (3822) 222-628. Телекс: 128 123 MAKS SU. Телетайп: 128 358 MAKS.

**БИРЮСА**  
Сибирский мороз в элегантной упаковке! ДВУХКАМЕРНЫЕ ХОЛОДИЛЬНИКИ «Бирюса-22» «Бирюса-18» ОДНОКАМЕРНЫЕ «Бирюса-6» МОРОЗИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ «Бирюса-14» «Бирюса-145»  
Возможна оплата по безналичному расчету.  
Гарантия 3 года.  
Доставка и проверка на дому.  
23-09-11  
44-51-01

Организация продает за наличный и безналичный расчет мелким оптом (минимальная партия - коробка 20 кг) **КИТАЙСКИЕ ЯБЛОКИ** высокого качества по цене 800 руб. за килограмм. Обращаться по адресу: пер.Нахановича, 3 (около кинотеатра "Горького"). Тел. 22-42-73, 22-57-02.

**ШИРОКИЙ ВЫБОР:**  
шоколадных плиток, батончиков, коробок конфет, мармелада, печенья.  
Тел. раб. 22-52-44.  
Работаем с 10 до 18 часов.

Продаем пишущие машинки «Ивица-3». Тел. 22-23-26, 22-41-42.

**ИНЖЕНЕРСЕРВИС**  
ИНЖЕНЕРНО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА  
Внимание руководителей предприятий, частных лиц! **ВЫСОКИЕ ЦЕНЫ.** Надежно и стабильно по оплате.  
Фирма "Инженерсервис" принимает от организаций и населения по договорным ценам отходы цветных металлов (меди, бронзы, латуни, алюминия), а также любых лом-изделий, содержащих эти металлы (кабель, провода, электродвигатели, электрогенераторы, радиаторы и др.).  
Возможны встречные поставки эмалипровода и кабельной продукции. Приемный пункт расположен по адресу: ул. Пролетарская, 63.  
С предложениями обращаться по тел. 23-26-55, 23-27-81.

## СЭЛДОМ ЭЛЕКТРОНИКА ДЛЯ ОФИСА, ДОМА И АВТОМОБИЛЯ

Новогодняя распродажа. Московские цены.

- видео и аудиотехника Panasonic, Sony, JVC
- телефоны, телефаксы и мини-АТС Panasonic, Sony
- компьютеры
- бытовая техника Moulinex и многое другое.

Есть вещи, на которые просто приятно посмотреть, просто поддержать в руках, и очень просто купить.

**ПРОСТО ПРИДИ В СЭЛДОМ**  
г.Томск, ул.Смирнова, 30  
Тел./факс: (382-2) 77-94-66

шампанское, ликеры  
"BAREN SIEGEL", 0,7  
"FLAMINGER", 0,7  
"CHIN - CHIN", 1,0  
вино  
"CASTILLO", 1,0  
"SANGRIA", 1,0  
водка  
"STOLICHNAYA", 0,5, 0,7  
"ABSOLUT", 0,5...  
сигареты  
"CAMEL", "WINSTON"  
(по невысоким ценам)  
Т. 25-91-39, 25-98-24

...ская областная психиатрическая больница приглашает на постоянную работу в подразделения больницы следующих сотрудников:  
1. бухгалтера;  
2. бухгалтера-ревизора со стажем не менее 5 лет.  
Медицинских работников:  
1. медицинских сестер;  
2. медсестру для работы в санитарно-эпидемиологическом отделе;  
3. санитарок и санитаров (возможна работа студентов);  
4. сестер-хозяйек;  
5. труднеструктуров;  
6. рабочих по стирке белья;  
7. машинисток;  
8. повара IV разряда, подсобных рабочих кухни.  
В административно-хозяйственный отдел:  
1. газослесаря;  
2. водителей категории Б, С, Д, 1 кл.  
3. бульдозериста;  
4. сторожа гаража.  
Нарушителей трудовой дисциплины просим не беспокоить.  
Справки по телефонам:  
77-27-64, 77-28-13, 77-77-50.

**Известная марка качества**  
однокамерные холодильники: "Бирюса-6"  
двухкамерные "Бирюса-18", "Бирюса-22", "Бирюса-14", "Бирюса-145"  
морозильные камеры  
Доставка на дом. Гарантия 3 года.  
Тел. 22-47-71, 23-18-33.  
Оказываем транспортные услуги (КАМАЗ с полуприцепом).

**АО «ТЕХНОСФЕРА» ПРЕДЛАГАЕТ СО СКЛАДА В ТОМСКЕ:**  
1. Электродвигатели серий 4АМ80, 4АМАТ80, ЕМТ (от 0,37 до 2,2 кВт) в неограниченном количестве.  
2. Автошины 260x508, 320x508 (ЗИЛ, МАЗ, КамАЗ).  
3. Прямуса туристические "Шмель-2" и "Прим-компакт".  
4. Пробки полиэтиленовые для бутылок емкостью 0,5-0,7 л.  
5. Конденсаторы типа К52-2, К50-16, ОСГА-Г, ОМБГ-2.  
6. Реле РПГ-9, РПУ-4.  
7. Предохранители ПН2 (400; 630А), ПР2 (100-200А).  
Купит: однокомнатную квартиру в г.Томске. Обращаться по тел. 76-93-65, 76-94-54.

**РЕАЛИЗУЕМ САХАР ГРУППЫ А**  
свекловичный, сертификат качества по европейским стандартам. Возможна доставка в районы области.  
Тел. 25-84-26, 25-85-83.

Организация реализует чай черный производства Бангладеш «Испакхани» со склада в Томске.  
Телефон: 22-25-35

**САХАР-ПЕСОК**  
пр-ва Словакии (свекольный, группа "А") по цене 580 руб. за 1 кг реализует ПКФ "Тайм" со складов в Томске. Минимальная партия - 1 тонна. Для оптовых покупателей - скидка. Адрес: ул.Смирнова, 48-б, остановка "АРЗ". Тел. 76-35-74, 76-38-17, 76-43-39, 76-35-98.

**ТВ ТЕХНИКА ДЛЯ ВАС!**  
СЕГОДНЯ В ПРОДАЖЕ:  
TV SONY 2185 M1 - 790 тыс.руб.  
TV FUNAI 2000 MK7 - 480 тыс.руб.  
TV JVS 2111 - 670 тыс.руб.  
TV AIWA [37 см] - 395 тыс.руб.  
Видеомэгафон  
FUNAI V3EE MK6 - 430 тыс.руб.  
ORION 800 - 450 тыс.руб.  
Доставка на дом, настройка, гарантия фирмы.  
Звоните с 10 до 17 час. по тел. 22-58-30, кроме воскресенья.

**ТОЛЬКО ДО НОВОГО ГОДА!**  
Фирма "Выбор" - официальный дилер реализует со склада в Томске по ценам завода-изготовителя и ниже спецмашины типа "Вахта", "Магазин", "Мастерская" на шасси ГАЗ-3307.  
Тел. 44-09-67, 49-12-80.

**Сахар европейского качества**  
реализует организация по низким ценам  
Справки по тел. 25-84-26, 25-99-61

УЧРЕДИТЕЛИ - журналисты редакции, трудовой коллектив объединения "Томсквотранс" и Сибирский химкомбинат.

Главный редактор **Т.Е. КОНДРАЦКАЯ.**  
Редакция: 21-44-35  
Заместители гл. редактора: 21-06-31, 21-06-52, 21-32-34  
Ответственный секретарь: 26-63-88  
Секретариат: 26-61-39

"Репортер" (и сектор науки, учебных заведений) 26-64-81, 21-48-85, 26-63-88, 906-351  
Агропромышленный сектор: 21-43-75, 26-63-88  
Обозреватель по вопросам культуры: 21-45-81  
Обозреватель по вопросам краеведения и спорта: 21-14-26  
Отдел писем: 21-38-65, 26-63-17, 21-27-28  
Фотокорреспонденты: 26-05-97  
Общественная приемная: 21-36-66  
Худож.-илл.дизайнер: 26-59-78  
Помощник гл.редактора по коммерческим вопросам: 21-28-42  
Редакционно-коммерческий отдел: 21-06-60  
Частные объявления: 21-26-80  
Бухгалтерия: 21-28-68  
Касса: 21-47-91

Собственный корреспондент по Колпашевскому, Александровскому, Кургаскому, Парabelьскому р-нам: 22-54 (г.Колпашево).  
Собственный корреспондент по Чанскому и Бачарскому р-нам: 2-12-98 (с.Подгорное).  
РЕДКОЛЛЕГИЯ:  
В.АНТОШИН, В.ВАККЕР (ответ.секретарь), С.ВЫГОН, Н.ГУБСКАЯ (зам.гл.редактора - обозреватель), Е.ЗАЛОГИНА, В.ИВАНОВ, Э.СТОЙЛОВ, Е.ФРОЛОВ (первый зам. гл. редактора - обозреватель).