

5 ЯНВАРЯ:
1565 - Иван IV объявил о введении опричнины, которая стала формироваться из доверенных царю людей.
1863 - родился К. С. Станиславский, великий реформатор русского театра.
1918 - открылось Учредительное собрание в Таврическом дворце в Петрограде.

ЗАВТРА, 6 ЯНВАРЯ, -
Рождественский сочельник
(Навечерие Рождества Христова).

ВОСХОД СОЛНЦА - 9.00
ЗАХОД - 16.12
ДОЛГОТА ДНЯ - 7.12

Вчера днем с неба капал... дождик. Как нам сообщили в Томском гидрометцентре, теплые, влажные воздушные массы принесены на нашу территорию серией циклонов с Атлантики. В ближайшие дни их влияние закончится, и наступит резкое похолодание, температура упадет до 25 - 30 градусов мороза.

ТОМСКАЯ
ОБЛАСТНАЯ
ЕЖЕДНЕВНАЯ
ГАЗЕТА
ОСНОВАНА 1 ИЮНЯ 1917 ГОДА

КРАСНОЕ ЗНАМЯ

ЧЕТВЕРГ,
5 ЯНВАРЯ 1995 ГОДА
№ 3 (22274)
ЦЕНА 400 РУБ.
(в розницу).

КОНТАКТЫ

НЕМЕЦКИЙ ПОРЯДОК - В ЛЮБОМ ДЕЛЕ

Итогом семинара и конференции «Содействие развитию региональной экономики и управления в Томске», которые провели представители германского Фонда имени К. Аденауэра, была посвящена пресс-конференция для томской прессы.

В течение двух часов о проделанной работе и ближайших планах на будущее рассказали доктор Ганс Пфаулер и эксперты доктор Марко Патера и Ульриха Гамма, а также председатель комитета по экономике и информатизации областной администрации А. Лукьянец, заместитель мэра Томска Г. Шагинов, советник мэра Т. Черненко, проректоры ТГУ и ТПУ А. Ревушкин и В. Дульзон.

Фонд имени Конрада Аденауэра авторитетная, хорошо известная в мире организация, финансируемая парламентом Германии. Два года представители фонда работали в Красноярском крае над реализацией проекта по содействию в построении экономической и управленческой структуры. В Томске они приехали по приглашению администрации области и мэра Томска и Северска для организации подобного проекта в нашем регионе.

В задачи фонда, сказал доктор Пфаулер, не входит навязывание кому-либо своих идей, готовых рецептов и т.п. «Мы даем вам инструмент, с помощью которого вы можете делать выбор из многих альтернатив. Это методика, позволяющая на современном уровне осуществлять анализ положения дел в различных сферах деятельности, четко формулировать цели и задачи дальнейшего развития, планировать свои действия и достигать намеченного».

Представители фонда удовлетворены результатами работы семинара и конференции и оптимистично настроены на будущее сотрудничество. Довольными остались и наши участники этого мероприятия. Главой областной администрации и мэром Томска принято решение о поддержке деятельности Фонда Аденауэра в Томске и в организации у нас центра, который координировал бы работу по реализации проекта.

С. ПАЛАДИН.

ЗВЕЗДНЫЙ ЧАС

«ДЛЯ АРТИСТА ГЛАВНОЕ - ВЕРА»

Накануне новогодних праздников коллеги поздравляли Александра КАПРАНОВА, актера театра «Скоморох», которому присвоено звание заслуженного артиста России.

К сожалению, томи-чи не часто могут увидеть спектакли «Скомороха». Уже который год театр не имеет своего зала. Даже с премьерными артистами не всегда имеют возможность познакомиться зрители. Тем большей радостью стало для всех это торжество. Как и на всяком празднике, были гости, цветы, искренние слова поздравлений. Ну и, конечно же, бенедикт и капуста.

Почетное звание я не считаю только личным моим достижением. Сказал нам перед бенедиксом Александр Владимирович: «Это еще одна пусть небольшая, но победа всего нашего театра. Для меня этот день - значительная веха. Событие, которое можно сравнить разве что с началом моей работы в Томске. Ведь это здесь я сыграл свои лучшие роли в таких спектаклях, как «Русская соль», «Самый правдивый», «Было или не было» и «Макбет». Все мы очень устали от отсутствия настоящего общения со зрителем, но верим, что скоро наши проблемы решатся. Для актера вообще главное - вера. В себя, в свои творческие силы, в режиссерский замысел, в товарищей по сцене».

Оксана ЧАЙКОВСКАЯ.
Фото Евгения ЛИСИЦЫНА.



МИР НЕ БЕЗ ЧЕСТНЫХ ЛЮДЕЙ

Среди всеобщей вакханалии рыночного жульничества не могут приятно удивлять честность и благородство отдельных наших граждан. Вчера в «Репортер» пришел пенсионер Юрий Викторович Некрасов и принес обычную хозяйственную сумку, в которой был кошелек с 10.400 рублями. В кошельке справка из больницы на имя С. И. Ольгович. 30 декабря Юрий Викторович нашел все это на кладбище и сразу после праздников попросил журналистов «Красного знамени» помочь отыскать хозяина.

ОСТАЕТСЯ ОПТИМИСТОМ

3 января 1995 года профессору кафедры электрических машин и аппаратов ТПУ, действительному члену академии электротехнических наук РФ Г. А. Сипайлову исполнилось 75 лет. За период научной деятельности им подготовлено 12 докторов и 87 кандидатов технических наук, более 4000 инженеров-электротехников, он является автором 5 монографий, 5 учебников, более 250 научных статей. Несмотря на нынешние трудности - сокращение договоров с традиционными партнерами - промышленными предприятиями (по причине их неадекватности), юбиляр остается оптимистом: «Настрой есть, буду работать еще!».

«ЗАБАВА» ПРИНАРЯДИЛАСЬ

Перед новогодними праздниками Томский хладокомбинат в полтора раза увеличил выпуск своих знаменитых тортов из мороженого. В декабре комбинат выпустил их около двух тонн.

И пусть мощности предприятия не позволяют производить еще больше порционного мороженого. Зато «Забава» выпускается сейчас в новой упаковке, которую по заказу комбината напечатали в Выборге, а скоро «переодеются» и «Эскимо».

ПРОДОЛЖАЕМ ТЕМУ

ПО СЛЕДАМ МИКРОБОВ

В одном из номеров декабрьской «Пятницы» мы писали о серьезной вспышке дизентерии в школе № 15. В дни школьных каникул специалисты горсанэпиднадзора и АО «Томскводоканал» продолжили поиски источника инфекции. «Вина» аварии на теплотрассе (ул. Сибирская) не подтвердилась. Не нашли бактерий и в центральном водопроводе. Впрочем, как считает главный инженер «Томскводоканала» А. А. Андреев, разгадка несложная.

Думаю, всему виной школьный водопровод. Очень старый, сдан в эксплуатацию еще в 1967 году. Мы не взяли его на баланс, потому что коммуникации проложены с нарушениями: нитка питьевой воды рядом с канализацией, которая к тому же неисправна. Видимо, из-за этого содействия и произошло заражение. Школьный трубопровод нужно срочно менять. Займемся этим летом. Но нет пока ответа на вопрос: кто даст нам на ремонт деньги?

Т. ПОДЛАСОВА.

БИРЖА ТРУДА

БЕЗРАБОТИЦА: «ЗДРАВСТВУЙ, ПЛЕМЯ МОЛОДОЕ...»

Статистика констатирует: только 40 процентов выпускников в нашей области получили направление на работу, а 435 молодых специалистов с дипломами вынуждены были влиться в многочисленную армию безработных.

Как добиться снижения напряженности на молодежном рынке труда? Этот вопрос был одним из основных на декабрьском совете директоров системы начального профессионального образования. Обеспечение занятости выпускников - задача, которую администрация области решает комплексно. В первую очередь - это создание условий для трудоустройства выпускников профтехобразования в 1995 году пообещал участвовать в работе совета директоров начальник управления труда и занятости населения Г. А. Шагин: «Управление приступает к реализации программы «Молодежная практика». Впредь выпускники профтехучилищ, которые не смогли найти работу и зарегистрировались в качестве безработных, по направлению службы занятости будут проходить практику на предприятиях. Причем половина затрат на оплату их труда будет осуществляться из средств фонда занятости. Молодому специалисту это даст возможность приобрести опыт, а может быть, и закрепиться в трудовом коллективе».

Н. ПОДУБНАЯ.

ОФИЦИАЛЬНО

БОЛЬШЕ НАЛОГИ - ЛУЧШЕ ДОРОГИ?

На последнем в прошлом году заседании коллегии облгидроинспекции подвели итоги работы по развитию дорожной сети нашей области в 1994 году. Собирались на коллегии представители дирекции дорожного фонда, облгидроинспекции, ГАИ, транспортной и налоговой инспекции и главы администраций сельских районов.

К началу года на балансе дирекции дорожного фонда и автомобильных дорог находилось 143 моста и 4318 километров автодорог общего пользования. Чуть больше трети покрыты гравием, треть - грунтовыми, остальные - с асфальтобетонным покрытием. За прошлый год было введено в эксплуатацию семь мостов, согласно утвержденной программе развития автодорожной сети, в области прибавилось 107 километров дорог. Но при действующей процентной ставке налога в дорожный фонд, как было отмечено на коллегии, средств на ремонт и строительство дорог будет недостаточно. В областную Думу будет внесено предложение по увеличению процентной ставки налога в дорожный фонд. Ведь первоочередная задача сейчас - строительство постоянно действующих автомобильных дорог между всеми районными центрами и Томском.

О. БОРИСОВА.

ПРОИСШЕСТВИЯ

ТОРОПИЛИСЬ В ЦИРК

Вчера, в начале одиннадцатого, на свертке дороги из с. Порошина на Ермаковскую трассу столкнулись УАЗ отряда пожарной охраны Томского района и автобус марки «Таджик» (номерной знак 02-57 ТП), принадлежащий АОЗТ «Петров». По мнению дежурного ГАИ Томского РОВД сержанта Е. П. Гриценко, уже можно сказать, что в этом ЧП виноват водитель автобуса В. В. Пасков. Он не пропустил, как положено правилами, УАЗ, двигавшийся по главной дороге. Поступок тем более безответственный, что в салоне «Таджика» сидели 10 ребятшек, решивших в каникулы побывать в северском цирке. Слава Богу, никто из детей не пострадал. Досталось водителю УАЗика и его пассажирам.

А. БОРИСОВ.
Фото Владимира ВЕЙЛЕРТА.

КРИМФАКТ

САЛЮТ ДЕДУ МОРОЗУ

Нынешняя новогодняя ночь побоялась любителей поздних прогулок отсутствием сильного мороза, поэтому любители гуляния, катания с горок, пели народные и попсовые песни, жгли фейерверки и палили из ракетниц. Всякий пример зарезультативен. Вот и Т. (15 г.) с улицы 79-й Гвардейской дивизии в отсутствие хлопучих и белоглазых оленей взял ружье и стрелял в воздух. Это он думал, что в воздух. Дробь разбила стекло в окне чужой квартиры. Салютовавший с призывом «конвоем» поехал в милицию.

ГОД УШЕЛ И ПЕС - С НИМ

2 января в милицию поступило заявление от жителя Усть-Киргизки, что минувшей ночью кто-то взломал стену его сарая и выкрал немецкого овчарку. Ушедший год Собаки, видимо, сильно задел в душу пострадавшему - ущерб он оценил в 5 миллионов 700 тысяч рублей.

«СЕРДЕЧНЫЕ» ДЕЛА

Новый год, по традиции, семейный праздник, но не везде он веселый и добрый. 2 января в Октябрьский райотдел был доставлен Ф. (1979 г.р.). Молодой человек ударил ножом в область сердца свою пьяную мать (1960 г.р.). Кроме него, у нее еще двое маленьких детей. Пострадавшую доставили в больницу.

НОВОГОДНИЙ ОГОНЕК

В семь часов вечера 2 января при попытке «пустить красного петуха» в киоск ТОО «Торван» на ул. Междуречной был пойман некий Н. (1955 г.р.). Поджигатель доставлен в милицию. Изъята канистра с бензином.

ГОРОДСКОЙ ПРИЛAVOK

БОРЦ ПОСЛЕ ПРИВАТИЗАЦИИ

Может статься, что мы будем варить его из бананов

В новом году большинству томских овощных магазинов предстоит сделать решительный выбор. Бывший «Горлодошотторг», преобразованный позднее в «Торговый дом», с 1 января прекратил свое существование как объединение овощных магазинов. Каждому из них предстоит самостоятельно определить свою дальнейшую судьбу. В погоне за прибылью не сменяет ли они свой профиль, превратившись в банальные «комки»? Не повлияет ли это на обеспечение томичей?

По данным отдела потребительского рынка и защиты прав потребителей мэрии Томска, в областном центре работают 37 овощных магазинов (не считая фирменных - совхозов, ныне акционерных обществ открытого типа, «Томь», «Степановский»). Овощные базы также имеют свои собственные торговые точки.

Для многих магазинов распад «Торгового дома» не был неожиданным. Часть еще раньше преобразовывалась в ТОО, другие - «пошли с молотка». В мэрии ничего неизвестно о судьбе проданных магазинов на улице Ивановского и на улице Бела Куна. Некоторые магазины попали в перечень объектов, подлежащих приватизации. Их судьба определится в ближайшее время. Чтобы сохранить в Томске торговлю овощами, вот уже два года действует практика муниципального заказа. Магазины обязаны круглый год торговать местными овощами, а мэрия предоставляет им льготы по аренде. Привлекательность и, мажорны заинтересованы в сохранении заказа.

Почему же все-таки рухнуло «овощное» объединение? Получил комментарий от руководителя самого «Торгового дома» не удалось. Коммерческий директор фирмы Сергей Прохоренко счел происходящие события «внутренним делом коллектива» и отказался от каких-либо пояснений. Директора магазинов, с которыми довелось встретиться, по своему объясняют причины коллективного «развода». Из-за некомпетентности руководства на общем счете «Торгового дома» возникли огромные долги. И, независимо от эффективности работы каждого магазина, поставщики отказались работать со всеми, входящими в объединение. Обрета самостоятельность, магазины могут наладить прямые поставки, а собственный расчетный счет ускорит финансовые операции. Многие торговые работники считают, что в сегодняшних условиях конкуренции подобные крупные торговые объединения магазинов не нужны.

Два года назад одним из первых из объединений вышел овощной на Горюва, преобразовавшись в ТОО «Тюльпан». Директору Нине Миных удалось наладить такие отношения с партнерами - базами и непосредственно совхозами, что сегодня в «Тюльпане» можно купить почти все необходимые «витамины» - редьку, морковь, свеклу, капусту, картофель и прочие по ценам значительно ниже, чем в центре города. Здесь же богатый выбор софруктов по доступным ценам. Однако магазин подлежит приватизации, и, по-видимому, вскоре он обретет нового хозяина - перейдет в собственность агрофирмы «Русь».

Жители Каштака могут гордиться и другим овощным магазином на улице Интернационалистов - ТОО «Радуга». Прошлой весной его купили на аукционе несколько частных лиц. Первое время было трудно: приходилось на много экономить, чтобы погасить банковский кредит, начали увольняться многие продавцы. Но здесь торговые площади не стали сдавать в аренду другим организациям, а напрямую заключили договоры о поставках с «Томским», «Томскбоя», горно-молочным, хлебокомбинатом. Магазины типа «Радуга» требуют больших затрат на тепло, освещение, и «навар» только на овощах не способен их покрыть. Вот и развернули торговлю мясом, рыбой, молоком, хлебом. Известный центральный овощной на Красноречийской также реорганизовался в ТОО «Яблоко». Он взят в аренду коллективом на пятнадцать лет. Агрофирмой «Томич» куплен с аукциона овощной на Фрунзе, 132...

Но не повлекет ли за собой многообразие товариществ и иных новоявленных собственников рост цены на продукцию местных земледельцев? Уже сегодня кожан свежей капусты «тянет» дороже килограмма мяса, а завтра? Тем более что не установлен потолок предельных торговых надбавок на овощи и фрукты. Правда, магазины редко накручивают больше 20-25 процентов. Есть опасность потерять покупателя, который пойдет на рынок или купит овощи на углу. «Да и совесть не позволяет нам продавать картофель по тысяче - полторы за килограмм», - говорит Ирина Оклей, директор «Радуги». Вот и выкручиваются кто как может: одни превращают магазин в вино-водочный погребок, другие - ищут прибыль...

ВНИМАНИЮ АБОНЕНТОВ

ТОМСКОЙ ГОРОДСКОЙ ТЕЛЕФОННОЙ СЕТИ,

проживающих в микрорайоне НИИПП (Томск-1) и в районе завода измерительной аппаратуры, а также номера телефонов которых начинаются с 221.

В связи с вводом в действие новых АТС, с 10 января 1995 г. будет производиться замена номеров, о чем каждый абонент будет извещен индивидуально.

Номера телефонов с 221-200 по 221-899 будут заменены на номера с 721-200 по 721-899 (с изменением первой цифры).

Дополнительную информацию можно получить в справочной службе 09 и бюро ремонта - 081, 082, 086.

Томская городская телефонная сеть.

У. ПЕТРОВА.

В мэрии Томска

РЕКЛАМА-«САМОВОЛЬЩИЦА» ОБОЙДЕТСЯ ДОРОГО

21 декабря 1994 года мэр города Г. В. Коновалов подписал постановление «Об упорядочении размещения объявлений граждан и афиш юридических лиц на территории г. Томска».

Допекло! Стены зданий и павильонов у транспортных остановок, двери магазинов и учреждений, деревья, заборы, столбы - все годное для этой цели твердое пространство улиц покрыто разнообразными клочками бумаги, остатками плакатов и других клеющих веществ. Инициатива рекламно-самовольщев не знает предела и все более безобразно лицо родного города.

С 1 января нового года такое «творчество» запрещено. Допустим, человек хочет что-то продать. Он должен обратиться либо в средства массовой информации, либо в муниципальное учреждение «Горсправка» (ул. Елизаровых, 19/1, каб. 14, телефон 44-60-80). За услуги по расклеиванию одного бланка объявления вы заплатите 0,07 процента от минимального уровня зарплаты, то есть не более 1,4 тысячи рублей.

Зато завтра же ваша реклама появится в различных частях города - не придется бегать по улицам и стыдливо, крадучись мазать пластырем стены. Число мест, отведенных для объявлений, будет увеличиваться по мере укрепления материальной базы «Горсправки». Специальные работники разместят всю рекламу броско и аккуратно.

Все владельцы зданий, сооружений и домовладельцы обязаны до 1 февраля 1995 года навести порядок, убрать все остатки стихийных «возвзаний».

Нормативная база для солидных штрафов есть. Какова же цена ответственности за нарушения? Заглянем в Закон Томской области от 20 октября 1994 года «Об основах благоустройства территории городов и других населенных пунктов Томской области». В статье 16 определено: «За нарушение установленного порядка содержания фаса-

дов зданий и сооружений (в том числе временных), витрин, мест размещения рекламы, иной информации на должностных лиц и граждан может быть наложен штраф в сумме от 5 до 12-кратного размера минимального уровня оплаты труда, установленного в Российской Федерации. То есть от 100 тысяч рублей и более. Напоминаем читателям: правила благоустройства в г. Томске утверждены 23 ноября 1992 года, где есть запрет на стихийную расклейку объявлений и афиш. Так что воле тех, кто самостоятельно тиражировал афиши и иную информацию, пришел конец.

Мы надеемся, что томицы с пониманием отнесутся к этим мерам. И работникам милиции не придется пачками составлять протоколы по фактам административных правонарушений.

В. ПОЛЕВ,
начальник контрольного отдела мэрии г. Томска.

С телетайпа редакции

КРЕДИТ ПОЛУЧИТЬ ТРУДНО, НО МОЖНО

«Получить в 1995 году кредиты от международных финансовых организаций - задача очень сложная, но решаемая», - считает министр экономики России Евгений Ясин. В интервью корреспонденту РИА «Новости» он отметил, что для достижения этой цели в первую очередь необходимо как можно быстрее принять государственный бюджет, который должен быть составлен с максимальным сокращением дефицита. «Нам придется еще очень серьезно поработать в парламенте во время второго и третьего чтений по бюджету, но мы все-таки надеемся на успех», - сказал министр.

Необходимым для получения кредитов условием Ясин назвал либерализацию российского внутреннего рынка. По его убеждению, это необходимо сделать не только для получения кредитов от международных финансовых организаций, но и в интересах развития всей российской экономики. (РИА).

Экология

ПОСТОЙТЕ, «МОСКВИЧ», НЕ ДЫМИТЕ МОТОРОМ...

Оказывается, до семидесяти процентов загрязнения атмосферы в областном центре дает городской транспорт. Причем есть немало возможностей уменьшить вредные выбросы. Например, правильно отрегулировать двигатель. Чтобы привлечь внимание водителей и транспортных предприятий к экологической безопасности, в областной администрации готовится постановление «О мерах по усилению контроля за воздействием автомобильного транспорта на окружающую среду». Одним из его пунктов запрещается выезжать в Томск автомобилям, не имеющим талона токсичности. Его же можно получить, только отрегулировав двигатель.

Пока новое постановление еще не принято, есть и другие меры воздействия на тех, кто загрязняет воздух ядовитыми выхлопами. Например, после полугодовой проверки в Томске не так давно крупно оштрафованы автопредприятия, владельцы личного транспорта на общую сумму 2 миллиона 829 тысяч рублей. Только таксомоторный парк ПАТП-3 наказан на 500 тысяч рублей.

Кстати, многие предприятия закупили необходимое оборудование и создали собственные контрольно-диагностические пункты для регулировки двигателей. Но не смогли эти устройства толком отрегулировать и проверить. Обслуживают такие пункты не всегда обученный персонал, нет необходимой нормативной документации. Да и контроль ведется от случая к случаю. Подобные недостатки выявлены на муниципальном предприятии ПАТП-2, на автобазе связи, в автоколонне N 1974, в комбинате благоустройства Кировского района.

Позтому и было решено в помощь транспортникам и владельцам личных автомобилей открыть в Томске новую фирму под названием «Трансэкология».

Именно здесь после проверки и регулировки двигателя выдадут стандартные талоны токсичности. Согласование с экологичными транспортными лицензиями стало дополнительным контролем. При ее подписании обязательны договор на регулировку двигателя и «Трансэкологии» либо наличие своего проверенного оборудования.

Явно необходим нам и строгий ежедневный контроль на улицах города, но экологического подразделения ГАИ вот уже несколько лет не существует. Произошло это потому, что областное УВД не договорилось с городскими властями о его финансировании. Не пора ли вернуться к этой проблеме.

Е. РОМАНЧЕНКО.

Социальной важности

ПРОКОРМИМ СЕБЯ САМИ?

Этот вопрос для мэрии Томска - один из самых насущных, хотя, казалось бы, товаров нынче на прилавках хватает, и дело лишь в их цене. Но и цены, и ассортимент продуктов питания можно регулировать, создавая благоприятные условия для тех, кто производит и торгует честно. Какую политику на продовольственном рынке осуществляет сегодня мэрия? Об этом наш корреспондент беседует с заместителем мэра Томска С. Д. КУЗНЕЦОВЫМ.

Сергей Дмитриевич, насколько я знаю, в нынешнем году ваши заботы были прежде всего о торговле?

Да, в начале минувшего года сложилась обстановка, когда торговать самым необходимым продуктами стало невыгодно. Торговые надбавки строго ограничивались, а хлопот с молоком, хлебом, мясными скоропортящимися изделиями много, перевозить их дорого, пищевые предприятия требуют предоплату. В какой-то момент в Томске стало трудно купить самое необходимое.

Чтобы заинтересовать торговлю, мэрия предложила магазинам договоры муниципального заказа. Их мы заключили с 300 торговыми предприятиями города. Они гарантировали, что всегда на прилавках будет нужный ассортимент, а городские власти снизят им арендную плату, предоставят другие льготы.

У нас на Каштане есть магазин, работающий по муниципальному заказу. Еще всякой он выгодно отличался выбором продуктов и качеством обслуживания. Но сегодня разница с другими уже не так заметна.

За год многое изменилось. Теперь торговые надбавки областной администрации не так жестко лимитируются. Хлеб и молоко поку-

пают ежедневно, значит, хоть и мала прибыль, но с гарантией.

Недавно мы завершили смотр магазинов, торгующих по муниципальному заказу, и убедились, что эта система становится малоэффективной. Сегодня перед мэрией стоит другая цель - создать оптовый рынок качественных продуктов питания.

И есть конкретный план действий?

Нельзя пускать дело на самотек. С одной стороны, в области стремительно сокращается поголовье скота в коллективных хозяйствах, падает производство молока и мяса. В прежние годы лишь Томский гормолзавод перерабатывал до сукки 220 тонн молока, теперь столько бывшие совхозы не сдадут во всей области.

Можно, конечно, обойти эти трудности: нам регулярно поступают предложения на импортные поставки. Например, хоть завтра можно было бы завалить прилавки австралийской бараниной по ценам ниже рыночных. Вроде можно и согласиться. Но никто не гарантирует, что мясо качественное, а мы не умеем так, как нужно, исследовать качество продукции. В западных странах выращивают мясной скот нередко с помощью гормональных препаратов.

Медика утверждают, что полезнее для нас продукты, выращенные в Сибири.

Сельные наши области сами могут обеспечить нас качественными продуктами, но сегодня местные фермеры и владельцы личного скота порой не в состоянии регулярно продавать свое молоко и мясо. Разрушилась система закупки этих продуктов через совхозы, а новая не создана. Нет пунктов забоя скота, раздели туш. И для улучшения ситуации в городе мы разрешили продавать мясо частникам на сезонных рынках в зимнее время.

Мэрия собирается помочь в организации забойных пунктов, способных снабдить магазины мясом (вложения намерения купаться). Планируется оптовый рынок для овощей и фруктов, для молочной и мясной продукции.

Поскольку у торговли часто не хватает собственных оборотных средств, она вынуждена брать дорогие кредиты, покупать небольшие партии товара, в результате чего значительно повышаются цены. Мы хотим привлечь для решения этой проблемы средства населения. Уже подписано постановление о создании фонда развития. Мэрия станет одним из его учредителей, что существенно повысит надежность вложений.

Надеюсь, что томицы, приняв участие в становлении оптового рынка продовольствия, получат двойную выгоду: сохранят свои сбережения от инфляции и помогут снабжению продуктами самих себя.

Беседовала

З. КАНТОВА.

ОТ РЕДАКЦИИ. Судя по всему, томская мэрия намерена наладить деловые, партнерские взаимоотношения с магазинами, торгующими самым необходимым. Будет ли это сотрудничество успешным - покажет время. Но стоит отметить другое. Ушла в прошлое прежняя практика окрика и волевого давления на торговлю. Но, похоже, не везде. У нас есть сведения, как пытаются заставить ходить «по струнке» местных торговлю и коммиссионеров в администрации некоторых районов области. Не предлагая при этом ни помощи, ни квалифицированных рекомендаций. Ясно, что подобные методы сегодня бесперспективны.

Страховая медицина: шаг за шагом

МОЖНО ЛЕЧИТЬСЯ В ДРУГОЙ ПОЛИКЛИНИКЕ

Уже полгода все стационары Томской области работают в системе обязательного медицинского страхования. Появились первые положительные результаты. Больницы учатся зарабатывать деньги, ведется активная работа и в страховых медицинских организациях - по контролю качества лечения, защите прав пациентов.

С 1 января 1995 года не только стационары, но и все амбулаторно-поликлинические учреждения начали работать в системе обязательного медицинского страхования.

Что это даст нам с вами - простым гражданам, что это даст лечебным учреждениям - об этом мы попросили рассказать заместителя директора Томского территориального фонда ОМС Игоря ЛИНКА.

- Введение поликлиник в систему обязательного медицинского страхования - заключительный этап внедрения страховой медицины в Томской области. Главное, что дает этот шаг застрахованным гражданам, - это свобода выбора. Если на протяжении десятилетий и по сей день население было прикреплено к поликлинике по месту жительства или работы, то сейчас человек сам может выбрать то лечебное учреждение, которое ему нравится. Не секрет, что все поликлиники разные. По мощности, по оснащению. Вполне вероятно, что кто-то захочет сменить свою поликлинику. Закон о медицинском страховании граждан РФ дает человеку такое право.

- Что конкретно необходимо для этого предприятия?

- Схема проста. Гражданин, желающий лечиться в другой поликлинике, должен в обязательном порядке «открепиться» от своей. Для этого необходимо прийти в свою поликлинику с документом, удостоверяющим личность, и страховым медицинским полисом. В регистратуре вам выдадут амбулаторную карту и поставят специальный штамп в полисе.

С этими документами вы идете в выбранную поликлинику. Повторю - любую. Независимо от степени «злитности». Это правило распространяется и на детские учреждения, ведомственные поликлиники, стоматологические, женские консультации. Поликлиника не может отказать застрахованному в прикреплении, если только количество желающих получить медицинскую помощь в ней не превышает мощности поликлиники. И, поверьте, не откажет. Ведь большинство томских поликлиник будет финансироваться по коли-

честву фактически оказанных медицинских услуг. Чем больше пациентов будет у поликлиники - тем больше средств она получит.

Хочу подчеркнуть: это право, но не обязанность. Если вас устраивает то лечебное учреждение, где вы привыкли обслуживаться, - не беспокойтесь. Вам не нужно предпринимать никаких шагов, вы по-прежнему прикреплены к поликлинике по месту жительства.

- Определены ли какие-то сроки, когда можно сменить поликлинику?

- Прикрепиться к другому лечебному учреждению можно с 3 по 18 января 1995 года. Аналогичное свободное прикрепление будет проводиться 1 раз в 6 месяцев с 3-го по 18-е число, о чем обязательно будет оповещено население через все средства массовой информации. В исключительных случаях допускается досрочное прикрепление непосредственно через страховую компанию. И вообще со всеми вопросами, неясностями, я уже не говорю о проблемах, обращайтесь в свою страховую медицинскую компанию. Все ее функции - по контролю качества лечения, защите прав застрахованных - в полном объеме распространяются на работу с поликлиниками.

- Как известно, амбулаторно-поликлиническое учреждение оказывает медицинскую помощь на дому. Будет ли оказываться эта помощь человеку, живущему на Каштане, если он прикреплен к поликлинике, скажем, Академгородка?

- Согласно временному положению, утвержденному начальником областного

управления здравоохранения Геннадием Перемитиным, поликлиника обязана оказывать прикрепленному населению медицинскую помощь на дому независимо от места проживания застрахованного. В том же случае, когда поликлиника, к которой прикреплен человек, находится далеко от его места жительства, при критическом состоянии здоровья он может обратиться в любую ближайшую поликлинику, где ему окажут первичную помощь. Разумеется, бесплатно. А счет за предоставленные услуги выставят страховая компания.

- Игорь Алексеевич, вы сказали, что при регистрации в новой поликлинике нужна амбулаторная карта. Но может случиться, что она утеряна или вообще человек настолько далек от дел лечебных, что забыл, где прикреплен. А тут решил о здоровье подумать?

- Ничего страшного. В поликлинике, куда он придет, ему оформят новую амбулаторную карту.

- А не получится двойного финансирования?

- Это исключено. Если две разные поликлиники представят в страховую компанию списки прикрепленного населения и один и тот же человек будет фигурировать там дважды, компьютерная программа поиска быстро вычислит ошибку. Конечно, как в любом новом деле, здесь возможны непредвиденные затруднения, но, я думаю, мы быстро пройдем организационную обкатку.

- Хорошо. С застрахованными ситуация ясна. Что ждет поликлинику?



- По сути, возможность выбора человеком медицинского учреждения означает для этого учреждения реальное вступление в рынок. Ведь это пусть регулируемая конкуренция, но все-таки конкуренция. Стационары работают в этих условиях уже полгода и оценили преимущества системы медицинского страхования. Да, условия жесткие. Слабому учреждению придется трудно. Возможно, перед кем-то встанет вопрос о перепрофилировании. Работают элементарные законы экономики: нет спроса - меняй предложение.

Зато на другой чаше весов - реальная возможность для лечебного учреждения зарабатывать деньги на свое развитие и стимулирование труда персонала. А отсюда, само собой, - борьба за пациента. Чем поликлиника или больница может привлечь человека? Качеством лечения и культурой обслуживания. Иного пути я не вижу.

Беседу вел

Д. ПАУТОВ.

Жизнь взаимы

ВЕЛИКА У СТУЛА НОЖКА...

Коллегия областной администрации обсудила вопросы стабилизации потребительской кооперации. Но пока дальше разговоров не пошла.

Пусть обнимаем сильно, было бы стабильно... - этот каламбурчик и лезет в голову, когда пытаешься подытожить сказанное на коллегии. Но пока что, к сожалению, удается стабилизировать лишь повестку дня подобного рода совещаний, на которых каждый из выступающих склоняет, как школьник, по всем падежам слово «кризис». Оно вошло в наш лексикон, кажется, навечно и не вытесняется никакими новыми словами. Застой, спад, кризис...

Еще вчера ретивые реформаторы осуждающим пальцем показывали на облатребсоюз как на замшелого «монопольиста». А сегодня общими стараниями он превращен в нищего, зависящего от всех «малышка для битья». Удельный вес потребкооперации в товарообороте области только за последние четыре года ужало вдвое и составляет ныне около 11 процентов. Для сравнения: предприятия частных форм собственности, начав с нуля, так развились, что забрали почти половину этого веса!

Кооператорам, чтобы хоть как-то выжить, не остается ничего иного, как распределять свое имущество, сводить до минимума и заготовки разных «даров», и производством товаров ширпотреба, так как и то, и другое в нынешних условиях разорительно. Убыточна и вся сельская торговля из-за неминуемых затрат на заготовки в глубинку. Невыгодно даже ловить «дармовую» рыбу и подстреливать «ничейных» соболей - всю выручку съедает логистика, налоги, пошлины, поборы. И во имя «самовыживания» райпо стали выбрасывать «лишний груз» за борт своей деятельности, а их руководители - поступать по принципу: велика у стула ножка - отпилю ее немножко. До того довыбрасывались и доотпиливались, что сидеть стало уже не на чем.

Г. Михайлов, председатель облатребсоюза, анализируя причины кризиса, самокритично воздал должное и себе, и своим правленцам: - Не сразу определились в сложной, быстро меняющейся к худшему обстановке. Ошибочно уповали на помощь со стороны, а не опирались на себя, на деньги и труд пайщиков. Не остановили шарханов, то в акционерные общества, то в ТОО, то еще во что-то...

Но понятно, что все это скорее следствие, а не причина. Потребкооперация попала в ту же «рыночную» мялку, в которой трещат хребты и у менее уязвимых предприятий. Почему же на фоне этой нищеты удается «жировать» коммерсантам? - Во-первых, далеко не всем, - говорит Михайлов. - Во-вторых, они пользуются льготами и не облагаются теми налогами, что мы. И, в-третьих, они воруют... В обход бюджета - для себя.

Но как бы ни было потребкооперация тяжело, власти не могут ее «сдать». Все-таки эта система обслуживает около 280 тысяч человек, проживающих в сельской местности. И если ее закрыть, то это будет не только экономическая, но и социальная катастрофа. Поэтому власти пытаются найти пути ее стабилизации. В этом и заключается задача сегодняшней коллегии.

А у райпо такой тыл, что он больше похож на яму, чем на опору, - деревня. Она сама завалилась «в болото» вместе со «своими пайщиками», затягивая туда же и сельпо, и райпо... Потребкооперация уже не норовит облокотиться на коллективные хозяйства или фермеров, которым прежде подбрасывала в обмен за услуги товары подешевле. Сама нуждаясь в помощи, она не прочь оборвать пуповину, связывающую ее с утопающей деревней.

Хотя в некоторых районах (например, Кривошеинском, Шегарском) сельпо надеются выплыть заодно с хозяйствами на плото совместных предприятий. А крупные сельмаги, отсекая от себя все пути, пересаживаются на самостоятельный хозяйственный расчет. Брошенные всеми на волю рыночных волн мелкие магазинчики, попросту - деревенские лавки, полностью отдаются в собственность продавцов и пайщиков. Другие же, наоборот, стремятся к единению - уж если умирать, так вместе.

В этой мешанине разнонаправленных, а порой и прямо противоположных, усилий трудно разобраться даже на уровне района. Чего уж говорить об области! Кто во что горазд. Асиновцы, скажем, избегают банковских кредитов, как черт ладана. А каргасковцы, напротив, не видят в кредитах ни удавки, ни капкана, поэтому не отказываются брать деньги взаймы. Правда, рассчитываться бывает нечем, зато деньги и товары крутятся.

Наверное, из всего этого практического опыта можно выбрать нечто рациональное, которое придало бы кооперативной деятельности хоть немного, но равновесия. Сам же Михайлов не отрицает: было немало здравых идей. Почему их не воспринимали? Только ли из-за бедности? Конечно, главным образом из-за нее. Из-за все тех же непосильных налогов. Да и что толку в 28 миллиардах дохода, например, если из них 26 «булькнули» в бюджет. Оставшиеся средства, которые осязали бы голодавшие инфляцией, не более чем «ритуальные». Но главная беда в том, что облатребсоюз по привычке надеялся: государство нас не бросит. А оно бросило.

Почему же на фоне этой нищеты удается «жировать» коммерсантам? - Во-первых, далеко не всем, - говорит Михайлов. - Во-вторых, они пользуются льготами и не облагаются теми налогами, что мы. И, в-третьих, они воруют... В обход бюджета - для себя.

Имея в виду распродажу кооперативного имущества, зам. главы обл. администрации Н. Белоусов заметил:

- Если там допустим приватизацию, то это будет гибель для глубинки.

Это надо понимать так: никто, кроме сельпо, не отважится торговать в деревнях убыточной «мелочью»: солью и крупками, спичками и нитками. Если коммерсанты в глубинку и заглядывают, то, как правило, с иными, более барышными товарами: водкой, «сникерсами», жвачкой... Быстро сообразив, что печным старушкам и старичкам такая «цивилизация» ни к чему, тут же сматываются. А деревне не прожить без «мелочи». Как быть? Райпо тоже не может брать все убытки на себя. Остается одно: или отдавать лавки полностью в руки деревенских продавцов, или «сажать» сельмаги на местный бюджет.

Администрация некоторых районов вроде бы и не против взять на себя определенные обязанности по поддержке сельской торговли, даже подписать соответствующее соглашение с райпо о сотрудничестве. Но тут же выдвигают свои условия, ставя потребкооперацию в зависимое положение, что противоречит закону о ней, да и вообще не по натуре самостоятельного общества.

И все же, несмотря на разные интересы, районные главы и председатели райпо сумели бы, пожалуй, столкнуться. Но они поглядывают наверх: как там и о чем договариваются между собой областная глава и председатель облатребсоюза? В то же время сверху смотрят вниз: пусть сначала найдут общий язык в районах. Замкнутый круг безответственности. И те, и другие ничем не хотят рисковать.

Белоусов предлагал (и это записано в проекте постановления коллегии) отсрочить на десять лет выплату потребкооперацией задолженности по централизованным кредитам, а предприятиям райпо оказывать такую же финансовую поддержку, какая предоставляется малому и среднему бизнесу. Одновременно признано необходимым создание в районных крытых рынках, на которых крестьяне могли бы беспрепятственно торговать всем, что ими выращено, произведено, добыто и поймано.

Мы собираемся не диктовать, а совместно работать! - заявил Белоусов. И лучше вряд ли скажешь. Вот с таким бы настроением и подписать соглашение о взаимодействии! Но не поднимается рука у главы. Почему?

Судя по проекту, самые существенные обязательства берет на себя облатребсоюз - причем все конкретно: сколько и

чего произвести, закупить, продать, поставить. Не хочу перечислять цифры, но заверю: они хорошие... Каждый из сельпо, да и бюджет только бы выиграли, если бы эти наметки стали реальностью.

Но для этого администрация должна выполнить свои обязательства. Какие же они? Выделение по ставкам АПК кредитов на закупку, заготовку и переработку сельхозпродукции и сырья, финансовая поддержка досрочного завоза товаров в северные районы, установка «сельских» тарифов на оплату тепловой и электрической энергии, освобождение от части губительных налогов. Как видите, ничего сверх меры, ничего политического и такого, что было бы не под силу области.

Чтобы вовремя разрешать возникающие недоразумения, предусмотрено взаимное представительство в органах управления каждой «стороны». Правда, с оговоркой: администраторы должны вмешиваться в хозяйственную деятельность предприятий потребкооперации. Контроль - дело специальной комиссии.

Всем вроде бы хорош проект, но без подписи главы он - пустая бумажка. Когда я слушал на заседании коллегии противников соглашения, то старался понять: что их не удовлетворяет? И, как это ни странно, напрашивался вывод, что они словно боялись, как бы вдруг потребкооперации не стало хорошо! Их как бы устраивает, что она гибнет - тула, мол, ей и дорога! И если они о нем и беспокоятся, так это о том, чтобы кооперативное имущество не попало в собственность одних кооператоров. Круг, мол, пайщиков все сужается, и чем меньше оно останется, тем больше им достанется... Резон в этих опасениях, конечно, есть. Но ведь речь сегодня идет не о волосах, а о голове!

Если бы административные главы больше о деле болили, тогда бы меньше было и разбазаривания. В противном случае все будет продолжаться по старой схеме... Ох, как любим мы все поусуждать о необходимости согласия и стабилизации! А когда подходим к этому вплотную, то всех почему-то начинают одолевает робость: как бы чего не вышло? И начинается крутеж-вертеж. В результате на свет появляется нечто ничтожное.

Остается надеяться, что отсрочка данного соглашения, которое готовилось не один месяц, не обернется опустошающим разногласием.

Александр СОЛОВЬЕВ.

АО "Томскагропром" реализует со склада в Томске

ЛЕГКОВЫЕ АВТОМОБИЛИ

завода "ИжМаш":
"Москвич-412",
Иж-2715, Иж-27156,
Иж-2126 ("Орбита"),
Иж-комби.
Обращаться по тел.
75-31-26, 75-23-25.

Предлагаем ГРАНИТ.
Тел. 21-49-57.

БИРЮСА

ДВУХКАМЕРНЫЕ ХОЛОДИЛЬНИКИ
«Бирюса-18, 19/14, 20/14, 22»
ОДНОКАМЕРНЫЕ
«Бирюса-6, 8, 10, 19, 20»
МОРОЗИЛЬНЫЕ КАМЕРЫ
«Бирюса-14» «Бирюса-145»
Возможна оплата по безналичному расчету.
Гарантия 3 года. Доставка на дом.
Тел. 21-58-09
Посетите наши филиалы в магазинах:
ул. Шевченко, 3 (пересечение с ул. Елизаровых);
пр. Ленина, 15 (универсам «Дар»);
ул. Ив. Черных, 30 (магазин «Фискал»);
ул. Смирнова, 38 (универсам №172).

МАСЛО СЛИВОЧНОЕ
отечественного пр-ва
по цене 18 000 рублей,
партия - не менее 20 кг;
АККУМУЛЯТОРЫ 6СТ-190
по цене 180 тыс.руб.
Ул. Водяная, 59, склад N 1.

Коммерческая и про-
чая специализация ин-
формация для Вас,
господа!
Где-то оказывают услуги
по поиску деловых
партнеров по производст-
ву, реализации, покупке
любых товаров в преде-
лах России и за рубежом.
У нас прекрасная возмож-
ность распространить
Ваши товары, но важно не
упустить время реализа-
ции их на рынке.
Приглашаем для со-
трудничества организацию,
имеющую компьютерную
сеть.
Обращаться письменно:
634040, Томск,
ул. Бела Куна, 18, к. 56.
Указать Ваш подроб-
ный адрес.

ТОО "ЭЛЕКТРОМОТОР"
реализует оптом
ТУАЛЕТНУЮ БУМАГУ
по 800 руб.
Адрес:
ул. Лебедева, 87,
тел. 21-46-91.

Без иронии судьбы, но легкий
пар мы Вам гарантируем,
если Вы посетите сауну,
расположенную по адресу:
ул. Новгородская, 20-а.
Заявки от организаций и
частных лиц принимаем по тел.
21-16-12, с 10 до 19 час.

МАСЛО
РАСТИТЕЛЬНОЕ
(пр-ва Германии), пластиковая
бутылка, 1 л, ц. 7800 р., т. 77-84-14.

КУПЛЮ ДВУХКОМНАТНУЮ
БЛАГОУСТРОЕННУЮ КВАРТИРУ
улучшенной планировки
в кирпичном доме, 2-6-й этажи,
Кировский, Советский р-ны.
Тел. 210-420.

ВОДКА
"Янтарь", 35°;
"Зверобой", 40°;
МАРГАРИН
(в кор. 20 кг).
ДОСКА
ГЛАДИЛЬНАЯ
- 56 000 руб.
Продаем
ПЛАСТ. ЯЩИКИ
Пер. Совпартшкольный, 10,
в помещении общепита-
союза, каб. 23.
Тел. 22-29-95, 22-47-18.

Со склада в Томске
АВТОШИНЫ:
КамаЗ,
ЗИЛ - 260х508 р.;
МАЗ - 320х508;
ГАЗ-66,
ЗИЛ-157
1200х18;
"Москвич",
"Жигули"
6,45х13;
автобусные
280х508 р.
Обращаться по тел.
75-31-26, 75-23-25.

Del Monte Corporation
Фирма "АСТИ" производит рождественскую
распродажу фруктовых соков
"Del Monte": абрикосового, апельсинного,
виноградного, яблочного, ананасового и
персикового из Южной Кореи.
Прекрасный вкус и не боится морозов.
Высокое качество - хорошая цена.
1,2\$ США за 1,5 л бутылку по курсу ММВБ.
Отгрузки со склада в г. Находка автомобильным
ж-д и морским транспортом в контейнерах
(750 ящиков по 12 бутылок - 9000 бутылок).
"АСТИ" - это "Del Monte" в России!
Примите поздравления!
Телефоны: (42366) 57-916, 57-955, факс 55-751.

МЕБЕЛЬ для кухни, прихожей,
гостиной, спальни.
Комплект -
по желанию клиента.
Посетите магазин **"Пирамида"**.
Адрес: угол ул. Учебной
и ул. Кулева (ДК ТИЗ).
Тел. 49-52-85,
21-05-08, 21-25-71.

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ КамаЗ
постоянно в продаже:
поршневые группы, стартеры,
ПГУ, ГУР, реактивные штанги,
каретки синхронизаторов, энерго-
аккумуляторы, тормозные краны,
сцепление, колесвалы, ТНВД, рас-
пылители, форсунки, реле, датчи-
ки, подшипники ступиц и многое
другое.
Академгородок, гостиница "Рубин", к. 214.
Тел. 25-98-97, с 9 до 17 час.

ЭКСПРЕСС-ПОЧТА РОССИИ - НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ НАШИХ ДНЕЙ

В конце семидесятых годов нашего века стало ясно,
что качество работы почты, несмотря на технический про-
гресс, не отвечает стремительно изменяющимся потре-
бностям современного общества. Первыми, кого не удов-
летворяло такое состояние почтовой связи, были деловые
люди, для которых качественная работа почтовых струк-
тур была необходимым условием их коммерческого успеха,
и они были готовы платить любые деньги, чтобы их коррес-
понденция доставлялась адресату в минимально короткие
сроки. Так родилась идея ускоренной обработки выделен-
ной из общего потока почты и имеющей приоритет перед
всеми другими видами почтовых отправлений. В 1971 году
появилась первая частная почтовая авиалиния между Лон-
доном и Нью-Йорком. Весь процесс от сбора почты в Лон-
доне и доставки ее лично в руки адресату в Нью-Йорке
занимал 24 часа. В настоящее время некогда небольшие
частные фирмы превратились в международных гигантов.
С начала восьмидесятых годов страны приступили к
созданию глобальной системы обработки международной
ускоренной почты. Работа координировалась в рамках Все-
мирного почтового союза. Эта система получила название
EMS (аббревиатура от начальных английских букв Express
Mail Service - служба экспресс-почты). С 1991 года в на-
шей стране действует предприятие экспресс-почты "ЕМС
Гарантпост", являющееся составной частью глобальной ми-
ровой сети EMS.
Предприятие "ЕМС Гарантпост" - один из лидеров экс-
пресс-почты в России. За три года существования пред-
приятия сотни отечественных и иностранных фирм, науч-
ных и иных организаций стали постоянными клиентами
"ЕМС Гарантпост", и несчетное число предприятий вос-
пользовались услугами экспресс-почты на разовой осно-
ве. Никто из них не был разочарован в своем выборе.
"ЕМС Гарантпост" обеспечивает ускоренную доставку
почты и экспресс-грузов по системе "от двери к двери"
когда отправление вручается непосредственно в руки ад-
ресату в любой стране мира. На карте фирмы сегодня
750 тысяч городов во всех уголках планеты. Среди почто-

вых отправлений - контракты и другие важные документы,
различные виды печатной продукции; экспресс-почта час-
то используется для доставки контрагенту образцов товар-
ной продукции (вес посылки - до 20 кг).
Быстрота и качество обслуживания в "ЕМС Гарантпост"
обеспечиваются высококвалифицированным персоналом,
собственным автотранспортом и рабочей площадью в мос-
ковском аэропорту "Шереметьево", куда ежедневно достав-
ляются десятки тысяч почтовых экспресс-отправлений со
всей страны для отправки их за рубеж. Загрузка коррес-
понденции производится сотрудниками предприятия на борт
самолета прямо "с колес", поэтому посылки не лежат на
складе в аэропорту, где и происходит наибольшее число
хищений обычной почты. Таможенные формальности осу-
ществляются в собственных рабочих помещениях предпри-
ятия на Международном почтамте в Москве.
Технология обработки почтовых отправлений в "ЕМС Га-
рантпост" исключает возможность утери или повреждения,
однако во многих городах России предприятиями почтовой
связи заключены договоры со страховыми компаниями, и если
клиент отправляет особо ценное для него отправление, он
может его застраховать. Страховой сбор составляет 5 % от
объявленной стоимости отправления. Страховка выплачи-
вается в течение 72 часов. Помимо этой суммы, клиенту
будут возвращены все почтовые сборы, уплаченные им за
пересылку отправления EMS.
В настоящее время в России действует несколько все-
мирно известных фирм, специализирующихся на доставке
экспресс-почты. В выгодную сторону от своих конкурентов
"ЕМС Гарантпост" отличается широкой сетью представительств
в городах России и более низкие тарифы за услуги. Уже
сегодня "ЕМС Гарантпост" обеспечивает доставку и прием
почтовых экспресс-отправлений в 250 городах России и СНГ.
В скором времени эта сеть еще более расширится.
**Прием экспресс-отправлений "ЕМС Га-
рантпост" осуществляется по адресу:**
г. Томск-50, пр. Ленина, 93. Главпочтамт.
Тел. 22-28-22.

Вниманию бухгалтеров предприятий
всех форм собственности!
ИПЦ "ТОМИНФОРМ" проводит для вас двухдневный
семинар-консультацию.

Итоги финансового года. Практика бухучета и отчетности на предприятии.

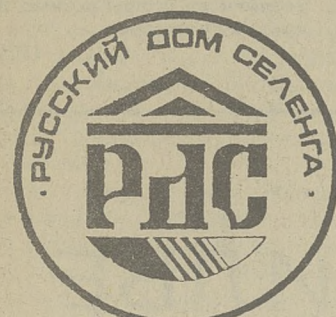
Изменения в порядке заполнения форм годового бухгалтерского отчета.
Новое в отражении ускоренной амортизации. Переоценка основных средств на 1 января 1995 года.
Учетная политика предприятия на 1995 г.
Контроль за соблюдением условий работы с денежной наличностью.
Налогообложение с учетом изменений в законодательстве.
Бюджет векселей.
Комментарии и консультации ведущих специалистов ГНС по Томской области.

11-12 января.

Начало работы - в 9 часов.
Стоимость - 120 000 руб. НДС нет.
Место проведения - библиотека
им. Пушкина, ул. Карла Маркса, 14.

Тел. 22-53-47,
22-42-60.

РУССКИЙ ДОМ СЕЛЕНГА - В ЗАКОНЕ!!!



**«РДС» - ЭТО ФИРМА, КОТОРАЯ ПЕРВОЙ
СРЕДИ ФИНАНСОВЫХ КОМПАНИЙ
УЗАКОНИЛА СВОИ ОТНОШЕНИЯ
С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ОРГАНАМИ**

(РАЗРЕШЕНИЕ N АЧ-137 ОТ 27.12.94 г.
ФЕДЕРАЛЬНОЙ КОМИССИИ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ
И ФОНДОВОМУ РЫНКУ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РФ).

Три года работы на финансовом рынке России позволяют нам
говорить о «Русском Доме Селенга» как об одном из самых опытных
и устойчивых финансовых институтов страны.

Эти годы показали правильность выбранной стратегии в развитии
фирмы, ее устойчивость и непотопляемость в самых сложных ситуациях.
«РДС» - это фирма, которая первой ввела для своих клиентов самые
удобные условия работы с наличными деньгами.

«РДС» - это фирма, которая первой среди сотен финансовых компаний
создала разветвленную сеть высокорентабельных предприятий
в области торговли, транспорта, страхования, строительства
и строительных технологий, банковского дела.

«РДС» - это 1 300 агентств и 1 930 000 клиентов по всей России.

«РДС» - это более 1 000 000 операций в день.

«РДС» - это точность в расчетах, вежливость в обслуживании,
единый электронный центр.

«РДС» - это фирма, у которой нет тайн перед клиентами и государством.

«РДС» - ЭТО ЛИДЕР ФИНАНСОВОГО РЫНКА!

Подводя итоги работы за 1994 год, совет директоров «РДС» отмечает, что этот год был
переломным в формировании нового статуса фирмы - это выразилось в создании на базе «РДС»
«Народного Сберегательного Банка Русский Дом Селенга»: уровень рентабельности наших
вложений позволил поднять доход клиентов «РДС» до 6 рублей на каждую вложенную к нам
тысячу с 17 ноября 1994 года.

Адреса:

- пр. Ленина, 86 (гост. «Северная»);
- пер. 1905 года (к/т им. И. Черных);
- ул. Герцена, 78 (комб-т благоустройств);
- ул. Усова, 13 (ДК ТПИ);
- ул. Нахимова, 18 (салон «Нежность»);
- ул. Шевченко, 62-а (Горэлектросети);

- ул. 79-й Гв. дивизии (маг. «Оптика»);
- ул. Б. Куна, 20 (ДК «Авангард»);
- ул. Мичурина, 4 (хим.-технологический колледж);
- пр. Академический, 16 (гост. «Рубин»).

В Северске:

- ул. Курчатова, 2;
- ул. Парковая, 9.

ОТЛИЧНЫЙ!
Отличный каталог
самых лучших,
самых популярных,
самых любимых
книг Вы получите
БЕСПЛАТНО,
сделав заказ по адресу:
123459, Москва, д/я 68.
«КНИГИ ПО ПОЧТЕ»
По этому каталогу Вы сможете
выбрать, заказать и получить по
почте понравившиеся Вам книги!
ВНИМАНИЕ: вместе с каталогом
Вас ждет небольшой ПОДАРОК!
СПЕШИТЕ!
ЗАКАЗЫВАЙТЕ!
ЧИТАЙТЕ!

ШУБЫ
мутоновые российские-
итальянского производ-
ства можно приобрести,
позвонив по телефону
77-58-81.

**КРЕКЕР, ЧАЙ,
САЛФЕТКИ
БУМАЖНЫЕ И
ТУАЛЕТНУЮ
БУМАГУ**
предлагает организация.
Тел. 26-49-90.

ШЕНКИ!
Немецкий дог: велико-
лепный экстерьер, отличная
родословная. Желющие
могут проверить охранные
качества.
Тел. 23-45-93.

Торговому центру
"Березка"
требуются на работу
МУЖЧИНЫ
в возрасте 25-30 лет.
Обращаться:
ул. Красноармейская, 122.
Тел. 44-44-14.

ОЧАРОВАТЕЛЬНЫЕ ШЕНКИ
ШАР-ПЕЯ. Линии лучших
производителей мира.
Тел. 23-45-93.

**Импортное
РАСТИТЕЛЬНОЕ
МАСЛО**
в бутылках, емк. 1 л.
Тел. 25-86-29, 25-84-97.

ЗАПЧАСТИ К КамаЗу:
- поршневая группа -
1 080 тыс.руб.;
- диски сцепления:
ведущий - 170 тыс.руб.,
ведомый - 170 тыс.руб.,
пашинной - 370 тыс.руб.,
маховик - 370 тыс.руб.
МИНИ-ТРАКТОР
(тележка самоходная ТС-350)
- 2 500 000 руб.;
- плуг - 200 тыс.руб.;
- сцепка навесная - 30 тыс.руб.
Тел. 26-66-00, 21-09-71.

**МАСЛО
СЛИВОЧНОЕ**
Тел. 23-17-15, 26-76-27.

ЭМАЛЬ БЕЛАЯ, ГОЛУБАЯ,
в банках по 3,5 кг., от 21 000 руб.
до 24 150 руб.;
ЭМАЛЬ ПОЛОВАЯ, в банках по
3 кг., от 16 000 руб. до 19 150 руб.
Тел. 76-65-48.

МУТОНОВЫЕ ШУБЫ,
разм. 44-52-й, оптом и в розницу.
Низкие цены.
Тел. 49-12-62, с 10 до 19 час.

АВТОМОБИЛИ ЗИЛ-130
1992 г. вып. с утепленной будкой,
ЗИЛ-131-бортовой
1986 г. вып., 7 тыс. км пробег.
Обращаться: с. Подгорное,
тел. 8-257-2-26-92, 2-12-10.

ТОО СУ-12 АООТ "Томскжилстрой"
ЗАКЛЮЧАЕТ ДОГОВОРЫ
на строительство жилья и других объектов.
ВЫПОЛНИТ ремонтно-строительные работы.
ПРЕДЛАГАЕТ УСЛУГИ автобуса КаВЗ.
Обращаться по тел. 21-39-33, 26-68-7.

**ПЕЧАТИ
И ОСНАСТКА**
Штемпельная мастерская,
ул. Советская, 47,
тел. 23-14-70.
Визитные карточки,
бланки, ксерокопирование.

ТЕАТР ДРАМЫ
5 января. "Женское постоян-
ство" - 19.
ТЕАТР ЮНОГО ЗРИТЕЛЯ
5 января. "Конек-Горбунчик"
11, 14.
ТЕАТР-СТУДИЯ "ИНТИМ"
5 января. "Новогодний детек-
тив" - 13-30, "Любовь зла, полюб-
ивши..." - 19.

**КИНО
В КИНОТЕАТРАХ
"ОКТЯБРЬ"**
5 января. "Матчбейсбол: ребе-
нок" (США, комедия, приключе-
ния) - 9 (льг.), 11, 13, 15, 17, 19.
"Плохие девочки" (США, вест-
терн) - 9-30 (льг.), 11-30, 13-30,
15-30, 17-30, 19-30. "Как спра-
виться с отцом" (США, комедия) -
12, 14, 16, 18.

"РОДИНА"
5 января. Кинофестиваль
"Рождественские киноистории".
"Полночь от счастливости" (США)
- 10, 12, 14, 16, 18, 20.
"Последний герой боевика"
(США, комедия) - 12, 14, 16, 18,
20. "Последний герой боевика"
(США, комедия) - 12, 14, 16, 18,
20.

"СИБИРСКИЕ ОГНИ"
5 января. "Танцуй, танцуй"
(Индия, две серии) - 10, 14-30.
"Подмосковные вечера" (Россия)
- 12-30, 17-40, 20-20.
"СИБИРЯК"
5 января. "Электроник" - 16,
18, 20.

ЧАСТНОЕ
САМЫЕ низкие цены в городе
на изготовление, установку и ос-
тешение балконных рам. Тел. 21-
06-45.
ПРОДАЮ оверлоки, трехниточ-
ные промышленные и бытовые.

Продаем ГАЗ-2410
1991 г. вып.;
"Митсубиси
Дюбаназ В"
1989 г. вып.;
мотоцикл "HONDA"
1985 г. вып.
Ул. Карташова, 34.
Тел. 26-43-72.

Доставка, установка, гарантия.
Тел. 22-63-20, 22-62-20.
СНИМУ СРОЧНО квартиру. Оп-
лата помесично 200-300 тыс.руб.
Тел. 75-42-41.
ПРОДАЮ мужскую германскую
дубленку, коричневого цвета,
разм. 48-50-й. Куплю или арен-
дую абонентный ящик. Тел. 75-
42-41.
ПРОДАЮ недорого новую ит-
альянскую шубу разм. 52/170. Тел.
78-02-49.
ПРОДАЮ плаху (50 мм). Тел.
78-04-41.
ПРОДАЮ новый автомобиль
ВАЗ-2106. Тел. посредника 76-
93-56.
ПРОДАЮ СРОЧНО грузовой
автомобиль "Кубанец" на базе
УАЗ-452 1984 г. выпуска после
капитального ремонта. Тел. 44-92-46.
ПРОДАЮ доску обрезную 20
куб. м (130 тыс.руб.). Тел. 22-40-
04.
ПРОДАЮ а/машину УАЗ-31512
1992 г. выпуска и недорого
новые мужские унты. Тел. 26-38-
86.
ПРОДАЮ автомобиль ВАЗ-
21099 1993 г. выпуска. Тел. 26-
59-54.

Ректорат и сотрудники
Томской государственной
архитектурно-строительной
академии выражают
соболезнование родным и
близким в связи со смертью
КАРЕЛИНА
Аркадия Георгиевича.

Коллектив Томской ПМК-1
выражает соболезнование
начальнику бурового участка
Владимиру Алексеевичу
Аникину и близким по поводу
смерти брата
АНИКИНА
Валерия Алексеевича.